

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ДАЙДЖЕСТ

June 3, 2004

1. МЭРТ согласилось с сохранением лицензирования деятельности по производству лекарств в России, сообщил замглавы МЭРТ А.Шаронов **2**
2. Китайские власти, давно борющиеся за снижение стоимости здравоохранения для граждан, идут на все более жесткие меры. Правительство обязало поставщиков резко понизить цены на антибиотики **2**
3. В России началась подготовка к новой волне приватизации. На этот раз в руки частников должны перейти тысячи аптек **3**
4. Третий эшелон долгового рынка скоро пополнится бумагами "дочерней" компании фармацевтического холдинга Natur Produkt Holdings Limited - "Натур Продукт - Инвест" **4**
5. Британские исследователи предлагают перевязывать раны с помощью "живых" бинтов. В том смысле, что повязки сделаны из собственных клеток человека. Они значительно ускоряют заживление ожогов и диабетических язв **5**
6. Председатель совета директоров фонда "Промышленные инвесторы" С.Генералов представил новый проект фонда - компанию "Русские биотехнологии". Она разрабатывает оригинальный метод лечения и профилактики некоторых видов рака (меланомы и рака молочной железы) на основе специальной гелевой капсулы, внедренной в организм человека **5**
7. Высший хозяйственный суд Белоруссии обнародовал решение о национализации крупнейшего белорусского фармацевтического предприятия - ОАО "Белмедпрепараты" **6**
8. 26 мая итальянская финансовая полиция объявила, что намерена привлечь к судебной ответственности 4713 местных врачей и сотрудников итальянского отделения британской фармацевтической компании GlaxoSmithKline . **6**

МЭРТ согласилось с сохранением лицензирования деятельности по производству лекарств в России, сообщил замглавы МЭРТ А.Шаронов

По его словам, компании, имеющие международный сертификат на производство лекарств, смогут получать лицензии по упрощенной системе. Как сообщил А.Шаронов, из пяти ведомств, с которыми у МЭРТ имелись разногласия по поводу отмены лицензирования определенных видов деятельности, в настоящее время министерство обсудило проблемные вопросы с четырьмя.



Китайские власти, давно борющиеся за снижение стоимости здравоохранения для граждан, идут на все более жесткие меры. Правительство обязало поставщиков резко понизить цены на антибиотики

По мнению аналитиков, это решение может ударить как по фармацевтическим компаниям - китайским и иностранным, так и по больницам.

Новые ограничения - это отклик на протесты населения против слишком высоких цен и попытка обуздать коррупцию в больницах. В то же время понижение цен на антибиотики, наиболее широко распространенные в Китае лекарства, будет означать снижение прибыли в том числе таких фармацевтических гигантов, как Eli Lilly, Roche, Aventis, Abbott, Glaxo-SmithKline, Pfizer и японской Dai-Ichi. Еще одной жертвой новых ограничений станут китайские больницы, 70% выручки которых поступает от продажи лекарств.

На антибиотики приходится примерно 35% китайского рынка лекарств, оборот которого составляет \$6 млрд. Это значительно более высокий процент, чем в западных странах, в большинстве которых доля антибиотиков составляет менее одной десятой от общего объема продаж. По словам менеджера одной из иностранных компаний, "тенденция **к снижению цен** становится пугающей для некоторых компаний, работающих в Китае".

Еще сильнее понижение может отразиться на китайских компаниях: по решению правительства сильнее сократится цена на дженерики местного производства, чем на иностранные препараты, большинство из которых патентованные.

У компаний будет возможность обсудить ситуацию с местными бюро по ценам перед тем, как новые правила вступят в силу (это произойдет 7 июня). Китайская Комиссия по национальному развитию и реформам, определяющая экономическую политику страны, сообщила, что решение понизить цены на антибиотики было

принято из-за жалоб потребителей и в связи с понижением цен на сырье для производства лекарств. Аналитики считают, впрочем, что желание покончить с коррупцией в медицинской системе также стало важным поводом для решения властей. Правительство, по их мнению, считает, что в результате врачи в больницах будут реже брать взятки от оптовых продавцов лекарств. По мнению Юаня Лу, аналитика компании United Securities в Шеньжэне, власти обеспокоены тем, что у врачей слишком много стимулов как законных, так и незаконных, для того чтобы прописывать пациентам антибиотики. "Врачи, которых привлекают деньги от продажи антибиотиков, часто прописывают их даже в тех случаях, когда необходимости в их применении нет", - говорит Юань Лу.

Впрочем, по мнению менеджеров западных фирм, меры по снижению цен могут и навредить экономике - подстегнут спрос и приведут к увеличению страховых выплат.

"Этот рынок всегда быстрее многих других реагирует **на сокращение цен**, особенно с учетом неудовлетворенного спроса в Китае", - говорит один из менеджеров. Китайский рынок растет примерно на 12-15% в год, с такими темпами роста он скоро выйдет на 3-е место в мире после американского и японского. Количество иностранных компаний на этом рынке между тем уменьшается, их теснят местные производители, которые могут себе позволить продавать лекарства по более низким ценам. Доля иностранных компаний на китайском рынке антибиотиков по объему проданных лекарств составляет от 10% до 15%, а по выручке 20%.



НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В России началась подготовка к новой волне приватизации. На этот раз в руки частников должны перейти тысячи аптек

Казне этот ход обещает немалые выгоды, а вот большинству россиян стоит призадуматься. Уход с рынка государственных и муниципальных аптек может привести к новому подъему цен и исчезновению относительно дешевых лекарств.

В региональные планы приватизации на нынешний год аптеки внесены практически повсеместно. Различаются только подходы - где-то продавать собираются, так сказать, россыпью, а где-то - единым лотом. Например, власти Пермской области уже объединили свои аптеки в единое муниципальное предприятие "Пермские аптеки", после чего объявили о своем намерении продать его частной сети ICN-"Чудо-доктор". По оценкам экспертов, сделка может принести Пермской области около 5-6 млн долл.

Первые шаги в сторону приватизации сделаны и в обеих столицах. В апреле правительством Санкт-Петербурга принято решение объединить 146 принадлежащих городу аптек в четыре сети по 35-39 аптек в каждой. На первом этапе они будут работать в виде государственных унитарных предприятий (ГУП), однако председатель комитета по здравоохранению Санкт-Петербурга Ю.Щербук не исключает, что затем - "для повышения прозрачности и управляемости" - ГУПы будут акционированы. Участники же рынка лекарств убеждены в том, что уже вскоре вновь созданные сети перейдут в частные руки.

Аналогичная судьба ждет, видимо, и подконтрольные пока городским властям аптеки Москвы. Мэр столицы Ю.Лужков уже дал городскому департаменту здравоохранения задание подготовить проект объединения около трехсот аптек, на долю которых приходится третья часть продаж лекарств в Москве, в единую сеть. Действовать она на первых порах будет опять-таки в виде ГУПов.

Выгода слияния очевидна. Объединение аптек в единую сеть лишит потенциальных покупателей возможности выбрать из общей массы наиболее лакомые кусочки, оставив весь "неликвид" на шее города. А заодно и существенно увеличит доходы казны от предполагаемой сделки. Тут сумма будет куда как побольше пяти-шести пермских миллионов долларов. Тем более что, по прогнозам компании "Фармэксперт", экспансия крупнейших игроков, потративших в прошлом году на расширение своих сетей 35-40 млн долл., только расширится. По оценкам экспертов, в этом году на созда-

ние новых и скупку уже работающих аптек действующие игроки, а также инвесторы из других секторов экономики и из-за рубежа потратят не менее 100 млн долл.

Но что хорошо казне, то простым россиянам отнюдь не всегда на пользу. Вот и с аптеками так же. То, что власти избавятся от необходимости содержать убыточные аптеки, - это, конечно, хорошо. Но что будет после их приватизации с теми, кто привык покупать там лекарства? Ведь в большинстве своем россияне весьма и весьма небогаты, а в частных аптеках самых простых и дешевых лекарств зачастую и днем с огнем не найдешь. Ими просто невыгодно торговать.

Государство запрещает накидывать на установленные производителем цены больше, чем столько-то (в каждом регионе по-разному) процентов. В результате хлопот при продаже упаковки дешевого парацетамола у аптеки столько же, сколько с дорогим панаолом, который, по сути, тот же парацетамол с разными добавками. А прибыль в разы меньше. Вот многие частные аптекари и предпочитают с парацетамолом, равно как и с ацетилсалициловой кислотой или дротаверином гидрохлоридом, не связываться. Панадол, "фирменный" аспирин или но-шпа куда как выгоднее. А покупатель... Что ж, он деньги найдет. Здоровье дороже.

И эта проблема отнюдь не единственная. Частные аптеки практически не занимаются производством лекарств, некоторые из которых не выпускают ни отечественные, ни иностранные фармацевтические предприятия. А даже если и выпускают, то совсем по другой цене. Вот, например, флакон сделанного в аптеке физраствора стоит около 15-17 руб. Заводского производства - втрое-вчетверо дороже. Будут частники заниматься столь невыгодным для себя бизнесом? Вряд ли. Тем более что по закону аптека, где занимаются производством лекарств, должна иметь площадь не меньше 100-120 кв. м. Обычной же достаточно и 60. На одной аренде, ставки которой для частников как пить дать поднимут, сколько сэкономить можно.

Но и это еще не все. Где, в случае тотальной приватизации аптек, будут получать бесплатные или предоставляемые со скидками лекарства льготники? Государство рассчитывается за эти льготы столь неспешно, что ни один здравомыслящий частник за эту мороку и браться не будет. Где нуждающиеся будут покупать препараты наркотического и психотропного ряда? Ведь сейчас частным аптекам на этот вид деятельности ли-

цензии вообще не выдаются. Где, наконец, гарантии, что в престижных районах Москвы аптеки вообще не исчезнут? Как исчезли не приносящие серьезной прибыли булочные и продуктовые, вместо которых появились роскошные бутики.

Есть, впрочем, и надежды на лучшее. Объединение разрозненных аптек в сети может привести к снижению цен на лекарства. Закупать их у производителей и оптовиков сеть будет больше, а значит, сможет рассчитывать на скидки, от которых и покупателям может полегчать. Да и управленцев единой сети требуется меньше, чем сотне отдельных аптек. Однако всех этих выгод власть может добиться, просто объединив аптеки в сеть, без их продажи частникам. Так, может, и не надо ничего приватизировать?

"МП" отмечает, что на открытой торговой площадке Специализированного государственного унитарного предприятия по продаже имущества Москвы (СГУП) состоялись очередные торги. С начала года город от этих

операций уже получил почти 1,5 млрд руб.

На аукцион были выставлены три нежилых помещения: аптеки на Открытом шоссе и улице Алабяна и универсам в Северном Чертанове.

По двум первым велась нешуточная борьба. Три предпринимателя отстаивали свое право на приобретение помещений. В результате на улице Алабяна при стартовой цене 6 млн 326 тыс. объект ушел за 18 млн 26 тыс. Более чем вчетверо была повышена по отношению к стартовой и цена помещения на Открытом шоссе: с 1 млн 610 тыс. до 6 млн 960 тыс. руб.

□

Третий эшелон долгового рынка скоро пополнится бумагами "дочерней" компании фармацевтического холдинга Natur Produkt Holdings Limited - "Натур Продукт - Инвест"

В первой половине июня на ММВБ начнется размещение этого займа. Объем выпуска - 275 млн рублей, срок обращения - два года. Единая ставка первых двух полугодовых купонов определится в ходе аукциона. Величина купонов второго года обращения - 14% годовых. По бумагам предусмотрена годовая оферта по номиналу 1000 руб. Организатором выпуска выступит БК "Регион".

По словам члена совета директоров холдинга и генерального директора "Натур Продукт - Инвест" А.Швидченко, целями привлечения внешнего финансирования являются расширение ассортимента выпускаемых лекарственных средств, продвижение собственных торговых марок, развитие своей розничной сети и создание фармацевтического производства в России. Сейчас производство товаров под брэндом "Натур Продукт" сосредоточено в основном в Голландии. Производство в России, по словам председателя совета директоров холдинга С.Низовцева, планируется создать на базе одного из фармацевтических предприятий Северо-Западного региона. Стоимость проекта - около \$3 млн, срок реализации - около 9 месяцев, окупиться он должен в течение 3-5 лет. Годовой объем производства в оптовых ценах - 300 млн руб. Строительство планируется начать в конце 2004 - начале 2005 года. Развитие розницы предполагает открытие новых аптек, а также приобретение существующих сетей. В планах холдинга также выпуск на рынок около 100 новых фармацевтических препаратов.

На рынок долгового капитала холдинг вышел в 2003 году, выпустив с того момента девять траншей

векселей со сроками обращения 2-6 месяцев общим объемом 141 млн руб. Сейчас на рынке обращаются два транша на сумму 35 млн руб. с погашением в августе и сентябре, доходность которых в период благоприятной конъюнктуры составляла 15-15,5% годовых. Выпуск дебютного облигационного займа станет вторым этапом реализации программы внешнего финансирования. На третьем этапе в конце 2004 - начале 2005 года планируется второй облигационный выпуск со сроком обращения 3-5 лет. В этот период холдинг рассчитывает получить международный кредитный рейтинг. Четвертым этапом должен стать выход на международный рынок акций в 2006 году.

С точки зрения кредитного риска предстоящий выпуск относится к третьему эшелону высокорисковых бумаг из-за небольшого размера активов и значительной долговой нагрузки. Что касается доходности, то, по словам директора департамента организации финансирования на долговом рынке ИГ "Регион" В.Галкина, организаторы готовы предложить рынку ставку купона на уровне 15,5% годовых. Однако найти инвестора сейчас сложно - неблагоприятная конъюнктура уже заставила перенести размещение с 27 мая на 8 июня. Но и эта дата неокончательна.

□

МЕДБИОФАРМ ПРЕПАРАТЫ

Британские исследователи предлагают перевязывать раны с помощью "живых" бинтов. В том смысле, что повязки сделаны из собственных клеток человека. Они значительно ускоряют заживление ожогов и диабетических язв

Бандажи разработали ученые Шеффилдского университета из Великобритании. Клетки пациента размножают лабораторными методами и затем пересаживают на раневую поверхность. Время, за которое клетки размножаются на специальном лабораторном диске, - около недели. Поэтому новая методика рассчитана только на тех больных, чьи раны в естественных условиях заживают довольно долго. Однако, когда диск помещается на поврежденную кожу, клетки быстро проникают в рану и формируют новую, здоровую ткань.

Следует отметить, что метод пересадки собствен-

ных клеток был ранее разработан российскими врачами. Однако наша технология более сложная, чем у британцев, и применяется только при ожогах более 40 процентов поверхности кожного покрова.



Председатель совета директоров фонда "Промышленные инвесторы" С.Генералов представил новый проект фонда - компанию "Русские биотехнологии". Она разрабатывает оригинальный метод лечения и профилактики некоторых видов рака (меланомы и рака молочной железы) на основе специальной гелевой капсулы, внедренной в организм человека

В нее помещают клетки меланомы мыши, которые вызывают мощную реакцию иммунитета и стимулируют организм к подавлению собственных раковых клеток. В капсуле чужеродные клетки могут оставаться живыми в течение нескольких недель, "обучая" иммунную систему пациента борьбе с метастазами раковой опухоли. Более того, у человека формируется устойчивый иммунитет к данному виду рака.

Как рассказал председатель совета директоров "Русских биотехнологий" профессор С.Северин, этот метод сейчас проходит вторую стадию клинических испытаний. Помимо лечения рака компания занимается исследованиями в области стволовых клеток, а также разрабатывает средства экспресс-диагностики гепатита, инфаркта миокарда, рака предстательной железы.

"Промышленные инвесторы" уже инвестировали в проект около \$1 млн. Еще столько же будет вложено в строительство лабораторно-производственного комплекса, которое планируется завершить до конца года, а всего до 2008 г. запланированы инвестиции в размере \$5,2 млн.

Если клинические испытания пройдут успешно, к тому времени "Русские биотехнологии" можно будет подготовить к размещению акций на бирже (IPO), говорит Генералов. "Мы не исключаем и продажи лицензий на наш метод крупным западным компаниям. В России

больших денег на этом не заработаешь", - говорит Генералов. По его словам, поначалу он просто хотел поддержать перспективную отечественную разработку, но позднее пришел к выводу, что биотехнология может стать и прибыльным бизнесом.

Генералов не первым из российских бизнесменов обратил внимание на биотехнологическую отрасль. В середине мая председатель совета директоров "Вимм-Билль-Данна" Д.Якобашвили пообещал купить за \$3 млн фармацевтический завод, который будет производить лекарства от СПИДа. А бывший зампред правления банка "ЦентроКредит" Д.Морозов вложил около \$8 млн в строительство в Подмоскovie завода "Биокад", который производит препараты с бифидобактериями.

"То, что инвесторы начали вкладываться в биотехнологии, это тенденция, и очень хорошая, - говорит Морозов, - традиционные отрасли начинают стагнировать, а здесь непочатый край работы". Гендиректор управляющей компании "Капиталь-ПИФы" Р.Шемендюк также считает инвестиции в новые технологии тенденцией. "Для бизнесменов это что-то среднее между венчурным бизнесом и благотворительностью. Можно заработать баснословные прибыли, а можно и потерять деньги, но тогда хоть обществу будет польза", - говорит он. По мнению Шемендюка, если несколько таких проектов окажутся успешными, число желающих вложиться в

биотехнологии может резко возрасти.

"Это классические венчурные проекты: высококорискованные, но в случае успеха высокоприбыльные, - говорит председатель совета директоров УК "Менеджмент-Центр" С.Михайлов.



ПРОИСШЕСТВИЯ

Высший хозяйственный суд Белоруссии обнародовал решение о национализации крупнейшего белорусского фармацевтического предприятия - ОАО "Белмедпрепараты"

Т.о. "Белмедпрепараты" сменили хозяйственно-правовой статус с ОАО на республиканское унитарное предприятие, а белорусские власти избавились от владельца блокирующего пакета акций - ЗАО "Минский транзитный банк".

Завод "Белмедпрепараты" основан в 1929 году. В начале 1995 года преобразован в открытое акционерное общество. В уставном фонде доля государства составляет 42,96%, ЗАО "Минский транзитный банк" - 26,32%, физических лиц - 30,58%, АО "Белмед" - 0,12%, СП "Кондеко" - 0,02%. Среднегодовой объем производства ОАО "Белмедпрепараты" в стоимостном выражении достигает около \$25 млн, что составляет 35% всей фармацевтической продукции в республике.

В апреле этого года правительство Белоруссии обратилось в прокуратуру республики с ходатайством о направлении иска в хозяйственный суд о признании незаконной приватизации крупнейшего белорусского фармацевтического предприятия. Формальным основанием для иска стали данные о нарушениях в части оценки активов предприятия при его преобразовании в акционерное общество в начале 1995 года. По неофициальной информации, экономический советник президента Белоруссии С.Ткачев предложил вернуть завод в госсобственность. Г-н Ткачев поручил госорганам проверить законность приватизации стратегического пред-

приятия и принять меры для устранения нарушений.

Белорусский суд признал недействительной государственную регистрацию "Белмедпрепаратов" в форме открытого акционерного общества и отменил соответствующее решение Мингосимущества 1995 года о преобразовании предприятия в АО. Т.о., "Белмедпрепараты" сменили хозяйственно-правовой статус с ОАО на республиканское унитарное предприятие.

И.о. гендиректора "Белмедпрепаратов" Б.Двоскин заявил вчера, что решение Высшего хозсуда предприятие обжаловать не будет. Представители Минского транзитного банка от комментариев отказались, ссылаясь на возможные негативные последствия. Между тем национализация "Белмедпрепаратов" явилась следствием противостояния властей именно с Минским транзитным банком. По мнению представителей правительства Белоруссии, инвестиции банка в развитие предприятия были недостаточными.



26 мая итальянская финансовая полиция объявила, что намерена привлечь к судебной ответственности 4713 местных врачей и сотрудников итальянского отделения британской фармацевтической компании GlaxoSmithKline

Они подозреваются в сговоре с целью повышения продаж продукции этой компании в Италии. Собранные доказательства поданы в прокуратуру Вероны.

В ходе расследования, которое в течение почти двух лет проводила финансовая полиция Италии, установлено, что представители итальянского отделения GlaxoSmithKline, используя различные виды подкупа, стимулировали врачей выписывать своим пациентам ле-

карства, произведенные этой компанией. По сообщению итальянского агентства новостей Adnkronos, полицейские располагают, в частности, письмом одного из менеджеров итальянского отделения GlaxoSmithKline, в котором тот призывает своих агентов уделить особое внимание "сближению" с врачами-онкологами, чтобы те прописывали своим больным противораковые препараты GlaxoSmithKline. По подсчетам итальянских право-

охранительных органов, в период с 1999 по 2002 год компания потратила на подобное "стимулирование" терапевтов, онкологов, больничных фармацевтов и торговых представителей около 228 млн евро. Врачи и фармацевты получали подарки в виде денег, компьютеров и видеокамер, а иногда и проценты с продаж - в зависимости от количества реализованных по их рецептам препаратов. Как утверждают эксперты, подобная практика широко распространена во всем мире, причем подарки могут преподноситься и в более завуалированной форме, например, в виде грантов на проведение исследований.

Собранные итальянскими полицейскими доказательства сговора врачей и производителей лекарств переданы в прокуратуру города Вероны, где будет решаться вопрос о вынесении официального обвинения. Представители итальянского подразделения компании GlaxoSmithKline заявили, что "компания тесно сотрудничает с правоохранительными органами в разрешении этой ситуации". В случае признания вины некоторым подозреваемым может грозить тюремное заключение сроком до пяти лет.

□

Москва, 115191, а/я 90, Холодильный пер., д. 3, корпус 1,
wpsinfo@wps.ru
тел (495) 955-2708/2950, факс (495) 955-2927
Copyright © 1997-2016 WPS