

БИЗНЕС-НЕФТЬ

June 1, 2004

1. МЭРТ РФ прогнозирует рост добычи нефти с газовым конденсатом в I полугодии 2004 года на 9,9% к аналогичному периоду прошлого года - до 222 млн т **4**
2. Вернувшись с аудиенции у В.Путина, министр природных ресурсов Ю.Трутнев пригрозил масштабным переделом нефтяных месторождений. Как и его предшественник В.Артюхов, министр грозит отнимать лицензии у "нерадивых пользователей", которые не осваивают запасы **4**
3. Опубликован рейтинг "100 ведущих политиков России в мае", проведенный по заказу "НГ" центром исследований общественного мнения "Глас народа" под руководством Аллы Семченко и Александра Кинсбургского **5**
4. Комиссия литовского сейма пришла к выводу, что нефтеконцерн Mazeikiu nafta, в котором "ЮКОС" принадлежит контрольный пакет, был неправильно приватизирован **5**
5. Власти Калмыкии пытаются лишить местного предпринимателя В.Болдырева контроля над небольшой нефтяной компанией "Калмнефть" **6**
6. Посол США в Эр-Рияде Шерард Коупер Коулз заявил вчера, что в Саудовской Аравии возможны новые теракты **7**
7. Вчера рейтинговое агентство Standard & Poor's (S&P) объявило о пересмотре прогноза кредитного рейтинга НК "Сибнефть" с "развивающегося" на "негативный" в связи с событиями вокруг НК ЮКОС, являющейся формальным владельцем 92% акций "Сибнефти" **8**
8. Российско-британская компания Sibir Energy (SE) планирует заместить Московской нефтегазовой компании (МНГК) потерянные в совместном предприятии "Сибнефть-Югра" активы своими акциями или деньгами в объеме \$100 млн **8**
9. "ЛУКОЙЛ" и "Стройтрансгаз" не собираются менять свои планы в Саудовской Аравии в связи с захватом заложников в городе Эль-Хубар **8**
10. Гендиректора "Сургутнефтегаза" В.Богданов и "Ленанефтегаза" К.Мягков подписали операторский договор об участии якутской компании на условиях подряда в добыче нефти летом 2004 г. на Талаканском месторождении **9**
11. Сегодня С.Вайншток, президент "Транснефти", примет участие третьем международном трубопроводном форуме в Москве **9**
12. Компания "Нафта-Москва" отказалась от сделки по покупке у владельца Европейской подшипниковой корпорации О.Савченко, трех офшоров, владеющих 35% акций волгоградского ОАО "Химпром" **9**
13. Компания "Промрегион Холдинг" стала владельцем 26% голосующих акций ОАО "Волгоградэнерго" и 8% акций ОАО "Нижевэнерго" **9**
14. В Москве и Тюмени зампредправления ОАО "Газпром" А.Рязанов провел совещание руководителей топливно-энергетических комплексов (ТЭК) администраций российских регионов **9**
15. В опубликованном вчера годовом отчете АО "Газпром" содержится информация о получении компанией предложения от министерства нефти и природных ресурсов Пакистана принять участие в приватизации ряда местных нефтегазовых компаний **10**
16. Исполнилось 20 лет учебно-производственному центру Мострансгаза **10**
17. Добывающая "дочка" ЮКОСа - "Юганскнефтегаз" - пообещала, что если ЮКОС не сможет рассчитаться по

кредитам в 2,6 млрд долл., то она направит 5 млрд долл. своей экспортной выручки в счет погашения долгов	10
18. Управляющий директор ТНК-BP В.Вексельберг считает, что проблемы для иностранных менеджеров международной нефтяной компании ТНК-BP, как оказалось, создал бывший премьер-министр М.Касьянов	11
19. Опубликовано интервью с гендиректором "Зарубежнефти" Н.Токаревым о деятельности компании	12
20. Июнь станет горячей порой для газодвижков: ожидается много мероприятий, связанных с этой отраслью. 7-го числа пройдут парламентские слушания о перспективах развития отрасли, с 21-го по 25-е июня будет работать выставка "Нефтегаз-2004", 22-23 июня будет проходить "Второй нефтегазовый конгресс"	13
21. Опубликованы мнения нефтяников и аналитиков по вопросу, стоит ли делать секрет из информации о запасах месторождений и карты нефтяных участков	15
22. "Эль Паис": "Существует реальная опасность возникновения ситуации, когда после снижения цен на нефть Россия вернется в свое злополучное прошлое"	15
23. Американские инвесторы могут принять участие в реализации проекта строительства нефтепровода из Западной Сибири в Мурманск, если этот проект будет поддержан правительством России	15
24. Сегодня А.Ананенков, зампредрправления ОАО "Газпром", выступит на брифинге "Развитие минерально-сырьевой базы. Добыча газа. Развитие ГТС"	16
25. Рост спроса на нефть привел к дефициту танкеров для ее транспортировки	16
26. Геополитические задачи требуют сохранить за государством выбор трубопроводных маршрутов	17
27. Длительный период высоких цен на мировом рынке нефти и устойчивый рост спроса на нее со стороны индустриально развитых экономик, - хорошо известная экономической науке ситуация, при которой страны-производители (нетто-экспортеры) сырья обладают несомненным преимуществом перед странами, по большей части осуществляющими его закупки на стороне	19
28. Практика российских трубных компаний показывает: эффективные методы борьбы с антидемпинговыми процедурами и пошлинами и в целом с протекционизмом в Европейском союзе существуют. Надо лишь поставить себе цель их найти	23
29. Производителей труб большого диаметра с Украины обвиняют в демпинге на российском рынке. Насколько серьезны эти обвинения и каковы должны быть принципы страновой конкуренции на этом рынке? Об этом рассказывает гендиректор Харьковского трубного завода А.Шишацкий	25
30. Сегодня в Бонне открывается международная конференция Renewables, посвященная возобновляемым источникам энергии	26
31. "Итера" намерена построить в Грузии крупный химический комбинат по производству карбамида, заявил предправления компании В.Отчерцов	27
32. Расстрел иностранцев и взрывы в Саудовской Аравии пока почти не сказались на подорожании нефти	27
33. Член правления ОАО "Газпром", гендиректор компании "Газэкспорт" А.Медведев и предправления компании OMV В.Рутенсторфер подписали соглашение о пролонгации двустороннего сотрудничества по поставкам российского газа в Австрию	28
34. На Международной нефтяной бирже в Лондоне (IPE) цена фьючерсных контрактов на нефть марки Brent с поставкой в июле в четверг прошедшей недели составила \$36,25 за баррель против \$36,51 за баррель, зафиксированных по итогам торгов 21 мая	28
35. Вчера в преддверии своей официальной конференции ОПЕК сняла с себя ответственность за высокие цены на нефть: "Любое увеличение поставок картелем не приведет к долгосрочному снижению цен"	29
36. О перспективах иракского урегулирования и современных тенденциях на нефтяном рынке рассказал известный американский политолог, главный редактор журнала "Форин полиси" М.Наим	29

37. С сегодняшнего дня все нефтеперерабатывающие заводы России повысили отпускные цены на бензин в среднем на 11%	30
38. В России растут объемы производства (и вполне успешной реализация) пиратского бензина с высокотоксичными добавками	31
39. В воскресенье АО "Газпром" на переговорах в Израиле представило ряд проектов по организации поставок газа из России в эту страну	31
40. АО "НК "Роснефть" привлекает кредит Bayerische Hypo-Und Vereinsbank AG на сумму \$150 млн	32
41. Акционеры Новороссийского порта решили развивать банковский бизнес. Сначала они хотят объединить принадлежащие им Инвестсбербанк и Русский генеральный банк, а потом купить Омскпромстройбанк	32
42. Вчера индекс РТС понизился на 0,36% - 581,07	33
43. Опубликованы рекомендации аналитиков по акциям "ЮКОСа" в связи с удовлетворением иска МНС к "ЮКОСу"	34
44. "Газпром" разработал интересную тактику поведения на внутреннем долговом рынке. Совет директоров компании принял решение о размещении сразу трех выпусков рублевых облигаций на общую сумму 15 млрд руб.	35
45. За период с 18 по 25 мая рост паев всех открытых ПИФов был незначительным. Лучше других выглядели фонды акций	35
46. Официальный курс рубля установлен в размере 28,9993 руб./\$	36
47. В рамках единой торговой сессии ММВБ вчера состоялись первые после объединения ЕТС и дневной сессии СЭЛТ торги	36
48. Вчера апелляционная инстанция Арбитражного суда Москвы оставила в силе решение об аннулировании доэмиссии "ЮКОСа" - теперь 57,5% акций "Сибнефти" должны вернуться ее бывшим владельцам	36
49. Турецкий суд снял запрет на продажу местного нефтеперерабатывающего концерна Turgas консорциуму "Татнефти" и турецкого промышленного холдинга Zorlu	37
50. Арбитражный суд Москвы вчера объявил перерыв до 2 июня в предварительных слушаниях по иску "ЮКОСа" к МНС	38
51. Управление Федеральной антимонопольной службы по Ставропольскому краю возбудило дело в отношении 9 крупнейших компаний, согласованно поднявших цены на бензин на своих автозаправках	38
52. "Ъ" составил рейтинг компаний и частных лиц, которым были предъявлены самые крупные налоговые претензии. Из него видно, что больше всего недовольства вызывают те, кто занимается нефтью и табаком	39
53. В Ингушетии при попытке установки самодельного взрывного устройства на участке нефтепровода Карабулак-Вознесеновка при непроизвольном взрыве погибли два человека	40

МЭРТ РФ прогнозирует рост добычи нефти с газовым конденсатом в I полугодии 2004 года на 9,9% к аналогичному периоду прошлого года - до 222 млн т

По итогам 2004 года в стране будет произведено 450 млн т нефти и газоконденсата, что на 6,9% больше уровня 2003 года. Производство естественного газа в январе-июне 2004 года вырастет до 318 млрд куб. м, что на 2,2% выше показателя первого полугодия прошлого года. По итогам этого года производство газа увеличится на 1,1% - до 627 млрд куб. м.



Вернувшись с аудиенции у В.Путина, министр природных ресурсов Ю.Трутнев пригрозил масштабным переделом нефтяных месторождений. Как и его предшественник В.Артюхов, министр грозит отнимать лицензии у "нерадивых пользователей", которые не осваивают запасы

По оценке Brunswick UBS, сделанной в марте 2004 г. на основе данных компаний, "Татнефть" обеспечена запасами на 34 года, "Газпром" - на 32 года, "ЛУКОЙЛ" - на 28 лет, "Сургутнефтегаз" - на 23 года, "ЮКОС" - на 22 года.

О намерении реформировать систему недропользования в России новый министр природных ресурсов, до переезда в Москву работавший губернатором Пермской области, заявил практически сразу после своего назначения в марте этого года. Вчера Трутнев обсудил с Путиным концепцию нового закона о недрах, который готовит МПР. Вернувшись из Кремля, министр поделился своими планами с журналистами.

По словам Трутнева, МПР намерено повысить степень использования запасов, права на которые переданы недропользователям. **"В 1990-е гг.** государство лицензии выдало, но ничего не получило. Кроме капитализации компаний, страна ничего не выиграла от того, что дала в пользование свои ресурсы, - возмущается министр. - В итоге на одну российскую компанию запасов приходится в 2-2,5 раза больше, чем на западную. Кратность запасов, например, у ТНК-ВР достигает 60 лет". Не нравится министру и то, что в прошлом году российские нефтяники добыли нефти вдвое больше, чем **"восполнено запасов"**.

Снизить обеспеченность российских компаний запасами до "западного" уровня министр собирается двумя способами - экономическим и административным. Чтобы компаниям было невыгодно сидеть "собакой на сене", Трутнев хочет возродить идею взимания платы за запасы, которые находятся на балансе компании, но не используются, - в виде особого налога или платы за

аренду месторождения. Как наладить административный отъем лицензий, МПР еще не придумало, но министр полагает, что государство могло бы действовать через суд.

Предшественник Трутнева В.Артюхов тоже не раз пугал нефтяников массовым отъемом лицензий. Возможно, экс-министра вдохновляли слова Путина, который летом 2002 г. сетовал на то, что "некоторые наши компании" имеют запасы "на 25 и даже 30 лет вперед и : уже готовы торговать этими ресурсами, повышая свою капитализацию за счет страны". Правда, крестовый поход Артюхова против нарушителей окончился пшиком, признает Трутнев. По его словам, в 2003 г. МПР выдало 96 уведомлений об отзыве лицензий, но не вернуло государству ни одного месторождения (всего в России действует 16 000 лицензий на недропользование). Впрочем, **"40% от всех действующих** лицензий, выданных в 1992-1995 гг., - это лицензии ни о чем", признает министр.

"Я хочу заставить компании избавляться от неиспользуемых запасов или использовать их", - резюмирует Трутнев. Лицензии на недропользование, по его словам, можно было бы продавать на вторичном рынке другим компаниям либо возвращать в государственный нераспределенный фонд для продажи на повторном аукционе.

"Мы всегда действуем в рамках российского законодательства, не нарушая его ни на йоту", - удивляется атаке со стороны Трутнева вице-президент ТНК-ВР В.Руга.

Впрочем, эксперты не ждут, что инициативы МПР ударят по капитализации нефтяных компаний. Главный

аналитик "Атона" С.Дашевский напоминает, что "Роснефть" и "ЛУКОЙЛ" сами возвращали государству "лишние" лицензии и на их капитализации это не отразилось". А В.Нестеров из "Тройки Диалог" говорит, что "инвесторы, работающие в России, уже привыкли к риску изменения законодательства". Главное - чтобы у чиновников не было возможности произвольно трактовать новый закон, добавляет Дашевский.

Получить комментарий Минфина по поводу налоговых инициатив Трутнева вчера не удалось. Но полгода назад, когда законопроект о налоге на запасы предлагало МЭРТ, Минфин разделял точку зрения коллег. Правда, чиновник МЭРТ сомневается, что идею удастся реанимировать: "Была задача собрать с нефтяников больше налогов. Правительство сделало это другим способом. Вряд ли сейчас кто-то будет к этому возвращаться".

Опубликован рейтинг "100 ведущих политиков России в мае", проведенный по заказу "НГ" центром исследований общественного мнения "Глас народа" под руководством Аллы Семченко и Александра Кинбурского

К маю политический рынок, разогретый выборами и административной реформой, окончательно остыл, но индивидуальные котировки все еще колеблются - по видимому, эксперты не уверены, что ситуация уже "устаканилась" и каждый сверчок занял свой шесток.

Несколько проще с позиционированием крупных политических корпораций. Здесь действуют долгоиграющие факторы, определяющие направление внутренней политики государства. К таковым, например, можно отнести планомерное понижение политического статуса бизнес-элиты, продолжающееся с лета прошлого года. В майской двадцатке самых влиятельных персон мы уже не видим ни одного "чистого" бизнесмена. Р.Абрамович, который еще держится в этой компании, хотя и миллиардер, но по совместительству еще и губернатор, член Госсовета, то есть располагает определенными административными ресурсами, не связанными с бизнесом. Что же касается сенатора С.Пугачева, то его политическое влияние и вовсе не зависит от величины его бизнесовых активов, не дотягивающих до одного миллиарда у.е. Пикирующий глава РАО "ЕЭС" А.Чубайс тоже не портит тенденции, которую можно назвать "реваншем бюрократии" или - кому как удобнее - "укреплением государства".

На майском рейтинге сказалась также публикация в журнале "Форбс" списка самых богатых людей России. Это, судя по всему, изменило представление многих экспертов о распределении богатства, а соответственно и "олигархического потенциала", который раньше при-

Зампред бюджетного комитета Госдумы С.Штогрин не понимает, зачем разрушать действующую систему налогообложения нефтяной отрасли. "Если весь экономический смысл этой идеи состоит в том, чтобы месторождения не простаивали, достаточно в лицензионном соглашении установить сроки освоения месторождения. Если компания не выдерживает сроки, лицензия изымается, а месторождение снова выставляется на аукцион. При чем здесь налоги?" - недоумевает депутат.

□

нято было концентрировать в руках 5-7 магнатов. Теперь в этот круг включен председатель совета директоров Новолипецкого металлургического комбината В.Лисин, а его коллеги В.Евтушенков (АФК "Система"), А.Мордашов ("Северсталь"), вошедшие в нашу "сотню избранных" несколько ранее, уже вплотную приблизились к олигархам первой волны. Лидирует в этой группе вновь прибывших руководитель "СУАЛа" и "Реновы" В.Вексельберг, эффектно отметившийся в мае выставкой репатриированных яиц Фаберже. Покупка, обошедшая Вексельбергу примерно в 100 млн долл., по мнению ценителей, стоила того. В политических кругах признали 9 пасхальных яиц мощной патриотической альтернативой "Челси", что открывает перед владельцем коллекции перспективы нового роста.

В первую десятку вошли: В.Путин, М.Фрадков, Д.Козак, Д.Медведев, С.Иванов, Г.Греф, Алексей II, А.Кудрин, В.Сурков, Р.Абрамович.

В рейтинг также вошли: А.Миллер (20-е место), В.Алекперов (21), М.Ходорковский (37), С.Богданчиков (49-52), С.Вайншток (53-55).

□

Комиссия литовского сейма пришла к выводу, что нефтеконцерн Mazeikiu nafta, в котором "ЮКОС" принадлежит контрольный пакет, был неправильно приватизирован

Впрочем, местные чиновники утверждают, что отбирать концерн у российской компании никто не собирается.

В Mazeikiu nafta входят Мажейкский НПЗ мощностью 12 млн т сырья в год, морской экспортный терминал Бутинге с пропускной способностью 8 млн т в год и Биржайский магистральный нефтепровод. "ЮКОСу" принадлежит 53,7% акций Mazeikiu nafta, правительству Литвы - 40,66% акций концерна.

В 1999 г. Литва отдала MN в управление американской Williams International Co. (WIC). Она стала владельцем 26,85% акций концерна, выкупив допэмиссию акций. В 2002 г. в ходе допэмиссии такой же пакет купил "ЮКОС". Затем российская компания приобрела пакет WIC, увеличив долю в Mazeikiu nafta до 53,7% акций.

Все это время вокруг MN не утихают скандалы. Договор с WIC многие литовские политики называли кабальным для республики, а процесс его утверждения даже привел к правительственному кризису: в 1999 г. ушел в отставку не желавший подписывать соглашение премьер-министр Р.Паксас, недавно лишившийся поста президента республики в результате импичмента. А литовский сейм даже создал специальную комиссию для расследования обстоятельств приватизации. Сегодня парламентарии планируют рассмотреть результаты работы комиссии, которая пришла к выводу, что концерн фактически не был приватизирован. Чиновник литовского правительства рассказал, что, по мнению комиссии, государство ничего не получило от передачи акций MN в частные руки. "Инвестор покупал не госпакет, а акции допэмиссии, а все деньги в этом случае получала компания", - говорит собеседник "Ведомостей". Он предположил, что если будут обнаружены признаки преступления, то материалы проверки могут быть переданы в прокуратуру.

"Интерфакс", ссылаясь на проект заключения комиссии, передал, что WIC и другие компании в 1998-2002 гг. заработали на управлении концерном около 100 млн евро. Тогда как MN за это время понесла убытков на сумму 217,2 млн евро. Впрочем, чиновник считает, что к "ЮКОСу" вряд ли будут предъявлены ка-

кие-либо претензии. А "Интерфакс" указывает, что в проекте заключения комиссии "содержится критическая оценка деятельности тогдашнего премьера Р.Паксаса", а ответственность за форму приватизации MN возложена на сейм прошлого созыва и экс-президента В.Адамкуса, который "оказывал политическое влияние на существенные решения".

Официальные представители Mazeikiu nafta отказываются от комментариев. А один из сотрудников концерна утверждает, что парламентская комиссия специально создана для того, чтобы исследовать условия передачи акций американцам. Тем не менее Литву беспокоит ситуация вокруг "ЮКОСа". Председатель литовского сейма А.Паулаускас после появления информации о розыске совладельцев "ЮКОСа" заявил, что Литва не исключает возможного выкупа у "ЮКОСа" акций MN. Вчера чиновник литовского правительства заявил, что у Литвы вызывает опасение возможный срыв поставок нефти Mazeikiu nafta. "Компания живет благодаря этому, платит долги и возвращает кредиты, - говорит он. - Правительству как кредитору важны бесперебойные поставки нефти. Если поставкам будет грозить срыв, мы будем искать альтернативных поставщиков".

Пресс-секретарь "ЮКОСа" А.Шадрин утверждает, что этого Литве опасаться не стоит. "Приватизация Mazeikiu nafta преследовала цель обеспечить бесперебойные поставки нефти и добиться прибыльности концерна, - говорит Шадрин. - Под управлением "ЮКОСа" они были достигнуты". А аналитик "НИКойла" Л.Сныков рекомендует подождать решения сейма. По его мнению, негативные последствия ждут "ЮКОС", только если парламент придет к выводу, что российская компания владеет MN незаконно.

□

Власти Калмыкии пытаются лишить местного предпринимателя В.Болдырева контроля над небольшой нефтяной компанией "Калмнефть"

"Калмнефть" имеет лицензии на разработку 15 месторождений с суммарными извлекаемыми запасами около 5 млн т нефти и геологическое изучение четырех конкурсных участков. По итогам шести месяцев 2003 г. выручка компании составила \$3,74 млн, чистая прибыль - \$3000. "Калмнефть" контролирует калмыцкий предприниматель В.Болдырев. По его словам, ему принадлежат 77% акций компании, из которых 38% (51% голосующих акций) он выкупил в 1999 г. на приватизационном аукционе.

В.Болдырев знаком с К.Илюмжиновым с конца 80-х гг. и до недавнего времени входил в ближнее окружение калмыцкого президента. По рассказам самого биз-

несмена, именно ему Илюмжинов обязан победой на президентских выборах Калмыкии в 1993 г. "Я тогда возглавлял банк "Степь" и корпорацию "Калмыкия". Эти две структуры финансировали выборы и обеспечили победу Кирсана", - утверждает он, но не называет суммы взносов на избирательную кампанию.

Первые разногласия между соратниками начались несколько лет назад, когда К.Илюмжинов задумал к 33-й Всемирной шахматной олимпиаде построить город в степи - "Сити Чесс". "Я был сторонником привлечения частных инвестиций для этого проекта. Но вместо этого правительство Калмыкии использовало для строительства городка деньги "Калмнефти", которая занимала у

иностранцев кредиторов под залог выручки", - говорит В.Болдырев. По словам Болдырева, он узнал, что деньги "Калмнефти" пошли на городок только после приобретения контрольного пакета акций этой компании у правительства Калмыкии в 1999 г. Бизнесмен еще до приватизации возглавлял совет директоров "Калмнефти", но утверждает, что доступа к оперативным документам компании он не имел.

После завершения приватизации "Калмнефти" Болдырев решил вернуть деньги, которые компании задолжали местные власти. "Правительство тогда признало правоту моих требований и подписало соглашение, в котором, в частности, обязалось передать "Калмнефти" часть коттеджей "Сити Чесс" в счет погашения долга в срок до 1 марта 2002 г., - говорит он. Болдырев предоставил "Ведомостям" копию этого соглашения. "Но мы прождали год, а ни денег, ни коттеджей нам не отдали", - сетует предприниматель. Теперь он пытается судиться с калмыцкими властями и даже выиграл дело в Арбитражном суде Калмыкии. Однако кассационная инстанция отправила дело на новое рассмотрение. По оценкам бизнесмена, Калмыкия с учетом набравших пеней и штрафов должна его компании \$13 млн.

Но власти Калмыкии нашли выход из ситуации - просто отобрать у Болдырева "Калмнефть". Правительство республики подало иск о признании недействительными итогов двух приватизационных аукционов, в результате которых Болдырев стал владельцем 51% голосующих акций "Калмнефти". А вчера прокурор Калмыкии С.Хлопушин заявил, что "в целях сохранения имущества" "Калмнефти" по решению суда арестовано ее имущество. "Будем возвращать "Калмнефть" государству. Ее купили бесплатно, оформили сделку без денег, и она перешла плавно в частные руки", - цитирует сло-

ва прокурора "Интерфакс". В прокуратуре Калмыкии подтвердили наличие такого решения и отметили, что теперь уголовное дело в отношении Болдырева расследуется Генпрокуратурой. "Но обвинение еще не предъявлено, хотя материалов для этого достаточно", - отметил представитель прокуратуры.

А Болдырев утверждает, что арест с имущества "Калмнефти" уже снят. "Я уже сбился со счета, сколько исков о деприватизации было подано и сколько уголовных дел на меня заведено. Компании постоянно мешают работать", - жалуется он.

Чиновники из правительства Калмыкии и администрации президента республики были вчера недоступны для комментариев. А источник, близкий к местному правительству, говорит, что "Болдырев сам виноват". "Илюмжинов многое для него сделал. Но в какой-то момент Болдырев посчитал себя независимым от президента, - говорит он. - И тот, конечно, не смог это простить, тем более что тот покусился на "Сити Чесс".

Аналитик "НИКойла" Л.Сныков отмечает, что в республиках зачастую используются административные методы "в частных интересах представителей власти". "Республики в России достаточно активно использовали экономические ресурсы в своих интересах, и эти долги компаний в интересах региона были довольно постоянным явлением", - говорит он.



Посол США в Эр-Рияде Шерард Коупер Коулз заявил вчера, что в Саудовской Аравии возможны новые теракты

По словам посла, они также могут быть направлены против "жителей Запада". Он добавил, что родина Усамы Бен Ладена находится перед лицом "хронической и серьезной террористической угрозы".

По американским сведениям, "Аль-Каида" заканчивает подготовку к нападению, подобным позавчерашней вылазке в Эль-Хубаре. Захват в заложники полсотни сотрудников иностранных нефтяных компаний привел к гибели, по данным местного МВД, 22 человек. Трех террористам удалось бежать. Но, несмотря на это, саудовская пресса оценивает операцию по освобождению заложников как успешную. Саудовский король Фахд ибн Абдель Азиз призвал население "мобилизоваться" на борьбу с "заблудшими элементами" и "болезнью, поразившей страну".

Как заявил вчера министр иностранных дел Саудовской Аравии принц Наиф ибн Абдель Азиз аль Сауд, лидер отряда боевиков ранен при штурме и захвачен. Это маленькая удача саудовского спецназа: арестованный числится в списке 26 самых опасных преступников

королевства. Потери среди заложников велики, но все же члены королевской семьи Саудовской Аравии заявляют, что страна "побеждает в битве с "Аль-Каидой".

Сайт "Аль-Каиды" "Голос джихада" утверждает, что такие теракты против иностранцев (Организация Исламская конференция, кстати, вчера осудила этот захват) "очистят Аравийский полуостров от неверных". По мнению же представителя посольства Саудовской Аравии в Вашингтоне Наила аль-Джубейра, "нападение было нужно, чтобы ударить по мировой экономике и чтобы дать понять работающим в Саудовской Аравии иностранцам: находиться в королевстве небезопасно". США уже призвали вчера своих граждан покинуть страну.

Расположенный на востоке Эль-Хубар - один из важнейших центров саудовской нефтяной промышленности. И среди нефтяников очень много иностранцев, которых в этой 22-миллионной стране целых шесть миллионов. Саудовская Аравия - это единственное государство в ОПЕК, которое может существенно увеличить добычу и экспорт нефти для удовлетворения возросше-

го спроса на мировом рынке, напомнил вчера и.о. главы ОПЕК министр энергетики Индонезии П.Юсгианторо. ОПЕК опасается, что вылазки террористов в Саудовской Аравии пагубно повлияют на нестабильную ситуацию в мировой торговле нефтью. Нефтяной рынок еще не успел толком отреагировать на случившееся, но цена фьючерсов на нефть пошла вверх. Реакция рынков была бы острее, если бы не праздники в США, Великобритании, Дании, Австрии, Греции, Люксембурге, Норве-

гии, Швеции и Швейцарии, из-за чего биржи не работали.



НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Вчера рейтинговое агентство Standard & Poor's (S&P) объявило о пересмотре прогноза кредитного рейтинга НК "Сибнефть" с "развивающегося" на "негативный" в связи с событиями вокруг НК ЮКОС, являющейся формальным владельцем 92% акций "Сибнефти"

Как говорится в сообщении S&P, решение агентства "отражает обеспокоенность по поводу решения Арбитражного суда Москвы, которое обязывает заплатить ЮКОС более 99 млрд руб. по иску МНС". Кроме того, это решение отражает обеспокоенность S&P практикой корпоративного управления в "Сибнефти". Агентство, в частности, отметило, что ЮКОС, как крупнейший акционер, не "имеет никакого влияния на операционную деятельность и не контролирует финансовые потоки компа-

нии".



Российско-британская компания Sibir Energy (SE) планирует заместить Московской нефтегазовой компании (МНГК) потерянные в совместном предприятии "Сибнефть-Югра" активы своими акциями или деньгами в объеме \$100 млн

Об этом сообщил гендиректор МНГК и совладелец SE Ш.Чигиринский. По его словам, решение о способе замещения будет принято наблюдательным советом МНГК 11 июня после утверждения отчета об оценке активов Sibir Energy. Участие SE в создании МНГК (как оператора сбытовых и нефтеперерабатывающих активов столичных властей) заключалось в обеспечении создаваемой компании добывающими активами. Замена их деньгами или бумагами лишает сделку всякого смы-

сла.



"ЛУКОЙЛ" и "Стройтрансгаз" не собираются менять свои планы в Саудовской Аравии в связи с захватом заложников в городе Эль-Хубар

Представители компаний заявили ИТАР-ТАСС, что инцидент не отразится на их работе в этой стране.



Гендиректора "Сургутнефтегаза" В.Богданов и "Ленанефтегаза" К.Мягков подписали операторский договор об участии якутской компании на условиях подряда в добыче нефти летом 2004 г. на Талаканском месторождении

Как сообщил источник в руководстве "Саханефтегаза" (материнская компания "Ленанефтегаза"), сторонам удалось согласовать стоимость работ по договору подряда только на первый месяц работы. В дальнейшем их стоимость будет определяться дополнительно, отметил он.



Сегодня С.Вайншток, президент "Транснефти", примет участие третьем международном трубопроводном форуме в Москве



Компания "Нафта-Москва" отказалась от сделки по покупке у владельца Европейской подшипниковой корпорации О.Савченко, трех офшоров, владеющих 35% акций волгоградского ОАО "Химпром"

В феврале 2004 года депутат Савченко сообщил, что сделка по продаже акций "Нафта-Москве" находится в завершающей стадии, но весной он потерял оперативный контроль над заводом, гендиректором "Химпрома" стал председатель совета директоров столичного Федерального промышленного банка А.Козлов. Г-н Савченко разрыв соглашения не комментирует. А.Козлов вчера заявил, что знал о переговорах по продаже бумаг и сожалеет, что они окончились неудачно:

"Я готов работать с любыми акционерами, но "Нафта-Москва" была бы для завода более интересна".



Компания "Промрегион Холдинг" стала владельцем 26% голосующих акций ОАО "Волгоградэнерго" и 8% акций ОАО "Нижновэнерго"

"Промрегион Холдинг" действует в интересах ЛУКОЙЛа и выдвинула представителей этой нефтяной компании в советы директоров обоих АО-энерго. В частности, на 11 мест в совете директоров "Волгоградэнерго" выдвинуто 11 представителей ЛУКОЙЛа, столько же кандидатов представило РАО "ЕЭС России".



В Москве и Тюмени зампредправления ОАО "Газпром" А.Рязанов провел совещание руководителей топливно-энергетических комплексов (ТЭК) администраций российских регионов

В нем приняли участие губернатор Тюменской области С.Собянин, член правления, начальник департамента по работе с регионами РФ ОАО "Газпром" В.Илюшин, более пятидесяти представителей руководства администраций тридцати четырех регионов России, курирующих ТЭК, а также представители правительства РФ и ОАО "Запсибгазпром".



В опубликованном вчера годовом отчете АО "Газпром" содержится информация о получении компанией предложения от министерства нефти и природных ресурсов Пакистана принять участие в приватизации ряда местных нефтегазовых компаний

По данным "Ъ", предварительные предложения об этом "Газпром" получал еще в 2001-2002 годах, пока решений по ним не принято. Крупнейший потенциальный проект "Газпрома" в Пакистане - обсуждаемое строительство Трансафганского газопровода, который мог бы снабжать газом из Средней Азии Пакистан и юг Индии.



Исполнилось 20 лет учебно-производственному центру Мострансгаза

За эти годы из скромного учебно-курсового комбината при Первомайском управлении магистральных газопроводов он превратился в основную учебную базу рабочих кадров для одной из крупнейших дочерних компаний "Газпрома", обеспечивающей "голубым топливом" 18 субъектов РФ.

В учебных классах и производственных мастерских УПЦ ведется подготовка специалистов, повышение их квалификации, переподготовка, обучение вторым газовым специальностям. Из стен учебно-производственного центра выходят машинисты технологических компрессоров и компрессорных установок, операторы газораспределительных станций, линейные трубопроводчики, прибористы КИПиА, монтеры электрохимзащиты и другие прекрасно подготовленные мастера своего дела. 10000 выпускников УПЦ успешно работают

в головном предприятии и всех филиалах Мострансгаза.

В Центре действует региональное отделение довузовской подготовки абитуриентов для поступления в РГУ нефти и газа им. И.М.Губкина, организована производственная практика для студентов других вузов и учащихся техникумов. Здесь проходят профессиональные соревнования - смотры-конкурсы на звание "Лучший рабочий ООО "Мострансгаз".



Добывающая "дочка" ЮКОСа - "Юганскнефтегаз" - пообещала, что если ЮКОС не сможет рассчитаться по кредитам в 2,6 млрд долл., то она направит 5 млрд долл. своей экспортной выручки в счет погашения долгов

Это означает, что основной акционер ЮКОСа - Group MENATEP, который фактически является главным кредитором компании, не так уж пострадает при банкротстве компании.

В апреле кредиторы ЮКОСа уведомили компанию о том, что они могут потребовать свои деньги досрочно. Сначала с таким заявлением выступил консорциум банков во главе с Societe Generale, кредитовавший ЮКОС

на 1 млрд. долларов. Затем его примеру последовал Citibank, выдавший компании кредит на 1,6 млрд долл. Оба кредита были выданы под гарантии экспортной выручки ЮКОСа. Свои требования банки объясняли возросшими рисками: тогда суд наложил арест на все имущество ЮКОСа в обеспечение иска МНС на сумму 3,4 млрд долл.

Вчера же главная добывающая "дочка" ЮКОСа,

"Юганскнефтегаз", сообщила о предоставлении обеспечения по кредитам в 2,6 млрд долл. Такое решение было принято еще 25 мая. По словам представителя ЮКОСа, такого рода сделки являются обычными для привлечения финансирования и не связаны с какими-либо проблемами компании. Это означает, что если ЮКОС не сможет выплатить долги, кредиторы получат права на экспортную выручку "Юганскнефтегаза" в размере 5 млрд долл. По кредиту на 1 млрд долл. банки смогут требовать 2 млрд долл., а по кредиту на 1,6 млрд - 3 млрд. Соответствующее кредитное соглашение нефтяники заключили с банком Societe Generale. Аналитики полагают, что свои права на получение кредита ему переуступил и Citibank.

Впрочем, на деле ситуация выглядит более благоприятно для ЮКОСа. "Насколько известно рынку, Societe Generale выступал так называемым лицевым кредитором, в то время как средства были предоставлены через этот банк основным акционером ЮКОСа Group MENATEP", - пояснила начальник аналитического отдела ИК "Перспект" Н.Одинцова. По ее словам, это распространенная практика. Если друг друга кредитуют компании, с них взимается НДС, если кредит предоставляют банки - налог не берется.

Т.о., именно Group MENATEP, которой принадлежит 44% акций ЮКОСа, и станет конечным получателем обеспечения по кредитам в 2,6 млрд долл. Аналитики считают, что в этой ситуации выплачивать кредиты

ЮКОСу невыгодно. С одной стороны, акционеры компании смогут заработать почти в два раза больше, чем вложили, то есть от посягательств государства будет спасено не 2,6, а 5 млрд долл. С другой - если дело дойдет до банкротства ЮКОСа (компания объявила о том, что это может случиться до конца года), Group MENATEP войдет в состав совета кредиторов и сможет отстаивать в нем свои права.

По мнению аналитика ИГ "Атон" Д.Лукашова, этот шаг ЮКОСа может облегчить получение кредиторами денег в случае, если компания столкнется с новыми непредвиденными обстоятельствами (например, банкротством или очередными налоговыми претензиями). Старший юрист ИК "Перспект" Э.Назмутдинов считает, что следующим шагом "Юганскнефтегаза" станет подписание с банками договоров поручительства по обоим кредитам. "Поскольку ЮКОС и "Юганскнефтегаз" являются отдельными юрлицами, такой шаг должен успокоить кредиторов, - считает юрист. - Ведь основные претензии налоговых органов пока предъявлены к ЮКОСу, а не к "Юганскнефтегазу".

□

Управляющий директор ТНК-ВР В.Вексельберг считает, что проблемы для иностранных менеджеров международной нефтяной компании ТНК-ВР, как оказалось, создал бывший премьер-министр М.Касьянов

Два года назад, в апреле, незадолго до громкого подписания сделки ТНК с британской ВР, премьер тихо подписал постановление, по которому балансовые запасы нефти в недрах стали государственной тайной.

Забывших было тревогу журналистов чиновники Минприроды и аппарата правительства тогда успокаивали заверениями, что "тайну составляют только сведения о нераспределенных запасах", а ресурсы компаний к этому отношения не имеют. Но эти словесные утверждения не были никак отражены в документах. А пункт указа президента от 1995 г., под который выпускалось постановление, гласил, что речь идет о запасах страны в целом, региона или "крупного месторождения". Без всякой разбивки на госрезерв и месторождения компаний.

Впрочем, о каких-либо вызванных этим проблемах не было слышно целых два года. Например, международный консорциум Sakhalin Energy, разрабатывающий месторождения на шельфе Сахалина, никаких неприятностей из-за доступа иностранцев к гостайне не имел. Хотя руководил им сотрудник Royal Dutch/Shell С.Маквей.

А вот офис ТНК-ВР последнее время навещают сотрудники ФСБ, которых интересует, не получили ли случайно 100 иностранных специалистов компании доступ к засекреченным данным и картам нефтяных по-

лей. А как, например, британцу Р.Дадли руководить ТНК-ВР, не зная о запасах и объемах добычи крупнейших месторождений? А знать об этом иностранцу запрещает закон "О гостайне".

Правда, до сего момента ничего не слышно было об интересе ФСБ к "Сибнефти", которой руководит гражданин США Е.Швидлер. Да и многострадальным "ЮКО-Сом" тоже управляет американский гражданин С.Кукес. Но контрразведчики почему-то заинтересовались ТНК-ВР, и почему-то только сейчас. Конечно, она на виду именно как международная компания, однако Sakhalin Energy - полностью иностранная. И ничего, работает.

Введение режима секретности в отношении запасов нефти ничего не изменило в плане доступа к информации - и запасы крупных месторождений, и объемы добычи столь же общеизвестны, как и до утверждения Касьяновым злополучного списка. Единственный заметный эффект - у власти появился лишний предлог потревожить богатых нефтяников.

□

Опубликовано интервью с гендиректором "Зарубежнефти" Н.Токаревым о деятельности компании

наиболее перспективны для "Зарубежнефти"?

Он отметил: "В жесткой конкуренции с Shell, Occidental Petroleum и другими компаниями "Зарубежнефть" выиграла тендер и ведет сейчас разведку на блоке 09-3 вьетнамского шельфа. Буквально к 1 июня мы должны получить данные о наличии здесь коммерческих запасов. По всем признакам блок перспективный, и запасы могут быть существенными. Кроме того, "Вьетсовпетро" ведет геологоразведочные работы на блоке 04-3. Наша дочерняя с "Газпромом" компания ведет бурение на блоке 112. Это севернее района деятельности "Вьетсовпетро", и тут наш основной расчет на добычу газа.

"Вьетсовпетро" использует финансовые ресурсы, которые остаются после уплаты налогов в национальный бюджет Вьетнама и выплат российскому и вьетнамскому участникам СП. "Зарубежнефть" получает 5% от доли прибыли российского участника "Вьетсовпетро", Россия после вычета всех налогов - примерно 15% прибыли СП (около \$600 млн в 2003 г.). За четыре последних года в бюджет РФ поступило больше \$2 млрд.

Из наших 5% прибыли трудно делать серьезные инвестиции. Хотя предложений о сотрудничестве поступает много. На рынках нас знают уже 37 лет. Но правовая форма унитарного предприятия сковывает нас. Тем не менее мы диверсифицировали бизнес и заключаем сервисные контракты: сдаем месторождения под ключ. Такие услуги мы оказываем не только во Вьетнаме, но и в Индии.

Мы готовим проект освоения трех блоков на туркменском шельфе Каспия. Предложение об этом было сделано нам два года назад президентом Туркменистана С.Ниязовым. Совместно с "Роснефтью" и "Итерой" мы создали дочернюю структуру "Зарит". Она ориентирована на разведку и добычу нефти, хотя не исключаются работы по газовым месторождениям. Проект детально проработан, и, по предварительным материалам геологоразведки, есть ресурсы для коммерческого освоения. Но на нашу беду эти блоки находятся на бывшей советско-иранской границе, а статус Каспия урегулирован только между Россией, Казахстаном и Азербайджаном. У Ирана же другой подход к разделу. Поэтому до урегулирования вопроса о принадлежности шельфа между Туркменией и Ираном будет сложно начать практические работы по этим блокам. Но в последнее время со стороны иранских партнеров мне приходилось слышать, что они тоже заинтересованы найти развязки.

4 года назад "Зарубежнефть" поставляла материалов и оборудования для "Вьетсовпетро" на \$800000. Это было буквально каплей в море, поскольку СП закупало оборудования на \$300 млн в год. Нас такое положение вещей не устраивало, и сегодня "Зарубежнефть" поставляет "Вьетсовпетро" примерно на \$60 млн с лишним. Но это еще не предел возможностей. Мы активно

участвуем в поставках материалов и оборудования в Ирак. В рамках программы "Нефть в обмен на продовольствие" нам предстоит в этом году реализовать контракты на \$70 млн.

На месторождениях, которые предлагались нам раньше иракскими партнерами, теперь хотели бы работать многие международные компании. Например, на месторождении Бен Умар. Начать разработку Бен Умара предложило нам несколько лет назад министерство нефти Ирака. Тендер не объявлялся в силу того, что "Зарубежнефть" еще в 70-е гг. работала на этом месторождении. Естественно, мы согласились и довели до высокой кондиции проект контракта, но подписывать его не имели права, поскольку против Ирака действовали международные санкции. Год назад начались боевые действия, и ситуация к лучшему пока не меняется. Проект по-прежнему заморожен, хотя к нашему опыту проявлен большой интерес американских компаний. Все они предлагают широкое сотрудничество вплоть до инвестиций в обмен на потенциал, накопленный "Зарубежнефтью" в Ираке. Тема остается открытой из-за нестабильной ситуации и отсутствия необходимых политических решений с привлечением ООН. Мы можем утешать себя лишь тем, что наши прогнозы относительно развития ситуации в Ираке, к сожалению, полностью подтвердились. Полтора года назад "Зарубежнефть" однозначно говорила, что цены будут очень высокими, и весьма долго, что развитие событий пойдет по палестинской модели с использованием партизанских операций. Рассчитывать в таких условиях на быструю разрядку ситуации в Ираке нельзя.

Сегодня контракт по второй очереди "Западной Курны" - единственный из всех подписанных в свое время контрактов, который остается абсолютно легитимным. Иногда говорят, будто он был расторгнут иракской стороной, поскольку режим С.Хусейна хотел наказать "ЛУКОЙЛ". Это не так. В адрес "ЛУКОЙЛа" тогда пришло лишь письмо заместителя министра нефти Ирака. В нем сообщалось, что принято решение о расторжении контракта. Но контракт был в свое время утвержден правительством и ратифицирован парламентом Ирака. Значит, и процедура расторжения подразумевается зеркальная. Этого не произошло. Официальных документов, подтверждающих, что контракт аннулирован, никто не видел. В случае необходимости юридические возможности "ЛУКОЙЛа", "Зарубежнефти" и "Машиноимпорта" позволят, надеюсь, доказать, что наши права на "Западную Курну" остаются в силе. Другой вопрос, как реализовывать контракт в нынешней ситуации. Пока обстановка не позволяет.

Государство назначило нас уполномоченной компанией по реализации нефтегазовых проектов на условиях СРП. СРП - это как острый нож. Можно резать хлеб, а можно пускать кровь. Посмотрите, насколько эффектив-

но СРП использует Вьетнам. С помощью этого режима страна создала нефтегазовую отрасль и сама встала на ноги. Точно так же по-хозяйски использовали режим СРП норвежцы, да мало ли примеров. У нас почему-то всегда с такими вещами происходят крайности. Конечно, никому сегодня не могут понравиться условия СРП, зафиксированные в первых сахалинских проектах. Там очень много несправедливого для России, требуется вмешательство множества инстанций, чтобы сбалансировать контракты с иностранными инвесторами, хотя поезд зачастую, как говорится, ушел. Но огульно говорить, что СРП невыгоден России и его надо ликвидировать как класс, неправильно. СРП может пригодиться в освоении регионов Восточной Сибири, где есть запасы, но нет инфраструктуры. Есть шельф Баренцева моря, куда требуются серьезные инвестиции, которых у нас недостаточно.

Главные критики режима СРП сами палец о палец не ударили, чтобы прирастить запасы. Они наращивали добычу, как в копилку, складывали лицензии на новые месторождения, ничего потом на них не делая. Потому что цель была другая: поднимать котировки акций и капитализацию компаний.

Не раз публично говорилось о том, что у "ЮКОСа" запасов на 40 лет. В США крупная компания имеет запасов максимум на 8-10 лет. Это обеспечивает хорошую динамику развития компаний, и не страдают интересы

государства. "ЮКОС" у нас не одинок. Можно назвать другие компании с огромными запасами на десятки лет, чьи месторождения простаивают. И когда они говорят, что СРП нам не нужно, я спрашиваю, кто придет с инвестициями в Восточную Сибирь, будет развивать инженерию, дороги, энергетику? Желаящие прийти с деньгами есть. Япония, Индия, Китай буквально прочесывают все нефтеносные регионы в надежде приобрести какие-то месторождения, чтобы покрыть собственный дефицит энергоносителей.

У Штокмановского и Приразломного месторождений уже есть владельцы, там процесс запущен. Но есть и другие крупные месторождения: та же сложная в горногеологическом смысле Восточная Сибирь. Или шельф северных морей с колоссальными запасами, но с тяжелой ледовой обстановкой и тысячей всяческих "но". И когда, хотел бы я знать, туда придут наши, где они возьмут миллиарды долларов? А очередь иностранных инвесторов уже выстроилась".

□

Июнь станет горячей порой для газовиков: ожидается много мероприятий, связанных с этой отраслью. 7-го числа пройдут парламентские слушания о перспективах развития отрасли, с 21-го по 25-е июня будет работать выставка "Нефтегаз-2004", 22-23 июня будет проходить "Второй нефтегазовый конгресс"

На конец месяца намечены и годовые собрания акционеров основных газовых компаний, и в первую очередь "Газпрома".

В преддверии этих событий все чаще говорят и пишут о реформировании крупнейшей российской газовой компании. И хотя влияние "Газпрома" на отрасль огромно, России нужна реформа всей отрасли. Считать, что только действия "Газпрома" определяют все условия, в которых сейчас работают газовые компании, нельзя. От каждого участника рынка и его инициатив зависит современное состояние отрасли. Например, развитие нормативно-правовой базы. В то же время "Газпром" как самый крупный игрок на рынке, проводя собственное комплексное реформирование, выступает локомотивом преобразований во всей отрасли.

"Газпром", как и другие монополии, долгое время являлся наследником малоподвижной системы плановой экономики, советских времен. Сегодня газовый концерн заявляет о намерении построить одну из самых влиятельных энергетических вертикально-интегрированных компаний в мире. Задача сверхсложная. Очевидно, что менять этот простой механизм нельзя в спешке. Мы все знаем, какими последствиями может обернуться желание создать светлое будущее за один день.

Вместе с тем необходимость реформирования отрасли - едва ли не самая актуальная задача современного этапа развития российской экономики. Вот только большинство проектов реформы до сих пор носили, как бы это сказать, "излишне академический характер". Поэтому вполне понятно, что "Газпром" начал целенаправленно проводить реформу сам. Кому, как не менеджменту компании знать обо всех ее проблемах? Управление "Газпрома" во главе с А.Миллером несколько лет назад сделало единственно возможным правильный выбор: "реформа своими руками".

Этот процесс идет полным ходом с 2001-го года. Тогда началась комплексная инвентаризация всех объектов компании, структуры запасов и ресурсной базы. Были разработаны стратегические программы, под которые и проводятся реформы. На первом этапе команда Миллера совершенствовала управление на уровне головной компании.

В марте 2004 года руководство концерна объявило о начале второго этапа реформ - структурных преобразований на уровне входящих в "Газпром" компаний. "Важнейшая задача - оптимизация системы управления основными видами деятельности на уровне дочерних обществ. Каждая "дочка" должна заниматься своим

основным делом... "Мы хотим добиться полной прозрачности финансовых потоков", - сказал зампредрправления "Газпрома" А.Ананенков. - Уже объявлено о создании "Подземгаза" (подземное хранение "голубого топлива"), нефтью займется новая компания "Газпромнефть", будут созданы и другие "узко специализированные "дочки".

Услышать мнение более мелких участников российского газового рынка о процессах, происходящих в отрасли, можно было на недавнем заседании экспертного совета Российского газового общества (РГО). Оно состоялось в рамках подготовки к предстоящим парламентским слушаниям.

Понятно, что одним из главных желаний независимых производителей газа является доступ к "трубе". Они даже готовы участвовать в модернизации газотранспортной системы (ГТС), но хотят получить четкие и понятные условия работы.

В связи с этим председатель правления компании "Новатэк" Л.Михельсон заявил: "Все участники рынка, и "Новатэк" тоже, согласны участвовать в развитии ГТС. Но нужен закон, который четко определит механизм этого процесса. Мы работаем с "Газпромом", идет обсуждение вариантов нашего участия".

"Газпром" в свою очередь готов идти навстречу независимым газодобытчикам: "Уже к концу третьего - началу четвертого квартала решено разработать механизм по привлечению их средств в развитие газотранспортной системы", - заявил Ананенков.

Безусловно, изменения в "Газпроме" повлияют на всех остальных. С созданием одной или нескольких транспортных компаний, которые будут заниматься только транспортировкой газа, станут прозрачными затраты на эту услугу, а это приведет к возможности установления экономически обоснованного тарифа на прокачку газа. Осуществляя значительную перестройку, концерн твердо намерен удержать все имеющиеся активы под своим контролем и даже усилить его. "Речь идет о совершенствовании системы управления, а не о реструктуризации", - отметил Александр Ананенков на том же мероприятии.

Видимо, чтобы иметь как можно меньше "острых" тем с монополистом, независимые производители ищут и новые ниши на рынке. Директор по использованию газа "ТНК ВР" Р.Насиров рассказал, что его компания намерена развивать производство сжиженного природного газа и газохимии.

Гендиректор "Росгазификации" С.Шилов обратил внимание присутствующих на вопрос состояния сетей низкого и среднего давления: "Необходимо, чтобы сетями владели те, кто способен содержать их и модернизировать". Сейчас на 89 субъектов Федерации приходится около 400 собственников ГРО, сети требуют капиталовложений, которых у мелких владельцев зачастую просто нет. С.Шилов видит выход из ситуации в объединении усилий государства и "Газпрома".

И эта работа идет. Активы "Газпрома" в сфере га-

зораспределения теперь решено объединить в ОАО "Межрегионгазхолдинг". На данный момент часть этих активов находится на балансе нескольких компаний "Газпрома". "Реформирование создаст предпосылки для проведения единой тарифной политики, появления источников финансирования газификации российских регионов, будет обеспечен равный доступ всех производителей к потребителям на внутреннем рынке по сетям низкого давления", - считают в "Газпроме".

Что же касается законов, о необходимости которых говорилось на заседании, руководитель РГО В.Язев высказался в следующем ключе: "Не следует ожидать, что мы об этом поговорим - и законы возникнут сами собой. Необходимо самостоятельно работать над ними и активно предлагать их рассмотрение и Думе, и правительству. Никто не решит наши вопросы, если мы будем бездействовать".

Члены экспертного совета считают, что Россия может и должна стать одной из самых влиятельных стран в "мировом газовом пространстве", выходить на новые рынки (в том числе на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона, США). Добыча газа будет увеличиваться, а его сжижение сможет усилить позиции России в мировой экономике.

Кажется, что все российские газовики смотрят в будущее с оптимизмом. Добыча "Газпрома" по итогам 2003 года составила 540,2 миллиарда кубометров, и на 18,3 млрд кубометров больше, чем в 2002-м году. К 2020-му году планируется достичь отметки 580-590 млрд кубометров, а к 2030-му - 630 млрд кубометров газа. "Новатэк" уже в этом году ожидает увеличение объемов добытого газа до 30 процентов от показателей прошлого года. Примечательно, что о производстве сжиженного газа почти одновременно заговорили и "Газпром", и другие компании, то есть можно ожидать скорейшего оживления на этом направлении развития отрасли.

Понятный учет и финансовая прозрачность деятельности дочерних обществ "Газпрома", которые теперь будут заниматься "каждый своим делом", позволит эффективно обсуждать и решать актуальные вопросы этого сектора экономики страны. И чем больше будет поле конструктивного диалога, тем быстрее можно будет решить задачи, стоящие сегодня перед отраслью.

Предложения, высказанные на заседании экспертного совета РГО учеными, представителями Совета Федерации, компаний "Газпром", "Новатэк", "ТНК ВР", "Сибнефть", "Росгазификация" и другими, лягут в основу "Рекомендаций" к парламентским слушаниям.

□

Опубликованы мнения нефтяников и аналитиков по вопросу, стоит ли делать секрет из информации о запасах месторождений и карты нефтяных участков

Если мы включаемся в глобализацию, то какие секреты? Странно закрывать от менеджмента компании данные о ее же запасах. Более того, информация по общей величине запасов нефти всех других стран кроме России является публичной. Другое дело, что многие страны, например арабские, сообщают только то, что считают нужным сообщить. Но это ведь они делают по отношению к запасам национальных компаний. А если они зовут иностранных инвесторов, то не секретят запасы.

Государственный подход должен быть именно таким: в интересах страны засекретить информацию о нашем стратегическом топливном ресурсе.

Скорее, это наследие прошлого. Руководствуясь здравым смыслом, никто не придавал секретности большого значения. Сейчас о ней вспомнили, похоже, как о возможном рычаге давления практически на все нефтяные компании. Секретность не совсем оправданна. Читая исследования крупных банков или институтов, например McKinsey или CERA (Cambridge Energy Research

Associates), понимаешь, что они располагают детализированными данными не только о запасах нефти, но и о геологии **месторождения**.

Нефть и газ давно стали у нас скорее политическими, чем экономическими понятиями. Но и мир стал другим, проблемы энергетической безопасности становятся общими. Речь идет о крупномасштабном партнерстве, новых проектах по добыче и реализации сырья. Многие российские компании, например "Сибнефть", возглавляются гражданами США. Но никто не поднимает вопрос об их отстранении. Думаю, держать завесу тотальной секретности в этом вопросе не совсем правильно.

□

ЭКОНОМИКА

"Эль Паис": "Существует реальная опасность возникновения ситуации, когда после снижения цен на нефть Россия вернется в свое злополучное прошлое"

Источник также утверждает: "Большинство специалистов утверждают, что рост экономических показателей не сопровождался существенными изменениями сложившейся в стране социальной ситуации, для которой характерна значительная прослойка нищенствующего населения и бесчисленное множество сомнений относительно зарождающегося среднего класса, действительно достойного этого названия. Россия является страной, вызывающе неспособной конкурировать с другими государствами на международном рынке. Здесь

идет ускоренный процесс превращения страны в государство третьего мира".

□

НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Американские инвесторы могут принять участие в реализации проекта строительства нефтепровода из Западной Сибири в Мурманск, если этот проект будет поддержан правительством России

Об этом заявил вчера на пресс-конференции в Мурманске посол США в России А.Вершбоу. "Нам не важно, государственные или частные компании России будут строить нефтепровод. Важен результат - возможность для Америки получать сибирскую нефть", - также отметил он.



Сегодня А.Ананенков, зампредправления ОАО "Газпром", выступит на брифинге "Развитие минерально-сырьевой базы. Добыча газа. Развитие ГТС"

В брифинге также примут участие начальник департамента стратегического развития ОАО "Газпром" В.Русакова и начальник департамента по добыче газа, газового конденсата, нефти ОАО "Газпром" В.Подюк.



Рост спроса на нефть привел к дефициту танкеров для ее транспортировки

Сейчас нефтяные компании заказывают суда намного раньше, чем в прежние времена, и согласны платить намного больше за перевозку. Эксперты указывают, что ликвидации дефицита следует ожидать только с началом замедления темпов роста мировой экономики.

Как говорят лондонские брокеры морских грузоперевозок, прошедшая неделя была самой напряженной за год, а ставки за фрахт танкеров в III квартале могут достичь беспрецедентных уровней. По словам брокеров, наибольшее напряжение ощущается в секторе крупнейших нефтетанкеров водоизмещением 160000 т и более (VLLC), обслуживающих самые дальние и загруженные маршруты из Персидского залива в США и Юго-Восточную Азию. По данным Frontline, оплата фрахта VLLC выросла в I квартале этого года на 84% - до \$74900 в сутки по сравнению с \$40600 годом ранее.

Vela International, транспортное подразделение саудовской нефтяной госкомпании Agamco, на прошлой неделе зафрахтовало дополнительно четыре VLLC по беспрецедентным расценкам, говорит менеджер конкурирующей танкерной компании. Аналитики интерпретируют этот шаг как подтверждение намерений Саудовской Аравии увеличить добычу нефти, чтобы обуздать рекордные цены на сырье.

Международное энергетическое агентство считает, что мировой спрос на нефть возрастет в последнем квартале 2004 г. до 82,5 млн баррелей в сутки по сравнению с 78,7 млн баррелей в день сейчас.

По данным крупнейшей мировой танкерной компании Frontline, 43% мирового производства нефти приходится на морские месторождения и увеличение добычи сырья будет происходить за их счет. При этом, по оценке компании, 2%-ное увеличение производства на таких месторождениях требует роста танкерного флота на 4%.

Котировки акций операторов танкеров выросли в два раза в 2003 г. За этот год их индекс, составляемый инвестиционным банком Jefferies, вырос на 48,2%.

Frontline сообщила в пятницу о рекордной чистой прибыли за последний квартал в \$214,4 млн, что свидетельствует о высоких ценах на ее услуги.

"Похоже, что нас ждут хорошие времена", - говорит Тор Олав Тройм, возглавляющий танкерную компанию Ship Finance. По его словам, не стоит ожидать, что благодаря поставкам новых танкеров можно будет снизить цены на фрахт в ближайшее время. "Построить новые танкеры возможно, однако судостроительные верфи очень сильно загружены до 2007 г.", - говорит он. В условиях, когда поставки новых судов затруднены, операторы пытаются увеличить свои мощности за счет использования подержанных танкеров, и цены на них также растут.

Крупные затраты, необходимые для обновления флота и ремонта старых танкеров в соответствии с экологическими требованиями, на которых настаивают фрахтователи, ведут к консолидации в этом секторе. Грузовые мощности 10 крупнейших танкерных компаний более чем удвоились с 1999 по 2004 г. и составляют сейчас 34% от всего объема всей индустрии. Ожидается, что в этом секторе произойдет множество слияний. Так, в прошлом месяце американский оператор танкеров OMI сообщил, что предложил акционерам греческого конкурента Stelmar Shipping выкупить их акции за \$565 млн. Однако руководители морских грузовых компаний признаются, что единственным фактором, который бы умерил спрос на нефть, может быть замедление темпов роста мировой экономики, в первую очередь зависящее от Китая.



Геополитические задачи требуют сохранить за государством выбор трубопроводных маршрутов

Но следует поторопиться со строительством и привлечь к нему частные компании.

Российская нефтяная промышленность стремительно увеличивает добычу. В прошлом году прирост составил 11,1%, и вопреки ожиданиям за последние месяцы темпы роста увеличились еще на 0,5%. Почти все аналитики прогнозируют сохранение этой тенденции: по ряду прогнозов к 2010 году будет побит рекорд добычи советских времен. В то же время внутреннее потребление нефти остается на сравнительно невысоком уровне - 110-120 млн тонн (при добыче в 400-450 млн тонн), и серьезного увеличения потребления ждать не следует. Поэтому прирост добычи должен будет пойти на экспорт, который, как полагают эксперты, возрастет к 2010 году почти вдвое. Построенная еще в советские времена трубопроводная инфраструктура уже не в состоянии обеспечить доставку за рубеж всей экспортной нефти. К тому же оператор трубопроводной системы "Транснефть" пытается закрепить за собой и транзит нефти из соседних стран. В частности, в 2002 году по долгосрочным гарантиям было заключено соглашение о транзите по трубопроводам российского монополиста 17,5 млн тонн казахской нефти, доля транзитной нефти в системе теперь достигает 15%. Экспорт собственно российской нефти по трубе достиг технического максимума, а нефтедобытчики вынуждены резко увеличивать перевозки железнодорожным и речным транспортом. В начале этого года поставки по железной дороге достигли уже миллиона баррелей в сутки, что всего лишь в четыре раза меньше объема поставок по трубопроводам. Но этот транспортный канал куда менее рентабельный - в прошлом году нефтяники потеряли на дополнительных расходах по перевозкам около 400 млн долларов. Услуги РЖД составляют около четверти нынешней стоимости нефти, так что при цене менее 17 долларов за баррель такой экспорт станет убыточным. Но даже если цена на нефть останется высокой, проблемы это не решит: перегрузка внутренних магистральных трубопроводов будет затруднять доставку сибирской нефти до крупных железнодорожных развязок.

Расширение существующих мощностей по проектам "Транснефти" не поспевает за темпами роста. Ввод в строй нефтепровода Клин-Холмогоры, открытие новых очередей Балтийской транспортной системы (БТС), увеличение пропускной способности нефтепровода "Дружба" способны покрыть прирост экспорта в лучшем случае в ближайшие два-три года.

Т.о., перед российской нефтяной отраслью в последние годы встала новая стратегическая задача - кардинальное увеличение мощностей трубопроводной системы. Эту задачу попытались решить частные компании и предложили своими силами построить два трубопровода. Однако государство эту инициативу пресекло.

Возникает вопрос: есть в таких действиях властей экономический резон или это исключительно политическое решение?

Проект строительства трубопровода из Западной Сибири в Мурманск разработали ЮКОС, "ЛУКОЙЛ", ТНК, "Сибнефть" и "Сургутнефтегаз". Его мощность должна была составить 50-100 млн тонн в год - ненамного меньше экспортных мощностей "Транснефти". Основным потребителем должны были стать США, до этого российский экспорт в Америку был мизерным из-за нерентабельности транспортировки по действующим маршрутам. Строительство трубопровода до глубоководного и единственного в стране незамерзающего порта Мурманска сняло бы все эти проблемы и поставило бы россиян даже в более выгодное, по сравнению с основными конкурентами, положение - путь из Персидского залива до Восточного побережья США вдвое длиннее, чем из Мурманска.

Другой проект, инициированный еще в 1994 году, был предложен ЮКОСом. Предполагалось построить нефтепровод из Ангарска, конечной точки существующей трубопроводной системы, до китайского Дацина. Его пропускная способность должна была составить 20-30 млн тонн в год. Китай в прошлом году вышел на второе, после США, место по объемам потребления нефти, обеспечив около половины мирового прироста потребления (см. графики 3-4). К 2020 году КНР будет вынуждена импортировать 75% потребляемой нефти. 40% экспортного топлива в настоящее время поступает в Китай из Персидского залива - в случае обострения отношений с Тайванем стабильное обеспечение энергоснабжения окажется под угрозой. Поэтому вопрос "нефтяной безопасности" и диверсификации поставок считается в стране одним из важнейших.

Оба проекта, как проамериканский, так и прокитайский, учитывали ожидаемый сдвиг в географии добычи российской нефти. Две крупные перспективные нефтегазоносные провинции расположены в Восточной Сибири, то есть вблизи "китайско-юкосовского" трубопровода, а Тимано-Печорский регион будет пересекаться трассой Мурманского трубопровода.

Это дало бы нам возможность диверсифицировать экспорт. Ведь в настоящее время наша нефть поставляется фактически в одном направлении - 83% всего экспорта идет в Европу. И здесь для нас существуют серьезные риски. Например, риск потерять часть рынка - потребление углеводородов в Европе растет не так быстро, как во всем мире, к тому же в прошлом году приняты нормы ЕС по диверсификации источников энергоресурсов. Велики и политические риски экспорта через территории многих стран (показателен пример Турции, ограничившей проход наших танкеров через Босфор).

Казалось бы, государство должно было обеими руками поддержать новые трубопроводные проекты, ведь

они бы решили не только стратегические задачи нефтяных компаний, но и принесли бы в казну не один миллиард долларов, практически не требуя никаких госзатрат. Кроме того, реализация проектов дала бы и серьезный косвенный эффект - крупные заказы получили бы российские трубки, машиностроители, химики.

Однако оба варианта создания частных трубопроводов были, по сути дела, отвергнуты.

Государство фактически отказалось от подтвержденных ранее на высоком уровне планов сооружения нефтепровода из Ангарска в китайский Дацин и предложило маршрут до Находки, который целиком проходил по российской территории, но оказывался куда менее эффективным с экономической точки зрения (в частности, необходимы вдвое-втрое большие затраты на строительство, а также большой транспортный тариф и расходы на погрузку нефти в танкеры).

Власти привели резоны, по которым они отказались от реализации частных проектов. Ряд из них оказался несостоятельным. Например, представляется сомнительным довод: китайцы будут перепродавать российскую нефть, поставляемую по юкосовскому трубопроводу, на мировом рынке. Делать так просто глупо, потому что Китай - один из крупнейших импортеров нефти, к тому же возможность реэкспорта легко пресечь соответствующим положением контракта, да и рентабельность такого китайского экспорта скорее всего оказалась бы отрицательной.

Другие доводы были более разумны, но спорны. Например, говорилось, что при реализации "китайского" варианта прокладки трубопровода мы бы получили диктат потребителя. Отмечалась и высокая экологическая опасность проекта: проектируемые маршруты пересекали водосбор крупнейшего пресного озера планеты - Байкала, проходили в сейсмоопасных и селеопасных районах, а один из вариантов маршрута в Китай пересекал заповедник. Минприроды отклонило проект именно по этим причинам. Но все эти опасности вполне преодолимы - не так уж сложно изменить маршрут с учетом всех экологических и технических требований. Как нам кажется, основная причина лежит в несколько другой, геополитической плоскости.

Должен ли трубопровод вести на территорию быстрорастущего соседнего Китая или целиком остаться в пределах России и в ее собственности? Ведь он представляет собой не просто элемент транспортной инфраструктуры, а объект геополитики. Причиной отказа от "китайского" варианта нефтепровода являются боязнь усиления влияния нашего соседа на экономику Дальнего Востока и Восточной Сибири, а также нежелание усиливать политическую взаимозависимость двух стран.

Здесь необходимо напомнить о старой проблеме российской экономгеографии - оторванности Дальнего Востока от наиболее освоенной части страны. По железной дороге от Владивостока до Москвы 9,3 тыс. км, а до группы китайских городов-миллионеров - в двадцать раз меньше. Малочисленное население Восточной Сибири и Дальнего Востока, малоосвоенного и богатого ресурсами, соседствует с перенаселенным и бедным ресурсами Китаем. Эти территории магнитом притягивают

взоры миллиарда и трехсот миллионов китайцев как потенциальный объект освоения. Подспудно "освоение" уже ведется. Китайская диаспора на Дальнем Востоке быстро растет, в то время как численность коренного населения с 1989 года сократилась на 16%. Китайская сторона настаивает на облегчении визового режима (читай: поселения) для китайцев и даже права хозяйственного промысла в Приморском крае. Возможность отторжения, прежде всего не политического, а ползучего экономического, Дальнего Востока может показаться слишком абстрактной и необоснованной для россиян, но отнюдь не для китайцев. Достаточно сказать, что в национальном учебнике истории каждый может прочитать о том, что "в 1860 году царская Россия аннексировала 400 тыс. кв. км территории Китая, в том числе остров Сахалин". Казалось бы, это лишь учебник, но, как утверждал Лао-цзы, "дерево толщиной в обхват рождается из тончайшего ростка". Не случайно и то, что китайская сторона всегда увязывает решение вопросов внешней торговли, в том числе и импорта нефти, с облегчением визового режима для своих граждан и территориальные претензии в единый комплекс. Согласись мы на такой проект, эти требования станут жестче и настойчивее.

Т.о., несмотря на показное дружелюбие, для Китая мы остаемся главным стратегическим противником, а восточная часть нашей страны - вожделенной территорией. Территориальные претензии особенно опасны с учетом того, что экономика Дальнего Востока уже сейчас в куда большей степени связана с соседними странами, чем с остальной Россией: около 80% товаров, продаваемых здесь, имеют китайское происхождение. Прозрачность границы с соседом привела бы к упадку животноводства, закрытию предприятий легкой промышленности. Сооружение же трубопровода в Китай еще теснее увязало бы экономику регионов, где позиции центра весьма слабы, с соседней державой. Скорее всего, именно поэтому с нашей стороны блокируются крупные проекты участия китайцев в освоении сибирских ресурсов, особенно в нефтяной сфере (вспомним о приватизации "Славнефти").

Обратимся к маршруту строительства нефтепровода в Находку, предложенного государством. Он нацелен на более тесное скрепление разных частей страны и решение комплекса проблем региона. Показательны планы создания мощного транспортного коридора из Восточной Сибири на Дальний Восток - согласно новому маршруту, нефтепровод планируется провести рядом с БАМом и Транссибом.

Доцент кафедры экономической и социальной географии России МГУ В.Горлов отмечает, что реализация этого проекта даст серьезный фискальный эффект, в первую очередь для региональных бюджетов (налоги за землеотвод, экологические платежи, налоги с физлиц). Кроме того, трубопроводы будут стимулировать развитие местной промышленности. Во-первых, они будут крупными потребителями местной электроэнергии, что даст толчок развитию региональной энергетики, страдающей от кризиса неплатежей. Во-вторых, станут стимулом для развития двух дальневосточных нефтеперера-

батывающих заводов. На хабаровский НПЗ нефть в настоящее время поставляется по железной дороге, переход же на нефть трубопровода позволит снизить издержки, создаст возможности для расширения производства и даже экспорта нефтепродуктов. Для нефтеперерабатывающего завода в Комсомольске-на-Амуре, мощности которого из-за нехватки сырья задействованы лишь наполовину, нефтепровод станет и вовсе подарком.

Строительство трубопроводов потребует развития прилегающей инфраструктуры - дорог и коммуникаций. Нефте- и газодобытчики решат эту задачу куда быстрее, чем региональные власти. К тому же появится дополнительный источник занятости для хронически страдающего от высокой безработицы местного населения. Наконец, строительство трубопровода до глубоководного порта на Дальнем Востоке позволит России решить задачу диверсификации экспорта нефти. Страна станет полноценным игроком на мировом нефтяном рынке и сможет поставлять топливо любому крупному потребителю - хоть в Японию или Корею, хоть в Австралию или США.

Т.о., дальневосточные трубопроводы оказываются не просто частным проектом - их маршрут становится вопросом выбора стратегии внешней политики и развития экономики страны.

В запутанной истории с трубопроводами есть и нечто позитивное. Частный капитал ясно обрисовал свои стратегические приоритеты: простые быстроокупаемые проекты, преследующие корпоративные цели. За один шаг до их реализации государство дало понять: такая эффективность "в малом" его не устраивает. Для экономики в целом нужна эффективность "в большом". Государство в первую очередь привлекает увязка экономи-

ческих интересов с геополитическими, оно заинтересовано в расшивке узких мест - таких, как экономическая изолированность разных регионов, которая в конечном счете несет угрозу стратегической безопасности страны.

Две инициативы, частного капитала и государства, на самом деле не противоречат, а дополняют друг друга: формируется единое поле экономических обоснований, анализ которых вполне может привести к выработке оптимального для всех и общеэкономически эффективного варианта. Принимая стратегическое решение, нельзя учитывать что-то одно - ни эффективность "в малом" (будут проигнорированы факторы, способствующие расшивке узких мест), ни эффективность "в большом" (такой подход грозит утерей инициативы частного капитала, последствия мы ощутили в советские времена). Очевидно, нужен синтез.

Каковы его необходимые условия?

Во-первых, государству не следует отказываться от привлечения частного капитала как в строительстве трубопроводов, так и в определении их маршрутов.

Во-вторых, требуется скорейшая разработка госстратегии освоения ресурсов восточных регионов страны, без которой частным компаниям будет крайне тяжело определиться со своей стратегией развития и участия в крупных - поддерживаемых государством - инвестиционных проектах.



Длительный период высоких цен на мировом рынке нефти и устойчивый рост спроса на нее со стороны индустриально развитых экономик, - хорошо известная экономической науке ситуация, при которой страны-производители (нетто-экспортеры) сырья обладают несомненным преимуществом перед странами, по большей части осуществляющими его закупки на стороне

Россия как один из ведущих поставщиков черного золота на мировой рынок благодаря этому очередному благоприятному витку рыночной конъюнктуры снимает немалую долю "нефтяных сливок с большого экспортного пирога". Происходящее стремительными темпами наращивание добычи сырья, в свою очередь, обуславливает необходимость активного развития новых маршрутов ее транспортировки конечным потребителям. Следующее в этой логической цепочке звено также вычисляется без большого труда: строительство новых веток магистральных нефтепроводов естественным образом стимулирует рост спроса на трубы соответствующего сортамента.

Главный "стимулятор" этого спроса в России сегодня, безусловно, ОАО "Акционерная компания по транспорту нефти "Транснефть" (далее - "Транснефть"), ко-

торая обеспечивает транспортировку 93% добываемого в нашей стране углеводородного сырья. Подведомственное "Транснефти" хозяйство - это более 48 тысяч километров магистральных нефтепроводов с трубами диаметром от 420 до 1220 мм, не говоря уже о многочисленных нефтеперекачивающих станциях, грузовых причалах и прочих объектах вспомогательного назначения.

Вплоть до конца 90-х прошлого века, в период, когда российская металлургия переживала, мягко говоря, далеко не лучшие времена, основные поставки труб для магистральных нефтетрубопроводов "Транснефти" шли из Японии и Германии. Эта неприятная для отечественных производителей ситуация поменялась в 1999-2000 г., чему в немалой степени способствовала смена части руководства ОАО "Транснефть". И уже по данным на ко-

нец 2002 г., доля импортных поставок в объеме трубных заказов "Транснефти" составила всего около 4%.

К настоящему времени в целом по номенклатуре "нефтяного" сегмента ТБД (от 530 до 1220 мм) российские трубные предприятия могут обеспечивать потребности внутреннего рынка практически на 100%. Единственное исключение - трубы диаметром 1220 мм с толщиной стенок свыше 16 мм. Впрочем, отечественные производители в ближайшем будущем планируют наладить собственное производство труб данного сортамента и тем самым добиться полного импортзамещения. Относительно благоприятная конъюнктура трубного рынка, сложившаяся в 2003 году (объем произведенной в России стальной трубной продукции составил 6,1 млн тонн, что превысило показатели 2002 года на 19%), позволила крупнейшим российским трубным компаниям продолжить успешную реализацию своих стратегических инвестиционных программ, принятых на период до 2006-2007 г. Только по итогам прошлого года трубниками инвестировано в модернизацию производства порядка 145 млн долл., а всего, начиная с 2001 года - более 300 млн долл.

Модный и весьма перспективный для современной российской экономики процесс формирования холдингов в отечественной трубной промышленности за последние несколько лет набрал серьезные обороты - нефтегазопроводный сегмент трубного рынка сегодня компактно представлен тремя его важнейшими участниками - Объединенной металлургической компанией (ОМК), Трубной металлургической компанией (ТМК) и "Группой ЧТПЗ".

Структура спроса на ТБД делится на два основных "подсегмента" - заказы для удовлетворения регулярных ремонтно-эксплуатационных нужд (РЭН) "Транснефти" и заказы по ее новым трубопроводным проектам.

Первый из них отличается значительно большей устойчивостью к рыночным пертурбациям: в среднем за последние несколько лет "Транснефть" закупает по этой линии порядка 150 тыс. тонн труб ежегодно. При этом физическое состояние нефтетрубопроводных систем России позволяет говорить о наличии значительных объемов отложенного спроса на трубы для ремонтно-эксплуатационных нужд. Так, при нормативном сроке эксплуатации трубопроводов в России в 33 года доля трубопроводов, эксплуатирующихся более 30 лет, составляет 26%, возраст еще около трети трубопроводов также приближается к окончанию нормативного срока. Согласно оценкам экспертов, текущий объем ежегодной замены устаревших участков составляет 1,5-1,6 тыс. км в год.

Что же касается "второго фронта работ" - поставок трубной продукции под новые магистральные проекты "Транснефти", его более жесткая зависимость от текущей рыночной ситуации выводится "по определению". Так, значительная часть заказов "Транснефти" российским трубным заводам в 2001 г. пришлось на поставки по проекту "Суходольная-Родионовская", а резкое увеличение закупок в 2003 г. - прямое следствие активизации работ по завершению прокладки второй и началу строительства третьей очереди Балтийской трубопро-

водной системы (БТС).

Тем не менее, несмотря на наличие очевидного элемента неопределенности в данном подсегменте рынка, поставки продукции "Транснефти" по новым проектам, безусловно, являются для российских трубников одним из наиболее привлекательных видов производственно-экономической деятельности. Оценочный совокупный объем производства ТБД для прорабатываемого в настоящее время крупномасштабного "восточного проекта" (нефтепровода от Ангарска до дальневосточного порта Находка) - 1,5-2 млн тонн, что, при условии осуществления строительства этой трассы в течение трех-четырёх лет результирует в ежегодных поставках "Транснефти" 400-500 тыс. т трубной продукции.

Зная свои основные козыри в этом сегменте и придя за последние несколько лет к четкому пониманию необходимости установления нормальных неконфронтационных отношений друг с другом, российские трубники сегодня достаточно спокойно относятся к возможной конкуренции за текущие и перспективные заказы "Транснефти" с иностранными производителями. Так, по словам замгендиректора по маркетингу ТМК С.Билана, отечественные трубные заводы обладают как минимум двумя серьезными преимуществами по сравнению с их зарубежными "коллегами по ремеслу" (здесь мы даже оставляем в стороне ценовой фактор, который, очевидно, также играет на руку отечественным заводам). "Во-первых, это высокая маневренность наших поставок. Мы готовы поставлять трубы заказчикам уже через месяц после заключения контракта, тогда как иностранные производители закладываются примерно на полугодичный срок. И, во-вторых, мы можем оперативно, в течение буквально недели, решить вопросы, связанные с "внезапными" изменениями спецификации поставок, а равно и их объемов, т.е. быстро договориться в таких ситуациях, которые для многих западников чуть ли не равносильны технологической катастрофе".

Успешно покрывая подавляющее большинство заказов по поставкам продукции для новых магистральных трубопроводов, отечественные производители сегодня особенное внимание уделяют выполнению новых, все более жестких требований "Транснефти" к качеству нефтегазопроводных труб большого диаметра. Этот значительно более высокий технологический потолок, устанавливаемый государственной нефтепроводной компанией, совершенно адекватно воспринимается российскими трубными компаниями, которые прекрасно осознают, что он является неизбежным следствием той колоссальной ответственности, которую она несет за результат своей работы перед многочисленными потребителями углеводородного сырья в России и за ее пределами.

Один из таких ярких примеров гибкости и своевременной реакции на новые требования своего ключевого заказчика - успешный ввод в эксплуатацию на всех трех российских предприятиях, производящих ТБД, временных линий по нанесению антикоррозионных изоляционных покрытий. Первым такую линию для нанесения покрытия на внешнюю поверхность запустил еще в 1999 г. Волжский трубный завод, а вскоре его примеру

последовали ЧТПЗ и Выксунский металлургический завод, которые в 2000 году также завершили строительство отделений для трехслойного полимерного покрытия труб. Важнейшим направлением технологического развития трубной промышленности сегодня становится решение проблем безопасности, обеспечение снижения аварийности трубопроводного транспорта.

"Транснефтью" организована постоянная техническая инспекция по приемке продукции непосредственно на заводах независимой третьей стороной, в качестве которой выступает "Стройтрубнадзор". Регламент инспекции утвержден совместно с трубными заводами. В ближайшей перспективе - запуск в производство на российских заводах труб из новой марки стали 06ГФБАА с повышенными механическими свойствами и очень жесткими ограничениями по содержанию серы и фосфора для последующего использования в РЭН. Еще одна совместная программа "Транснефти" и трубников - производство диагностического обследования эксплуатируемых трубопроводов при помощи специальных снарядов, изготавливаемых ее дочерней фирмой "Диаскан": российскими трубными компаниями выделяются собственные средства для совместного осуществления этой внутритрубной диагностики с основным заказчиком.

Для полного выполнения приведенного выше обширного перечня требований отечественным трубным компаниям, безусловно, необходимо привлечь значительный объем инвестиций, и активная работа в этом направлении ими ведется уже не первый год. Так, с 2002 г. на ЧТПЗ реализуется пятилетняя комплексная программа технического переоснащения производства, в которую до 2007 г. руководством компании планируется инвестировать 150 млн долл. как собственных, так и привлеченных средств (в том числе на эти цели направляется долгосрочный кредит ЕБРР в размере 50 млн долл.). Трубная металлургическая компания инвестирует в модернизацию производства и техническое перевооружение ежегодно около 60 млн долларов, в частности, в 2003 году компания реализовала на Волжском трубном заводе проект производства спиральношовных труб диаметром 1420 мм с объемной термической обработкой наружным трехслойным изоляционным покрытием. Выксунский металлургический завод (ОМК) ведет реконструкцию основных цехов и в начале 2005 года должен завершить проект по подготовке к выпуску прямошовных труб диаметром 1420 мм, вложения в который составляют 170 млн долл.

Но поскольку у всех российских заводов присутствует своя специфика по формовке и выпускаемому сортаменту продукции, каждый из них стремится прежде всего максимально использовать преимущества своей производственной специализации. Далее мы вкратце остановимся на наиболее важных технологических программах, которые осуществляются или уже проведены тремя основными предприятиями-изготовителями _ магистральных труб большого диаметра.

Выксунский металлургический завод сегодня принимает активное участие в поставках ТБД для строительства новых очередей Балтийской трубопроводной

системы, проекта, который на текущий момент относится к числу основных приоритетов "Транснефти".

При строительстве нефтепровода к качеству труб предъявлялись очень строгие требования. Выксунские трубники успешно решили все задачи, поставленные перед заводом компанией "Транснефть", досрочно поставив на строительство второй очереди БТС в 2003 году свыше 65 тыс. тонн одношовных прямо-шовных труб диаметром 1020 мм с толщиной стенки от 10 до 18 мм с изоляцией из низколегированных марок сталей (К-52, К-55, К-60).

Как известно, в связи с необходимостью дальнейшего расширения инфраструктуры для экспорта нефти правительством РФ было принято решение об увеличении мощности Балтийской трубопроводной системы (в этом году руководство "Транснефти" планирует выйти на объем прокачки в 50 млн т нефти по приморскому терминалу, а по завершении следующего этапа работ увеличить его до 62 млн т. в год) В 2003 г. началось строительство третьей очереди, которая предусматривает строительство новой ветки нефтепровода от Ярославля до Приморска.

ВМЗ выполнил специальный заказ "Транснефти" для БТС-3, разработав совместно со специалистами Всероссийского научно-исследовательского института по строительству и эксплуатации трубопроводов объектов ТЭК трубы из сталей класса прочности К-60 (X-70 по международным стандартам).

Наиболее ответственные участки третьей очереди Балтийской трубопроводной системы проходят под землей - под автомобильными, железными дорогами, реками, которые необходимо защитить от попадания нефти. Этим обусловлены строгие требования к поставщикам труб - трубы должны иметь очень точную геометрию, повышенную прочность и надежную изоляцию, выдерживать большое давление, чтобы исключить ремонт в течение, по крайней мере, нескольких десятков лет.

"БТС-3 строится с использованием самых современных методов прокладки трубопроводов, - отмечает вице-президент ОМК, исполнительный директор ВМЗ А.Исайкин. - В частности, для подводных участков применяется наиболее передовой для международной практики способ наклонно-направленного бурения, который не допускает ни простоев оборудования при укладке труб, ни их ремонта. Почти 500 тонн труб новой серии отправлены нами на строительство подводного перехода трубопровода под Невой. Это одношовные прямошовные трубы диаметром 1020 мм с толщиной стенки 1,8 мм с особо прочной изоляцией".

Как мы уже упоминали выше, с целью расширения сортамента и обеспечения потребности ОАО "Газпром" и ОАО "АК "Транснефть" в трубах диаметром 1220-1420 мм в начале 2005 года на ВМЗ будет введен в эксплуатацию трубоэлектросварочный стан 1420. Технические возможности стана с проектной мощностью 400 тыс. тонн в год обеспечат производство труб диаметром 508-1420 мм с толщиной стенки до 48 мм классов прочности К52-К80. В планах ВМЗ предусматривается наружное трехслойное полиэтиленовое или полипропиленовое

новое антикоррозионное покрытие всего объема выпускаемых труб, а также внутреннее антикоррозионное или гладкостное покрытие труб.

На заводе проведена модернизация линии изоляции труб, проектная производительность участка наружного антикоррозионного покрытия увеличена с 200000 тонн до 300000 тонн труб в год. Фактический выпуск труб с наружным антикоррозионным покрытием за 2003 год составил 159 тыс. тонн. Наконец, выксунскими трубниками отработана технология нанесения двух систем наружного полипропиленового покрытия: с целью аттестации полипропиленового покрытия АО "ВНИИСТ" на соответствие требованиям "АК "Транснефть" и ООО "ВНИИГАЗ" на соответствие требованиям ОАО "Газпром". Как не без гордости отмечают в руководстве компании, по первой системе изоляционных материалов уже получено положительное заключение на возможность использования в качестве наружного антикоррозионного покрытия магистральных нефтепроводов подземной и подводной прокладки для заказов ОАО "АК "Транснефть".

Характеризуя основные технические и производственные возможности Трубной металлургической компании и Волжского трубного завода по изготовлению сварных труб большого диаметра с антикоррозионным покрытием, специалисты компании обращают внимание прежде всего на уникальность отдельных технологических операций, наличие которых позволяет добиться высоких потребительских свойств и качеств производимой продукции. Широкий диапазон марочного сортамента используемых на ВТЗ сталей позволяет получать категории прочности труб от К42 до К60, т.е. практически все применяемые в нефтяных трубопроводах (при необходимости категория прочности труб может быть повышена до К65). Причем перед формовкой рулонный прокат подвергается 100% ультразвуковому контролю, который в потоках непрерывных широкополосных станов в РФ отсутствует.

В настоящее время практически все трубы, изготавливаемые в линии станов "1-4" ВТЗ подвергаются улучшающей термической обработке в виде закалки и отпуска. Эта операция, не применяемая нигде в мире, позволяет получать трубы с уникальным комплексом служебных свойств. Им присущи высокая коррозионная стойкость, низкие остаточные напряжения, накопленные при формовке, практически полное устранение структурной неоднородности между основным металлом и сварным соединением.

Следует с удовлетворением отметить, что в последнее время деловые отношения ТМК и АК "Транснефть" развивались последовательно и конструктивно соответствующими службами Трубной компании, по итогам состоявшихся между ЗАО ТМК и "АК "Транснефть" совещаний были разработаны и частично реализованы мероприятия. В частности, утверждена программа взаимодействия ЗАО ТМК и ООО "ВНИИСТ", которая включила в себя серию работ по повышению качества сварных соединений, покрытия сварных труб, улучшению их ремонтпригодности в трассовых условиях и т.д. В программе уделено внимание сертификации, совершен-

ствованию нормативно-технической документации на трубы и освоению новых видов сталей.

Вместе с тем можно констатировать, что потенциальные возможности линии станов "1-4" трубоэлектросварочного цеха ОАО ВТЗ были задействованы для поставок на "АК "Транснефть" лишь чуть более 40%, что свидетельствует о резерве производственных мощностей, который при необходимости может быть реализован.

В.Столяров, начальник технического управления ТМК, отмечает, что сравнительный анализ показателей качества одинаковых по размеру и прочности труб показывает, что в спиральношовной трубе продольные и кольцевые внутренние напряжения распределены равномерно и их уровень ниже, в отличие от прямошовной трубы, где зоны сварных соединений аномально отличаются от основного металла. Термически улучшенные трубы не требуют экспандирования, применяемого для обеспечения требуемой овальности, но в случае необходимости имеется производственный участок калибровки торцов труб, работающий в соответствии с утвержденными в АК "Транснефть" требованиями. Завод располагает возможностью нанесения антикоррозионного полиэтиленового покрытия на трубы в количестве до 500 тыс. тонн, кроме того, ОАО "ВНИИСТ" разработана и действует на заводе "Инструкция по изготовлению кривых холодного гнутья из спиральношовных труб".

Для спиральношовных труб в качестве исходной заготовки используется рулонная сталь, получаемая в основном от Магнитогорского меткомбината и "Северстали". Между ЗАО ТМК и этими предприятиями сегодня существуют долгосрочные соглашения и программы технического сотрудничества по вопросам освоения новых технологий, марочного сортамента, обеспечения и повышения потребительских свойств стали и труб.

Челябинским трубопрокатным заводом в рамках выполнения перспективной программы технического перевооружения освоено производство электросварных газонефтепроводных труб диаметром 530-1220 мм из новых марок листовой стали класса прочности К60 в хладостойком исполнении и класса прочности К52 в хладостойком и коррозионностойком исполнении. На предприятии успешно освоено промышленное производство труб диаметром 530-1220 мм с наружным трехслойным полиэтиленовым покрытием для работы во всех климатических зонах.

Как отметил директор по стратегическому развитию и технической политике ЗАО "Группа ЧТПЗ" С.Чикалов, уже в этом году на Челябинском трубопрокатном заводе планируется расширить сортамент выпускаемых труб из стали Х65, повысив предельную толщину стенок с 14 до 22 мм. "Также мы полностью меняем сварочное оборудование на двух наших линиях (530-820 мм и 1020-1220 мм) и в июне-июле на "большой" линии будет установлена новейшая система сварки наружных и внутренних швов с пониженной погонной энергией, позволяющей обеспечить оптимальную форму сварного шва и снизить зону термического влияния, в результате чего будет существенно повышена эксплуатационная надежность труб.

Еще одно наше новое производство - керамический флюс (впрочем, в ограниченных объемах производство нашей традиционной продукции, плавящего флюса, пока на ЧТПЗ планируется сохранить). Использование керамического флюса позволит осуществлять легирование различными химическими элементами в более широком диапазоне и тем самым обеспечить требуемые механические свойства металла сварного шва. Производство керамических флюсов является практически безотходным и дает возможность получения более высокого качества металла сварного шва за счет его металлургической обработки в процессе сварки.

В конце лета планируется запуск еще одной установки ультразвукового контроля фирмы "Нординкрафт", в шестом трубоэлектросварочном цехе, где сосредоточены главные объекты первого этапа комплексной реконструкции предприятия, в начале августа нашими специалистами также готовится запуск гидромеханического экспандера.

Проводимая реконструкция шестого цеха позволит достичь кардинально нового качества электросварных труб 406-1220 мм для магистральных нефтегазопроводов.

Еще один новый производственный объект, расположенный на промплощадке ЧТПЗ, - завод по производству гнутых отводов (соединительных трубодеталей, ЗАО "СОТ"). Запуск этого предприятия намечен на осень 2004 г. "Транснефть" остро нуждается в подобной продукции, о чем неоднократно заявляло руководство трубопроводной компании. Производственная мощность предприятия составит 10 тыс. т отводов в год диаметром от 530 до 1420 мм. По нашим оценкам, потребность "Транснефти" в гнутых отводах большого диаметра составляет порядка 2-2,5 тыс. шт. в год. После освоения выпуска гнутых отводов на предприятии на последующих этапах планируется запустить участок покрытия отводов, а также производство переходов, тройников и фланцев. Выход на рынок трубодеталей - еще один шаг по реализации стратегической программы ЧТ-

ПЗ по комплексному удовлетворению запросов потребителей, и прежде всего предприятий ТЭК",

Очень важным для российских трубников событием стал недавний рабочий визит представительной делегации ОАО "АК "Транснефть" во главе с ее президентом С.Вайнштоком. Руководство государственной нефтепроводной компании побывало на всех трех ведущих заводах-производителях газонефтепроводных труб большого диаметра - ВТЗ, ВМЗ и ЧТПЗ.

Руководители заводов рассказали гостям о сегодняшних возможностях предприятий по производству труб для нефтяной отрасли и ходе реализации важнейших проектов по реконструкции и модернизации оборудования. Подробно ознакомившись с работой действующих цехов и линий, а также строительством новых пусковых объектов, специалисты "Транснефти" с удовлетворением отметили хорошее качество производимой продукции и высокие темпы внедрения новой техники на предприятиях.

В ходе состоявшихся переговоров значительное внимание было уделено перспективам сотрудничества "Транснефти" и отечественных трубных компаний в области поставок продукции для реализации проектов по развитию магистральных нефтепроводов, прежде всего, для строительства 3-й очереди Балтийской трубопроводной системы (БТС-3) и нефтепроводной системы "Восточная Сибирь-Тихий океан".

Подводя итоги своей поездки, С.Вайншток заявил: "Мы увидели, что технические возможности предприятий намного лучше, чем мы предполагали, и убедились в том, что предприятия в состоянии успешно выполнять наши самые сложные заказы".

□

Практика российских трубных компаний показывает: эффективные методы борьбы с антидемпинговыми процедурами и пошлинами и в целом с протекционизмом в Европейском союзе существуют. Надо лишь поставить себе цель их найти

В советское время мы производили стальных труб больше всех, однако имеющихся мощностей явно не хватало, а трубы были в дефиците. Особенность нынешней российской трубной промышленности - недозагруженный резерв, и глупо им не воспользоваться. Попытки создать стабильный и предсказуемый доступ на внешние рынки предпринимались, но серьезных результатов они не принесли - слишком велика оказалась сила протекционистской политики западных стран.

Трубы - продукт конечный, с большой добавленной стоимостью и, по сути, высокотехнологичный. Неудивительно, что рынок труб оберегается от импорта развитыми странами очень жестко. Рынок труб делится в

упрощенной форме на две части - трубы большого диаметра для магистральных нефте- и газопроводов и все остальные. Рынок труб большого диаметра для нас фактически закрыт. Это связано с политикой обеспечения западными странами нужного уровня импорта нефти и с серьезными инвестиционными расходами на создание трубопроводной инфраструктуры. По крайней мере, это верно для всех крупных проектов, реализуемых частным европейским и американским капиталом. Большая часть производимых труб - это трубы небольшого диаметра, используемые в основном в ЖКХ. Никаких торгово-политических предпосылок закрытия, скажем, европейских рынков для российских производителей не видно. Но и здесь нашим трубникам похвастаться до по-

следнего времени было нечем. Причины неудач в экспорте российских труб и возможные методы преодоления протекционизма, в первую очередь Евросоюза, "Эксперт" обсуждает с В.Богдановым, гендиректором Sinara Group SA (представляет торговые интересы Трубной металлургической компании).

Он отметил: "Все началось с экспортного бума начала девяностых. Тогда все трубные заводы неконтролируемо бросились за длинным долларом на мировые рынки, в том числе и на рынок ЕС. Ни знаний о рациональных методах продаж, ни умения и даже слабого представления о том, по каким ценам следует продавать, тогда не было. Наши компании не реализовывали никакой стратегии, а лишь пытались выжать из ситуации максимальную сиюминутную выгоду. "Дикость" российского экспорта привела к ответной реакции: местные производители начали защищаться, применяя свое антидемпинговое законодательство. Защитные меры оказались эффективными: в ЕС сильны позиции Ассоциации защиты производителей бесшовных труб, где всем заправляет Vallourec-Mannesmann. Индустрия бесшовных труб старая, с большими связями в Европейской комиссии. Мы сразу же попали под антидемпинговое расследование, и, поскольку были страной с рыночной экономикой, Еврокомиссия взяла в качестве основы для расчета демпинга данные по Чехии.

Антидемпинговое расследование по бесшовным трубам в ЕС было инициировано в 1996 году. По существующим правилам Еврокомиссия публикует и передает российским властям уведомление о начале расследования, в котором заинтересованным компаниям предлагается сотрудничать, то есть для начала заполнить объемный и сложный вопросник, на котором затем и базируется расследование. Теперь представьте: 1996 год, на завод приходит вопросник на английском языке с требованием заполнить его в течение сорока дней. На заводе паника, вопросник, даже если и возвращается в Еврокомиссию, часто оказывается заполненным анекдотически. Я видел документ, в котором практически в каждом пункте была проставлена плохо переведенная на английский язык фраза: "Завод не считает для себя возможным ответить на данный вопрос". Фактический отказ от сотрудничества с Еврокомиссией и нерыночный характер нашей экономики дает ей право выбрать для сбора данных вместо России страну-аналог. В нашем случае выбрали Чехию, на основании данных по издержкам и ценам тамошних производителей выяснили, что мы "демпингуем" (хотя очевидно, что в России издержки существенно меньше), и ввели высокие антидемпинговые пошлины практически по всем заводам страны (26,8%). Время действия таких мер пять лет, срок их действия истек в 2002 году.

По истечении 5 лет ранее введенные антидемпинговые меры могут быть продлены на следующие пять лет по процедуре sunset review, то есть путем специального пересмотра по требованию производителей ЕС. Более того, промышленность ЕС может стремиться к ужесточению мер и задействовать для этого другой вид пересмотра - interim review. Против нас были инициированы оба механизма. А немного позже было начато новое

расследование по поводу якобы имевшегося обхода антидемпинговых мер.

Регламент ЕС по антидемпинговым процедурам предписывает проводить все расследования против стран с рыночной экономикой на основании данных этих стран. Но в Еврокомиссии об этом почему-то забыли. И, наверное, с этого момента начался наш "крестовый" антидемпинговый поход. Мы попытались заставить все юридические лица, участвующие в экспорте, сотрудничать с Еврокомиссией в расследовании, чтобы для анализа использовать наши данные по издержкам.

Для того чтобы сотрудничать с Комиссией ЕС, необходимо предоставлять все запрашиваемые данные не только по производителям, но и по всем аффилированным юридическим лицам, в том числе и посредникам, участвующим в экспортных схемах. Вы же понимаете, что сделать это было нелегко.

Уровень общения с Еврокомиссией всегда предусматривает обмен информацией на государственном уровне. Трубники, конечно, участвуют в "стальных" ассоциациях для лоббирования в госструктурах своих интересов. Но, грубо говоря, скорость прохождения документов для наших нужд через ассоциации нас совершенно не устраивала. Поэтому мы, пользуясь в определенном смысле связями наших партнеров из адвокатских контор и своими ресурсами, стали напрямую работать с МЭРТ, с отделом многосторонних торговых переговоров. Выяснилось, что там есть классные профессионалы, с которыми можно наладить сотрудничество без всяких денежных заморочек и разговаривать на одном языке, потому что это их карьера, это, в конце концов, то, чем они обязаны заниматься. Поэтому, когда мы начали просто делиться аналитикой наших адвокатов, мы оказались на полкорпуса впереди не только трубников, но, наверное, и прокатчиков.

Наконец, нам повезло и с налаживанием работы с российской миссией при ЕС. Как раз в тот момент там работал нынешний премьер М.Фрадков - опытный управленец, с отличными связями в Еврокомиссии. Когда он понял, что речь идет лишь о продвижении информации, которая могла послужить для пользы общего дела, он дал нам зеленый свет. Антикоррупционная жесткость господина Фрадкова привела к резкому ускорению всех процессов. Мы сумели наладить эффективный контакт не только с МЭРТ, но и с департаментом общеевропейского сотрудничества МИДа, вечными конкурентами, и убедить их в своей правоте. Только так нам удалось в определенном смысле "дожать" Еврокомиссию.

Поскольку чиновники Еврокомиссии по существующим правилам находятся в постоянном контакте с местными производителями, конкуренты сразу же начинают готовить новую порцию документов для Еврокомиссии, чтобы на их основе оставить все, как есть. Поэтому, чтобы "дожать" Еврокомиссию, с нашей стороны нужны были дополнительные аргументы. Об одном я уже сказал: Еврокомиссия "позабыла", что Россия получила статус страны с рыночной экономикой. Другой аргумент лежал в иной плоскости. Оказалось, что в индустрии бесшовных труб ЕС с середины девяностых действовал картель, в который входили главные жалобщики по на-

шему антидемпинговому расследованию, а сами антидемпинговые расследования были частью мер картелирования рынка Евросоюза. Гендиректорат Еврокомиссии по конкуренции несколько лет вел расследование по факту создания картеля на европейском рынке труб, которое было закончено в 1999 году, а его результаты были обнародованы в 2003-м. Mannesmann, British Steel, Sumitomo и ряд других крупных игроков, вошедших в картель, уплатили штрафов до 20 млн евро. В ходе расследования были представлены даже аудиозаписи переговоров, свидетельствующие об организации картеля.

Так вот, мы вытащили на свет этот и прочие аргументы. Мы добились беспрецедентной для российской практики личной встречи с господином Фрицем-Харальдом Венигом, директором Гендиректората по торговле Европейской комиссии, отвечающим за антидемпинговые меры ЕС.

На наши аргументы его реакция была порой примерно такая: "Ай-яй-яй". И теперь Еврокомиссия оказалась в очень сложной ситуации. С одной стороны были мы с нашими аргументами, и мы в общем-то ясно дали понять, что мы не те, что раньше, мы теперь "злые" и

будем искать правды везде, в том числе и в суде. С другой стороны, точно так же в суд Еврокомиссию может потащить и Ассоциация защиты производителей бесшовных труб, которая попытается доказать, что Комиссия не выполнила своей задачи по защите производителей ЕС согласно базовому законодательству по антидемпингу. И, будучи зажаты между двух жерновов, они начали потихонечку поддаваться. Процедура по "обходу" мер была закрыта, поскольку производители ЕС были вынуждены отозвать свою жалобу. Дальше последовало весьма странное решение, которое было большим шагом вперед, но не полной победой. Они приостановили действие всех антидемпинговых пошлин на бесшовные трубы, официальное решение по этому поводу было принято в конце апреля, но не отменили их".

□

Производителей труб большого диаметра с Украины обвиняют в демпинге на российском рынке. Насколько серьезны эти обвинения и каковы должны быть принципы страновой конкуренции на этом рынке? Об этом рассказывает гендиректор Харцызского трубного завода А.Шишацкий

Он отметил: "Говорить сегодня о субсидировании неправильно, по крайней мере в отношении Харцызского трубного завода. Судите сами: в прошлом году нашим заводом уплачено свыше десяти миллионов долларов налогов. Другое дело, что в ценовой конкуренции мы имеем ряд преимуществ. Во-первых, это близость двух основных поставщиков - меткомбината "Азовсталь" и Мариупольского комбината имени Ильича, которые находятся всего в ста сорока километрах от нас. Это серьезно снижает транспортные расходы. Во-вторых, стоимость передела на заводе сегодня сведена к минимуму. Например, по сравнению с Волжским трубным заводом она у нас в полтора-два раза ниже. Кроме того, мы постоянно предпринимаем усилия по техническому перевооружению. Например, в этом году на обновление оборудования и программу качества запланировано направить порядка десяти миллионов долларов. Обычно эта сумма составляет в среднем пять миллионов в год. И эти усилия позволяют нам быть впереди конкурентов и в смысле качества продукции, и в плане ценовой конкуренции. Например, расходный коэффициент по трубам большого диаметра у нас сегодня составляет порядка шести-восьми килограммов на тонну штрипса, что значительно ниже, чем на российских трубных предприятиях. При объективной ценовой конкуренции мы по цене и качеству будем однозначно впереди волжан и Выксы.

Сегодня претензии по качеству относятся к еди-

ничным экземплярам труб. И связаны они не с производством, а в основном с проблемами, возникшими во время разгрузки и транспортировки. С прошлого года ни одной трубы нам не возвращено.

В сфере повышения качества мы работаем совместно с МК "Азовсталь", в первую очередь над улучшением характеристик металла. Планируем освоить в производстве сталь марки X 80.

В целях совершенствования процесса технологического контроля за качеством продукции собираемся установить немецкое оборудование по ультразвуковому контролю. Уже заключен контракт с лидером этого рынка - немецкой компанией GE Inspection Technologies Systems GmbH.

Помимо этого, с первого июля на заводе стартует программа ТОП - тотальная оптимизация производства, которая позволит дополнительно снизить стоимость передела и усовершенствовать организацию производства.

Думаю, что трубный рынок прирастет в этом году по сравнению с прошлым годом на 10-20%. И такая тенденция сохранится в ближайшие пять лет. Поэтому мы рассматриваем возможность строительства новой линии.

Мы уже практически определились с предполагаемым сортаментом: это будут трубы диаметром от 530 до 1420 мм с толщиной стенки до 40 мм. Параллельно пытаемся определить круг поставщиков. Сейчас работаем

с Новокраматорским машиностроительным заводом, немецкими SMS Meer GmbH и Haeusler AG Duggingen. Они уже сделали свои предложения с раскладками по технологической цепочке и оборудованию.

Сейчас металлурги получают прибыли больше, чем трубники. Но я уверен, что ситуация изменится. И как только рынок стали пойдет вниз, у металлургов снизится доходность, а у трубников цены по инерции останутся еще на прежнем уровне и доходность, наоборот, возрастет. Так что рынок все отрегулирует сам.

В ближайшие 3-4 года в России вряд ли будут введены дополнительные мощности, которые позволили бы выпускать одношовную трубу-1420 и полностью обеспечить потребности в ней российских заказчиков. По моему мнению, помимо финансовых трудностей это прежде всего связано еще и с трудовыми ресурсами и научным потенциалом. Кроме того, остается открытой проблема отсутствия в России штрипса - заготовки для

производства труб большого диаметра. Сегодня российские трубные компании покупают такую заготовку на "Азовстали" и на комбинате имени Ильича.

Рынок ТБД специфичен. Игроков на нем мало, в России это Выксунский, Волжский, Челябинский заводы, на Украине - Харьковский, а конечных потребителей и того меньше. Проще было бы всем производителям договориться. Тогда мы смогли бы совместно с российскими заводами успешно работать и находить общий язык".



Сегодня в Бонне открывается международная конференция Renewables, посвященная возобновляемым источникам энергии

Более 70 участников, представляющих международные, правительственные, общественные и коммерческие организации, обсудят, как уменьшить зависимость мировой экономики от нефти.

Вопрос об альтернативе нефти приобретает особое значение в свете небывалого роста цен на нее в последние недели. Так, бензин в странах "зоны евро" за последнюю неделю подорожал на 10%, но ряд экспертов полагает, что это еще не предел и через месяц за литр 93-го придется платить 1,4 евро вместо сегодняшних 0,85. Такое значительное вздорожание наверняка заставит бережливых европейцев пересмотреть свои планы на отпуск. Впрочем, аналитики предостерегают и большие неприятности: цена барреля нефти может подняться до 50 долл. Тому будет способствовать сразу несколько факторов - истощение мировых запасов нефти в обозримом будущем, растущий спрос на энергоносители в Китае и Индии, действия международных террористов, направленные на подрыв экономики западных демократий.

Естественно, что на таком фоне боннская встреча обречена была оказаться в центре внимания. Впрочем, на чудеса ее участники не надеялись. Хотя бы потому, что такие ключевые участники мировой экономики, как США, Япония и Россия, были представлены делегациями невысокого уровня, что легко объяснить их неготовностью подписывать "Киотский протокол". Впрочем, организаторы не теряют надежды на то, что соответствующего ранга чиновники этих стран примут участие в двухдневном совещании министров энергетики, которое состоится 2-3 июня.

Невесело смотрит на перспективы Renewables и Еврокомиссия. Согласно докладу, опубликованному за неделю до начала встречи, задача, поставленная ею пять лет назад, - обеспечить к 2010 году в 15 странах ЕС производство 22% электроэнергии за счет возобно-

вляемых источников, - скорее всего, останется красивой мечтой. Впрочем, вице-президент ЕК Лойола де Паласио еще питает некоторые надежды. По ее словам: "Европа в ближайшем будущем может столкнуться с резким повышением цен на нефть. Надеюсь, что у государств - членов ЕС есть еще время, чтобы пересмотреть их политику в области альтернативной энергетики и избавиться от грядущего кризиса".

Однако далеко не все эксперты склонны драматизировать создавшуюся ситуацию. Так, по мнению Д.Ли, руководителя исследовательской группы в Лондонском центре глобальных энергетических исследований: "Панические ожидания сильно преувеличены. Страны ОПЕК понимают, что сохранение высоких цен на нефть угрожает их интересам. Скорее всего, имеет место кризис инвестиций в нефтедобывающей отрасли, а не истощение месторождений сырья". С экспертом согласен и руководитель американской делегации Д.Гарман: "Пока альтернативные технологии стоят дорого, ценность конференции в том, чтобы обобщить опыт в области альтернативной энергетики, накопленный в разных странах, и оценить те выгоды, которые мы получим от ее внедрения".

Термин "альтернативная энергетика" подразумевает поиск в двух областях. Во-первых, разработку нетрадиционных способов получения электричества с использованием "даровых" источников энергии. Во-вторых, поиск альтернативных видов топлива.

Традиционными "даровыми" источниками энергии служат вода и ветер: человечество использует их с давних времен. В середине прошлого века началась практическая эксплуатация подземных горячих источников: горячая вода из них используется для отопления, а пар приводит в действие турбины геотермальных электростанций. Для обеспечения электричеством космических аппаратов используются солнечные батареи, аналогич-

ные, но более дешевые устройства используются в ряде стран Африки и Азии вместо более дорогих дизель-генераторов. В последние годы получили (в том числе и в России) распространение электростанции, использующие притяжение Луны, точнее, энергию приливов и отливов, вызываемых орбитальным движением спутника нашей планеты.

Но у электроэнергии есть один недостаток - ее сложно запастись впрок, в отличие от горючего. Именно поэтому до сих пор не получили широкого распространения электромобили. С 20-х годов прошлого века ученые разных стран ищут "топливную альтернативу", дешевую в производстве и пригодную для транспортировки на большие расстояния. Теоретически жидкое горючее можно получать непосредственно из каменного угля (что успешно делали в Германии еще перед войной), но этот способ вреден для экологии. Жидкое топливо научились получать и из природного газа. Но единственной серьезной альтернативой нефти на сегодня, по мне-

нию Комиссии ООН по энергетике, остается так называемая "биомасса" - продукт, получаемый путем переработки определенных видов сельхозкультур с добавлением небольшого количества каменного угля. Технология производства недорогой биомассы разработана и рекламируется компанией Shell. Правда, у нее есть большой недостаток - для выращивания "горючих" культур требуются слишком большие площади.

Впрочем, все громадьё альтернативных планов в реальной экономике пока выражается скромной цифрой - 5% от общемирового производства энергии.

□

НЕФТЕХИМИЯ И ПЕРЕРАБОТКА

"Итера" намерена построить в Грузии крупный химический комбинат по производству карбамида, заявил предправления компании В.Отчерцов

Предприятие производительностью до 1 млн тонн карбамида в год будет расположено близ морских портов Поти или Батуми. Общая стоимость проекта оценивается в 250 млн долл. По словам г-на Отчерцова, большие планы связывает "Итера" и с дальнейшим развитием производства минеральных удобрений на руставском химическом комбинате "Азот", 90% акций которого она получила во временное управление. Акции "Азота" были переданы "Итере" в начале 2003 года по решению президента Грузии Э.Шеварднадзе с условием, что компания в течение трех лет инвестирует в предприятие 14 млн долл. и лишь после этого может стать полноправным владельцем "Азота". Компания инвестировала в реабилитацию производства 6 млн долл., вдвое увеличив производство продукции. В ближайшие два года предусматривается вложить в модернизацию "Азота" дополнительно 14 млн долл. Между тем проблемой остается

задолженность Грузии перед "Итерой" за поставляемый газ, которая составляет 103 млн долл., из них 46 млн - долг бюджетных организаций и предприятий республики. "Итера", по словам г-на Отчерцова, предлагает погасить эту государственную задолженность, передав в собственность компании 90% акций "Азота". "В схеме, предложенной сегодня руководством компании, я не вижу ничего плохого, - заявил глава финансово-бюджетного комитета парламента Грузии Р.Гоциридзе. - Этот вариант отвечает интересам обеих сторон".

□

РЫНОК НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ

Расстрел иностранцев и взрывы в Саудовской Аравии пока почти не сказались на подорожании нефти

По мнению аналитика инвестиционной компании

"Тройка Диалог" В.Нестерова, скачок цен на нефть до

45-50 долл. может произойти только в том случае, если угроза подрывов топливной инфраструктуры на Ближнем Востоке будет постоянной.

- Это не первый теракт на Ближнем Востоке, - напомнил В.Нестеров. - Тенденция плохая, но нефтяные рынки отметили ее краткосрочным взлетом цен. Для фондовых бирж это явление обычное. Рынок привык к терактам. Хуже, если террористы начнут взрывать нефтехранилища и экспортные нефтепроводы. Если от взрывов на Ближнем Востоке цена на нефть на мировом рынке взлетит, то в казне добавится доходов.

Нам это как бы на руку. С 1 августа экспортная по-

шлина повысится с 45 до 65%. Аналитики уже прогнозируют, что федеральный бюджет может получить дополнительно до 3 млрд долл. Но, с другой стороны, слишком крепкий рубль невыгоден экономике страны.

□

Член правления ОАО "Газпром", гендиректор компании "Газэкспорт" А.Медведев и предправления компании OMV В.Рутенсторфер подписали соглашение о пролонгации двустороннего сотрудничества по поставкам российского газа в Австрию

Документ предусматривает постепенное увеличение ежегодных поставок с 5,5 до 6,5 млрд кубометров природного газа в год, а также пролонгацию всех существующих соглашений до 2012 года. Как заявили обе стороны, контракты с "Газэкспортом" составляют основу поставок природного газа в Австрию, а само сотрудничество насчитывает уже 35 лет. Новые соглашения приведены в соответствие с европейскими требованиями либерализации отрасли. Тем не менее, как и в предыдущие годы, поставки природного газа из России в Австрию осуществляются по долгосрочным контрактам и обеспечивают две трети потребности страны в природ-

ном газе. С начала многолетнего этапа сотрудничества сюда экспортировано в целом 130 млрд. кубометров российского газа. Одновременно Австрия играет важную роль в транзите этого газа в Италию, Францию, Венгрию, Словению и Хорватию.

□

На Международной нефтяной бирже в Лондоне (IPE) цена фьючерсных контрактов на нефть марки Brent с поставкой в июле в четверг прошедшей недели составила \$36,25 за баррель против \$36,51 за баррель, зафиксированных по итогам торгов 21 мая

Стоимость российской нефти марки Urals с поставкой в порты Средиземноморья составила на торгах 27 мая \$34,33 за баррель, тогда как по итогам торгов 21 мая итоговая цена сформировалась на уровне \$35,05 за баррель.

Стоит отметить, что на торгах в Нью-Йорке 24 мая цены достигали \$41,85 за баррель, установив тем самым абсолютный исторический рекорд. Такого не было даже в период первой войны в Персидском заливе 1991 года, когда Ирак напал на Кувейт. Очередным поводом для всплеска цен стало решение китайского правительства о начале строительства резервных мощностей по хранению нефти. Недавно эта страна приняла решение о создании стратегического резерва нефти. Впрочем, затем цены на нефть испытали легкое снижение на сообщении о готовности Саудовской Аравии увеличить добычу и экспортные поставки нефти на 2 млн баррелей в сутки. Кроме того, на прошедшей неделе Евросо-

юз и США активно призывали ОПЕК принять предложение Саудовской Аравии на внеочередной конференции 4 июня, которая пройдет в Бейруте. Скорее всего после того как вопреки ожиданиям на предыдущих двух конференциях ОПЕК не повышала квоты на добычу и экспорт нефти, на этот раз она все-таки сделает это. Уж слишком высоки цены и велико давление на картель. Президент ОПЕК П.Юсганторо заявил, что страны картеля итак уже превышают установленные квоты на 2,3 млн баррелей в сутки. По его словам, картель сейчас рассматривает три варианта увеличения добычи нефти. Первый предусматривает повышение квот на 2 млн баррелей в сутки, второй предполагает узаконить нынешний уровень перепроизводства, ну а третий - увеличить квоты более чем на 2,3 млн баррелей в сутки. Учитывая поведение картеля на предыдущих двух заседаниях и заинтересованность производителей в получении дополнительного дохода, можно ожидать, что будет при-

нято решение по какому-либо из двух первых вариантов.

□

Вчера в преддверии своей официальной конференции ОПЕК сняла с себя ответственность за высокие цены на нефть: "Любое увеличение поставок картелем не приведет к долгосрочному снижению цен"

Президент ОПЕК П.Юсганин вновь пытался заинтриговать рынок заявлениями о том, что члены картеля все еще не достигли консенсуса в вопросе повышения квот на добычу нефти. "ОПЕК должна единогласно принимать решения", - заявил он. По сути, решений, о которых говорят в ОПЕК, может быть два: увеличить нынешнюю квоту в 23,5 млн баррелей в день (предложения о повышении варьируются от 1,5 млн до 2,5 млн баррелей в день) либо вообще ее отменить, так как сами чиновники ОПЕК отмечают, что только три страны (Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты и Саудовская Аравия) смогут увеличить добычу, остальные же восемь членов картеля "работают на пределе своих возможностей".

В то же время все чаще звучат мнения экспертов о том, что ОПЕК не способна существенно повлиять на текущую цену нефти. Можно вспомнить последний прогноз Международного энергетического агентства, в соответствии с которым мировой спрос на нефть к концу текущего года вырастет до 82,5 млн баррелей в день (сейчас в мире потребляется порядка 78,7 млн баррелей в день). В ОПЕК о готовности значительно увеличить добычу заявляет только Саудовская Аравия, но и ее возможности не безграничны: с нынешних 8,6 млн баррелей в день до 9,1 млн в июне и "впоследствии полностью загрузить свои мощности" - до 10,5 млн бар-

релей в сутки. На прошлой неделе министр энергетики США С.Абрахам заявил, что получил "ряд обещаний" от Мексики, Нигерии и России увеличить производство, но не скоро.

Вчера же официальная ОПЕК практически признала, что не может повлиять на нефтяные цены, пока ситуация в Саудовской Аравии и Ираке не станет стабильной и безопасной. Как вчера заявил глава информационного департамента ОПЕК Омар Ибрагим, картель "обеспокоен проблемой всемирной безопасности и стабильности, особенно в странах, являющихся членами ОПЕК: Саудовской Аравии и Ираке". По его словам, "геополитика и проблемы США сыграли критическую роль" в увеличении нефтяных цен. "Практически немедленно три страны ОПЕК (Кувейт, ОАЭ и Саудовская Аравия) могут производить на 3 млн баррелей в день больше, - продолжил Омар Ибрагим. - Но эффект от такого решения не продлится больше 48 часов".

□

О перспективах иракского урегулирования и современных тенденциях на нефтяном рынке рассказал известный американский политолог, главный редактор журнала "Форин полиси" М.Наим

Он отметил: "После 30 июня Ирак ждут глубокая нестабильность, беспорядки и столкновения между различными группировками внутри страны, каждая из которых захочет взять под свой контроль как можно большую часть государства.

Я готов сделать два предварительных заключения, тесно связанных друг с другом. Во-первых, военная операция США в Ираке отвлекла силы и средства от эффективной борьбы со всемирным терроризмом. Во-вторых, она создала превосходные дополнительные возможности и условия для террористических группировок, которые теперь могут активно пополнять свои ряды. Фотографии из тюрьмы "Абу-Грейб" стали лучшими пропагандистскими листовками. Причем "Аль-Каиде" и

другим врагам США даже не пришлось тратить на печать - мировая пресса и так их растиражировала.

Все последние американские президенты прошли через осознание одного непреложного факта - несмотря на свою огромную власть, они зависят от не контролируемых ими глобальных сил, которые корректируют их точки зрения, отчего многие обещания, данные ими во время избирательных кампаний, ровно ничего не значат. Не думаю, что сенатор Керри может что-то радикально изменить. Скорее президент Буш существенно скорректирует свой иракский курс.

Один из результатов глобализации - увеличение числа глобальных экономических игроков, в том числе в нефтяной сфере. На мировом рынке сейчас работает

гораздо больше компаний, чем в недавнем прошлом, и число нефтедобывающих регионов тоже выросло. Сейчас появляются новые технологии, позволяющие извлекать нефть там, где прежде это было лишено экономического смысла из-за дороговизны. Нефти на рынке становится невообразимо больше. Но растет и потребление. Одна из главных причин нынешнего скачка нефтяных цен - резко выросший спрос со стороны Китая.

Ростом нефтедобычи и высокими ценами на продукт можно объяснить положительные сдвиги в российской экономике. С другой стороны, Россия становится нефтяной страной наподобие ряда ближневосточных государств. В таких странах почти вся экономика привязана к нефти, и все другие ее секторы подпадают под влияние тормозящих развитие факторов, например удорожание экспорта и удешевление импорта. Если налоги поступают главным образом от нефтяной отрасли, все правительство, как наркоман, садится на иглу зависи-

мости от этих налоговых поступлений. Нефтедобыча - это весьма узкая и централизованная сфера, где действует сравнительно ограниченное число менеджеров и предпринимателей как в государственном, так и в частном секторе. И эти люди могут влиять на принятие решений, касающихся всего общества в целом. Я уже не говорю о неравномерности развития регионов и крайности уровня жизни в нефтеориентированных государствах. Одни связаны с благами нефтедобычи и процветают, другие с ними не связаны и мучаются. И наконец, нефтедобывающим странам свойственна редкая по масштабам коррупция".

□

С сегодняшнего дня все нефтеперерабатывающие заводы России повысили отпускные цены на бензин в среднем на 11%

Эту информацию подтвердили президент Нефтяного клуба Санкт-Петербурга (объединяет торговцев бензином), вице-президент Российского топливного союза О.Ашихмин, исполнительный директор Московской топливной ассоциации (МТА - объединение столичных бензоторговцев) Григорий Сергиенко и руководители ряда компаний, торгующих топливом на розничных рынках Санкт-Петербурга и Москвы.

По словам Г.Сергиенко, с 1 июня оптовые цены на нефтебазах на бензин Аи-95 повышены с 14,150 тыс. руб. за тонну до 14,3 тыс. руб. за тонну, а бензин Аи-92 подорожал у оптовиков с 13,125 тыс. руб. за тонну до 13,4 тыс. руб. за тонну. В дальнейшем бензоторговцы ожидают еще большего повышения цен. По информации аналитического агентства "Аи-92", цены вырастут в среднем на 11% - отпускная цена на заводах при этом выросла на эту сумму уже сегодня.

По словам гендиректора московского ЗАО "Ассоциация "Гранд", вице-президента МТА Е.Аркуши, в июне оптовые цены на автомобильное топливо вырастут примерно на 1 тыс. руб. за тонну. Он полагает, что такое повышение оптовых цен приведет к росту розничных цен литра бензина на 70-80 коп. Г-н Аркуша также отметил, что в течение весны 2004 года оптовая стоимость тонны бензина выросла на 1,5-2 тыс. руб. (по данным Нефтяного клуба и МТА - на 30%). Повышение цен в рознице было менее значительным: на фоне сильной конкуренции операторы стараются не перекладывать на потребителя полностью свои возросшие издержки.

По версии некоторых участников рынка, между нефтяными компаниями имел место сговор. Они отмечают, что повышение не мотивировано увеличением акцизов, стоимости транспортировки или другими экономическими факторами. Впрочем, другие бензоторговцы

мнение о сговоре не разделяют. "В ситуации, когда цены на мировом рынке растут, и сговариваться не надо", - считает гендиректор петербургского ООО "Фаэтон" А.Григорьевский. Он полагает, что в одномоментном изменении цен всеми НПЗ нет ничего удивительного: нефтяники традиционно объявляют об этом в начале месяца. Представители крупных нефтяных компаний, которым принадлежат все нефтеперерабатывающие заводы России, также категорически отрицают предположения о сговоре, утверждая, что рост цен отражает общую тенденцию на рынке.

Основной причиной подорожания топлива бензоторговцы, нефтяники и эксперты считают рост мировых цен на нефть (\$37-39 за баррель при прогнозах \$28 за баррель). Хорошая конъюнктура на внешних рынках позволяет нефтекомпаниям экспортировать больше нефти дорогостоящими способами (железнодорожным, морским и речным транспортом). В результате производимого бензина при традиционно растущем на него спросе не хватает, что и подталкивает цены вверх. При этом бензоторговцы опасаются возникновения реального дефицита бензина на внутреннем рынке.

Примечательно, что некоторые розничные бензоторговцы заранее объявили о повышении своих цен на бензин. Вчера ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтепродукт" объявило, что с 1 июня повышает розничные цены на бензин в среднем на 40 коп., на дизельное топливо - на 20 коп.

□

В России растут объемы производства (и вполне успешной реализация) пиратского бензина с высокотоксичными добавками

Об этом красноречиво свидетельствуют материалы проверок правоохранительных органов. Прокомментировал ситуацию, сложившуюся на бензиновом рынке Московского региона исполнительный директор Московской Топливной Ассоциации Г.Сергиенко.

Он отметил: "По оценке МТА, в настоящее время доля суррогатного бензина составляет менее 5% от общего реализуемого объема. Правда, за последнее время этот процент несколько возрос, но в то же время, если вспомнить вторую половину 90-х, он не так и велик. Ведь тогда в Москве реализовывалось до одной трети такого бензина. Тем не менее, эта проблема остается актуальной. Основная причина кроется в экономической привлекательности изготовления самопального бензина, так как сейчас акциз на высокооктановый бензин составляет 3360 р. на тонну. А у получаемых при перегонке нефти низкооктановых бензиновых фракций акциз вообще нулевой. Поэтому, приобретаются низкооктановые фракции, затем путем различных добавок доводятся до суррогата товарного бензина и быстро реализуются. Получается неплохой дополнительный доход за счет неуплаченных налогов. Кроме того, убытки несут продавцы легального топлива.

Каждый двигатель рассчитан на определенную марку бензина. Отечественный автомобиль, может, и более приспособлен к низкокачественному топливу, а вот если это иномарка, то ее очень скоро можно "угробить". Ресурс свечей, например, рассчитан на 100 тыс. км, но при регулярном использовании некачественного

бензина их не хватит и на 30 тыс. Многое зависит от того, какие добавки использованы. Например, если они содержат железо, то в двигателе образуется красный налет, который, являясь токопроводящим, нарушает работу электрооборудования. Нередко автовладелец предпочитает заправиться на той АЗС, где бензин немного дешевле среднерыночного уровня. Получается, что желая сэкономить и постоянно заправляясь дешевым бензином, он сокращает жизнь своей дорогостоящей машины.

Клиент АЗС не может отличить суррогатный бензин по каким то внешним признакам, по запаху, например. Это возможно только при проведении лабораторного анализа. Есть различные экспресс-методы проведения таких оценочных исследований, но проблема в том, что такой анализ не имеет юридических оснований для предъявления претензий. Для этого нужно брать пробу, направлять ее в стационарную лабораторию и при соблюдении всех необходимых процедур можно предъявить претензии и потребовать компенсацию у владельца АЗС. Свои права можно защитить только с помощью такой сложной и довольно хлопотной процедуры".

□

В воскресенье АО "Газпром" на переговорах в Израиле представило ряд проектов по организации поставок газа из России в эту страну

Два года назад "Газпром" уже предлагал построить газопровод из Турции в Израиль, но тогда проект не вызвал интереса. Однако в связи с переходом энергетики Израиля на потребление египетского газа шансы "Газпрома" на продажи газа в Израиль растут: в стране идет дискуссия о необходимости диверсификации источников энергоснабжения.

Делегация "Газпрома", возглавляемая председателем правления А.Миллером, ведет переговоры с министерством инфраструктуры Израиля и государственной энергокомпанией ИЕС с воскресенья. По итогам переговоров глава "Газпрома" заявил, что конкретных решений о проектах в Израиле компания не приняла. Вчера же на конференции в тель-авивском институте "Технион" министр национальной инфраструктуры Й.Парицки рассказал о том, какие предложения обсуждались им с "Газпромом".

В первую очередь "Газпром" вновь предложил ИЕС

и правительству Израиля строительство газопровода из Турции по дну Средиземного моря. По этому коридору ИЕС сможет получать ежегодно до 6 млрд куб. м российского газа. Впервые это предложение обсуждалось в мае 2002 года на встрече представителей правительства Израиля и "Газпрома" в Тель-Авиве. Кроме того, "Газпром", по словам господина Парицки, готов обсуждать танкерные поставки сжиженного природного газа, а также сжатого газа. Первый вариант, впрочем, требует строительства терминала по приему СПГ стоимостью до \$450 млн, второй технологически слишком сложен. Строительство же трубопровода из Турции будет стоить до \$1,2 млрд. В пресс-службе "Газпрома" говорят, что никаких конкретных решений в ходе визита господина Миллера в Израиль не принято.

Переговоры "Газпрома" в Израиле проходят на фоне обсуждения первого крупного контракта на закупку газа, заключенного ИЕС на прошлой неделе. Совет ди-

ректоров IEC одобрил 15-летний контракт на закупку ежегодно 1,7 млрд куб. м газа у компании Eastern Mediterranean Gas, принадлежащей египетской госкомпании ENGC и бизнесменам Хусейну Салему из Египта и Йозефу Майману из Израиля. Общая стоимость контракта - \$2,5 млрд. Газ будет поставляться в газораспределительные сети юга Израиля из египетских шельфовых месторождений. Против контракта выступало министерство инфраструктуры Израиля, которое предлагало IEC закупать газ у консорциума во главе с английской BG Group, добывающей топливо в Палестине.

Выступая на конференции в "Технионе", господин Парицки отметил, что Израилю необходимо диверсифицировать источники энергоснабжения, особенно в связи с высокими ценами на нефть и нестабильностью ситуации на Ближнем Востоке. Сейчас газ занимает всего 1% в энергобалансе страны, традиционное топливо для ГРЭС в Израиле - мазут и уголь. Сотрудничество с "Газпромом" позволит Израилю получать газ более дешевый, чем египетский или палестинский.

Пока неизвестно, обсуждался ли на переговорах еще один проект 2002 года - по консорциуму PAI. Пер-

воначально 60% его акций контролировала бельгийская группа Tractebel, 20% - инвестгруппа Africa-Israel предпринимателя Льва Леваева, еще 20% - местный топливный концерн Paz (прежнее название - Shell Company of Palestine). В 2002 году PAI выиграл тендер на управление в течение 30 лет газовыми сетями юга Израиля, но затем Tractebel вышла из проекта. В 2002 году "Газпром", словацкая SPP и BG Group получили предложение занять место бельгийцев, однако проект был заморожен. Не исключено, что "Газпром" будет обсуждать в Израиле и возобновление этого проекта: он предполагает расширение газовых сетей Израиля, строительство подземных хранилищ газа и поставки в систему газа из Средиземноморья.

□

БАНКИ

АО "НК "Роснефть" привлекает кредит Bayerische Hypo-Und Vereinsbank AG на сумму \$150 млн

Как говорится в документах ОАО "НК "Роснефть-Пурнефтегаз", вопрос о предоставлении поручительства по этому кредиту акционеры "Роснефти-Пурнефтегаза" рассматривают на внеочередном собрании 15 июня. Договор между НК "Роснефть" и банком был заключен 4 марта 2004 года. В конце прошлого года "Роснефть" привлекла кредит Raiffeisen Centralbank Osterreich AG в размере \$150 млн под поручительство

"Роснефти-Пурнефтегаза".

□

Акционеры Новороссийского порта решили развивать банковский бизнес. Сначала они хотят объединить принадлежащие им Инвестсбербанк и Русский генеральный банк, а потом купить Омскпромстройбанк

Акционеры Новороссийского порта и Русского генерального банка приобрели Инвестсбербанк у его менеджмента прошлой весной. По заказу Русского генерального банка компания Deloitte разработала стратегию развития бизнеса, которая предусматривает построение "сетевого универсального банка с акцентом на розницу", рассказала зампред правления РГБ Е.Лозовая. В РГБ решили, что реализовывать эту модель лучше на базе Инвестсбербанка, ресурсная база которого сформирована в основном за счет физлиц. К нему будет присоединен более крупный, но менее ритейл-

вый РГБ.

Предправления Инвестсбербанка П.Бойко уверяет, что вслед за РГБ последует присоединение и других банков. Лозовая говорит, что взоры сейчас направлены на юг России, Сибирь и Урал. По ее словам, речь идет необязательно о покупке - возможно, партнеры получают долю в объединенном банке. Планируется, что к 2008 г. его активы составят 80 млрд руб. и банк войдет в десятку крупнейших участников розничного рынка.

Председатель совета директоров РГБ А.Пономаренко, контролирующий 20% его акций, не

стал называть сумму, которую владельцы РГБ и Инвестсбербанка готовы направить на покупку других банков. Он говорит, что сейчас идут консультации с другими акционерами, например Новороссийским морским торговым портом, среди владельцев которого ФК "УРАЛСИБ". В "УРАЛСИБе" от комментариев отказались.

По словам Пономаренко, сейчас изучается возможность приобретения 11 банков, среди которых Омскпромстройбанк.

По оценке президента ВБРР Д.Титова, ОмскПСБ - один из ведущих участников местного рынка с широкой филиальной сетью и клиентурой. Один из его сибирских коллег вспоминает, что еще год назад местные банкиры обсуждали возможную покупку этого банка за \$25 млн. Получить комментарии в Омскпромстройбанке вчера не удалось.

По оценке руководителя ЦЭА "Интерфакса" М.Матовникова, в результате объединения Инвестсбербанка, РГБ, Омскпромстройбанка и родственного РГБ новороссийского Промфинсервисбанка может получиться банк с активами в 20,7 млрд руб. (36-е место), капиталом - 3 млрд руб. (42-е место) и депозитами физлиц - в 6,4 млрд руб. (18-е место).

Чтобы выполнить озвученную менеджментом зада-

чу, объединенному банку придется расти в среднем на 44% в год, отмечает Матовников. Между тем в прошлом году активы всей банковской системы выросли на 35,7%.

Титов считает, что многие региональные банки с активами до 500 млн руб. заинтересованы в альянсе с более крупными столичными игроками. Но уже через два года привлекательных объектов для приобретения может не остаться: промышленные предприятия уходят под контроль столичных вертикально-интегрированных компаний и выводят финансовые потоки из местных банков. Собственных ресурсов для развития у них недостаточно, поэтому они будут вынуждены либо сохраниться в нише, либо оперировать в "сером секторе", что вряд ли заинтересует инвесторов, предупреждает президент ВБРР.

□

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

Вчера индекс РТС понизился на 0,36% - 581,07

Индекс ММВБ по итогам дня повысился на 0,86%, индекс "Коммерсанта" - на 0,26%. Торговля характеризовалась низкой активностью - из-за праздничного дня на рынке отсутствовали инвесторы из Великобритании и США. В результате объем торгов оказался невысоким: на РТС на уровне \$80 млн, на ММВБ - 8,5 млрд руб.

"В понедельник во всех финансовых столицах был выходной, поэтому в отсутствие основных игроков и каких-либо новостей день был спокойный,- отмечает трейдер Альфа-банка А.Захаров.- Были лишь неагрессивные заказы на покупку". В лидерах повышения на вчерашних торгах оказались бывшие аутсайдеры. Так, акции ЮКОСа прибавили в цене более 3% на РТС и 1% на ММВБ. Вместе с тем торги закрылись задолго до появления сообщения о решении суда аннулировать допэмиссию ЮКОСа, и сегодняшняя ответная реакция рынка должна быть весьма резкой. Также прибавили вчера (около 2,5%) и котировки акций "Норильского никеля". Остаются привлекательными ценные бумаги ЛУКОЙЛа, подорожавшие вчера более чем на 1%. По словам трейдеров, катализатором спроса стали возобновившиеся слухи о покупке ЛУКОЙЛа американской НК Сопосо. Акции Сбербанка и "Транснефти", падавшие накануне гораздо медленнее, чем другие, вчера продолжили движение вниз. По итогам дня они потеряли соответственно 1,8% и 2,4% стоимости.

Выходной день в США и Англии дал возможность российскому рынку взять небольшую передышку после обвального падения, говорит начальник управления фондовых операций ИК "Битца-Инвест" А.Соболенко.

Начальник отдела активных операций на фондовом рынке БИН-банка С.Поляков отмечает, что в течение всего дня торги проходили спокойно. Он обращает внимание на снижение акций Сбербанка на ММВБ - минус 2,5%: "Из "Сбера" выходили крупные инвесторы". Фондовый рынок взял тайм-аут в связи с выходными у американских и английских инвесторов, говорит управляющий директор ФК "Интерфин трейд" С.Данилюк, большинство бумаг консолидируется на достигнутых уровнях. "Долгое время рынок страдал от негативной динамики акций "ЮКОСа". Оптимистам, считающих, что надо использовать текущее понижение для покупок, почти не осталось, - говорит аналитик ИК "ВИКА" С.Генералов. - Взгляд некоторых аналитиков на рынок все-таки оптимистичен, но их голос в общем хоре не слышен". "Заявление "ЮКОСа" о возможном банкротстве говорит о том, что компания пошла ва-банк. Ситуация очень серьезная", - рассуждает трейдер Оргбанка А.Муркин. По мнению Генералова, "паритета между покупателями и продавцами акций "ЮКОСа" не может быть никогда", но стабилизация этих бумаг может благотворно воздействовать на остальной рынок. Муркин

указывает на отсутствие "серьезных покупателей". "Котировки вернулись к уровню начала года, на котором заметна сильная поддержка, - отмечает гендиректор "АВК-Аналитики" С.Пальянова. - Кроме того, риски возможного банкротства уже учтены в цене акций "ЮКОСа", поэтому падение индекса РТС ниже 560-570 пунктов маловероятно". "Возможное банкротство "ЮКОСа" и неумолимо приближающийся период ужесточения денежной политики в США не оставили и следа от оптимизма на нашем рынке", - говорит управляющий активами ИК "ФИНАМ" Д.Серебренников. Из "голубых фишек" он рекомендует покупать в среднесрочной перспективе лишь акции Сбербанка и "Мосэнерго". "На краткосрочную перспективу выгодным может быть только шорт", - уверен он.

По словам финансового аналитика Brunswiclr UBS А.Жилкина, помимо дальнейшего развития "дела ЮКОСа" основными событиями этой недели должны стать выпуск "Норильским никелем" финансовой отчетности по международным стандартам за 2003 год (ожидается в среду) и публикация данных по безработице в США (в

пятницу). "Я позитивно оцениваю перспективы рынка. После падения на прошлой неделе российский фондовый рынок оказался одним из самых недооцененных среди развивающихся рынков, что в сочетании с благоприятной макроэкономической конъюнктурой делает его наиболее привлекательным. В то же время появление любых негативных новостей о ЮКОСе окажет значительное давление на рынок в целом. Среди наиболее интересных в ближайшее время эмитентов можно отметить "ВымпелКом", ЛУКОЙЛ (в качестве одной из наиболее привлекательных нефтяных компаний), РАО "ЕЭС", "Газпром", а также сталелитейные предприятия", - отмечает А.Жилкин.

□

Опубликованы рекомендации аналитиков по акциям "ЮКОСа" в связи с удовлетворением иска МНС к "ЮКОСу"

Мы устанавливаем новую теоретическую цену по акциям "ЮКОСа" на уровне \$10,1 за акцию и повышаем рекомендацию по ним до уровня "покупка". При текущих котировках акции компании имеют значительный потенциал роста, учитывая возможные варианты завершения "дела "ЮКОСа"" - оптимистичный и пессимистичный. В случае реализации оптимистичного сценария государство получит контроль над пакетом акций "ЮКОСа", принадлежащим Group Menatep. Это может произойти либо в результате творческого прочтения законодательных норм, либо в результате "добровольной" передачи акций М.Ходорковским в качестве возмещения ущерба государству и в обмен на более мягкое решение суда по делу основных акционеров компании. По этому сценарию оценочная стоимость "ЮКОСа" составляет по меньшей мере \$13,2 за акцию.

При условии развития пессимистичного сценария М.Ходорковский не пойдет на компромисс, а правительство будет настаивать на банкротстве компании. Согласно этому сценарию, стоимость "ЮКОСа" составляет \$7,1 за акцию. Мы рекомендуем инвесторам занимать в акциях позиции при текущих уровнях исходя из того, что нынешние котировки учитывают шансы негативного исхода как 2:1. На наш взгляд, соотношение 1:1 является более справедливым. Максимум через двенадцать месяцев акции будут торговаться либо значительно выше, либо существенно ниже границ диапазона \$9,1-11,1. Как мы полагаем, они будут заметно выше.

Арбитражный суд Москвы подтвердил справедливость требований МНС по взысканию с "ЮКОСа" 99,4 млрд рублей налоговых недоимок, а также начисленных пеней. Месяц назад денежные активы и эквиваленты,

по свидетельству финансового директора компании Б.Мизамора, составляли около \$1 млрд. Мы не ожидаем увеличения этой цифры более чем на \$300 млн, поэтому осуществление выплаты будет для компании затруднительным. Для нас очевидными являются по крайней мере два факта. Первый - многочисленные жалобы представителей компании и ее защитников на грубые нарушения процессуальных норм косвенно указывают на низкие шансы успеха в кассационной инстанции. Второй - высокая вероятность инициирования налоговых претензий за последующие годы. Вопреки рыночному консенсусу мы продолжаем настаивать на том, что для "ЮКОСа" все складывается достаточно неблагоприятным образом, и еще раз хотим напомнить рациональным мыслящим инвесторам, что существует большая вероятность того, что нынешнее представление рынка о том, что такое "ЮКОС", будет очень сильно отличаться от того, что компания будет представлять собой через 4-6 месяцев. Поэтому мы призываем воздержаться от любых по продолжительности инвестиций в компанию. Наша рекомендация по "ЮКОСу" - "продавать", а фундаментальная оценка стоимости акций отозвана, так как мы полагаем любую попытку количественной оценки политических и иных рисков компании нерелевантной.

□

"Газпром" разработал интересную тактику поведения на внутреннем долговом рынке. Совет директоров компании принял решение о размещении сразу трех выпусков рублевых облигаций на общую сумму 15 млрд руб.

Объем каждой эмиссии составит 5 млрд руб., а сроки обращения - 3 года, четыре года и пять лет. Газовый монополист планирует зарегистрировать в Федеральной службе по финансовым рынкам одновременно все три выпуска, а размещаться ценные бумаги будут в 2004-2005 годах в зависимости от состояния рынка и потребности "Газпрома" в денежных средствах. Напомним, что эмитенты имеют право выпустить облигации в течение года после государственной регистрации.

В компании надеются, что одновременная регистрация позволит оперативно реагировать на состояние рынка и принимать решение о дате размещения того выпуска, который имеет наилучшие параметры для текущей рыночной конъюнктуры. Правда, сомнительно, чтобы столь близкие по срокам и абсолютно равные по объемам займы оценивались рынком с большой разницей. Хотя у новой тактики "Газпрома" есть и очевидные плюсы - если концерн будет выпускать свои облигации порционно, долговой рынок сможет спокойно переварить их даже в условиях относительно неблагоприятной конъюнктуры, тогда как на займы с куда большими суммами найти необходимое количество покупателей будет намного труднее. При этом, как считает аналитик ИГ "Атон" А.Каплин, чем раньше "Газпром" разместит свои выпуски, тем дешевле они ему обойдутся, так как в период с 2004 по 2005 год мировой долговой рынок будет испытывать негативное влияние от роста процентной ставки Федеральной резервной системы США.

За счет размещения новых выпусков облигаций газовый монополист сможет оптимизировать свой долговой портфель. С одной стороны, привлеченные средства пойдут на рефинансирование краткосрочной задолженности, с другой - на финансирование капиталовложений, необходимых для поддержания текущих производственных мощностей и реализации новых перспективных проектов, что опять-таки значительно снизит потребности компании в краткосрочных кредитных ресурсах. В этом году "Газпром" уже разместил на рынке два крупных долгосрочных займа. В феврале концерн осуществил рекордный по объему выпуск рублевых облигаций - на 10 млрд руб., а в апреле занял посредством еврооблигаций \$1,2 млрд.

В 2004 году газовый монополист намерен сохранить объем своего совокупного долга на уровне прошлого года - \$15-16 млрд. В текущем году компания планирует занять примерно столько же, сколько в 2003 году - порядка \$5 млрд. В 2005 году заимствования должны сократиться до \$4 млрд, а в 2006 году - до \$3 млрд.

□

За период с 18 по 25 мая рост паев всех открытых ПИФов был незначительным. Лучше других выглядели фонды акций

Лидером роста среди ПИФов акций стал фонд "АВК-Фонд привилегированных акций" под управлением компании "Дворцовая площадь" - плюс 1,71%. Положительный результат работы ПИФа объясняется удачной спекулятивной игрой управляющего этого фонда. В частности, к 25 мая были проданы ранее приобретенные акции Сбербанка, "Сургутнефтегаза", "Норильского никеля", "Газпрома", "ЛУКОЙла", РАО "ЕЭС России" и привилегированные бумаги "Ростелекома" и Транснефти". В итоге в портфеле фонда на долю наличных денежных средств пришлось 75%, а оставшиеся 25% составляли акции "Ростелекома" (привилегированные), "Газпрома" и "Сибнефти".

Лучший результат среди фондов облигаций продемонстрировал фонд "ЛУКОЙл Консервативный" (УК "НИКойл") - 0,88%. Лидерство этого фонда стало следствием вложения средств пайщиков в "короткие" облигации

со сроками погашения, не превышающими полутора лет.

Меньше других на прошлой неделе повезло пайщикам фонда смешанных инвестиций "Паритет 50/50" (УК "Брокеркредитсервис") - минус 2,32%. Дело в том, что на фоне падения долгового рынка облигации большинства эмитентов не приносят больших доходов, а большая часть средств пайщиков (около 60%) вкладывалась именно в долговые инструменты и чуть более 30% - в акции.

□

Официальный курс рубля установлен в размере 28,9993 руб./\$

Официальный курс рубля к евро установлен в размере 35,3907 руб./евро.

Сегодня на торгах ММВБ курс доллара составил 29,0053 руб./\$, курс евро составил 35,5054 руб./евро.



В рамках единой торговой сессии ММВБ вчера состоялись первые после объединения ЕТС и дневной сессии СЭЛТ торги

Суммарный объем по инструменту рубль/доллар расчетами "завтра" составил 200,3 млн долл. Было заключено 290 сделок. В торгах приняли участие 189 банков. Первую сделку заключили МДМ-банк и "Уралсиб". С 31 мая участники торгов могут совершать операции с долларами как на основе предварительного частичного депонирования средств, так и в пределах установленных ММВБ лимитов. Торги по инструменту рубль/доллар расчетами "сегодня" вчера не проводились в связи с праздничным днем в США.

Начальник отдела межбанковских операций Роспромбанка Р.Козлов говорит, что объединение валют-

ных сессий на ММВБ никак не повлияло на ход торгов. Доллар колебался в узком диапазоне 28,98-29 руб./\$, а ставки МБК повысились до 20% годовых. Козлов связывает низкую активность дилеров с выходным в США и отсутствием торгов расчетами "сегодня".



ПРОИСШЕСТВИЯ

Вчера апелляционная инстанция Арбитражного суда Москвы оставила в силе решение об аннулировании допэмиссии "ЮКОСа" - теперь 57,5% акций "Сибнефти" должны вернуться ее бывшим владельцам

В октябре 2003 г. "ЮКОС" приобрел 92% акций "Сибнефти", отдав за них \$3 млрд и 26,01% своих акций. В рамках этой сделки "ЮКОС" разместил осенью 2003 г. 1 млрд акций, или 37% от уставного капитала. В ходе эмиссии структуры Millhouse Capital получили 17% акций "ЮКОСа", а "ЮКОС" стал владельцем 57,5% акций "Сибнефти".

В ноябре прошлого года после ареста руководителя и совладельца "ЮКОСа" М.Ходорковского его новые партнеры во главе с чукотским губернатором Р.Абрамовичем стали требовать расторжения уже свершившейся сделки по объединению компаний. Но представляющий их интересы холдинг Millhouse Capital сумел договориться об этом с Group Menater только в фе-

врале. Близкие к переговорам источники утверждали, что речь шла о "зеркальной" сделке: за 92% акций "Сибнефти" "ЮКОС" получит назад \$3 млрд и 26,01% своих акций. Впрочем, никаких корпоративных действий для выполнения этого плана "ЮКОС" так и не предпринял.

Зато экс-владельцы "Сибнефти" форсировали расторжение сделки через суд. Еще в конце января офшоры Millhouse Capital подали в Арбитражный суд Москвы иск о признании недействительной эмиссии акций "ЮКОСа", проведенной в ходе слияния. В обеспечение иска суд арестовал у "ЮКОСа" 57,5% акций "Сибнефти", которыми Millhouse Capital оплатил 17% акций "ЮКОСа" (они тоже арестованы).

Суд в начале марта встал на сторону Millhouse Capital и аннулировал допэмиссию акций "ЮКОСа". В "Сибнефти" тогда объясняли, что это соответствует плану "развода", но "ЮКОС" подал апелляцию.

Это не помогло - вчера суд оставил в силе решение об отмене допэмиссии. "Это значит, что решение, вынесенное арбитражным судом еще 1 марта, вступает в силу, - говорит источник, присутствующий на процессе. - В течение пяти дней ФСФР обязана принять решение об отмене допэмиссии и возвращении 57,5% акций "Сибнефти" ее бывшим владельцам".

"Мы удовлетворены решением суда, - заявил источник, близкий к акционерам "Сибнефти". - Вместе с тем мы готовы продолжить переговоры с "ЮКОСом" по реализации "зеркальной" сделки о возврате акций. Мы не потратили \$3 млрд, они лежат. И мы готовы вернуть их "ЮКОСу" в случае полного завершения сделки по обмену 92% акций на 26,01%". Но даже если "ЮКОС" после отмены допэмиссии остается акционером "Сибнефти", "нас это устраивает, поскольку не мешает нам управлять компанией", сказал источник.

Руководитель юридической фирмы "Ринкон-гамма" О.Осипенко считает, что выполнить решение суда пока невозможно - ведь 57,5% акций "Сибнефти" арестованы еще и в обеспечение претензий МНС к "ЮКОСу" на \$3,4 млрд. "В данном случае арест, наложенный по иску МНС, приоритетнее", - говорит Осипенко. Это, отмечает

юрист, дает шанс "ЮКОСу" отстоять свои интересы в кассационной инстанции. По словам пресс-секретаря "ЮКОСа" А.Шадрина, именно так компания и собирается поступить. А источник, близкий к акционерам "Сибнефти", сказал, что акционеры "Сибнефти" предпочитают дожидаться решения МНС и "юристы компании будут изыскивать возможности для продолжения "зеркальной" сделки после урегулирования вопросов с МНС".

А аналитики считают, что теперь будущее "Сибнефти" зависит только от договоренности ее бывших хозяев с Кремлем. "Все дело в том, дала ли администрация президента "Сибнефти" добро на "развод" с "ЮКОСом", - считает аналитик "Атона" Д.Лукашев. А В.Нестеров из "Тройки Диалог" уверен, что такое согласие будет. "Государство даст "Сибнефти" зеленый свет, - говорит аналитик. - Аннулировав эмиссию, "Сибнефть" вернет "ЮКОСу" \$3 млрд, как это предусмотрено второй частью "зеркальной" сделки. А "ЮКОС" заплатит эти деньги в бюджет".

□

Турецкий суд снял запрет на продажу местного нефтеперерабатывающего концерна Turgas консорциуму "Татнефти" и турецкого промышленного холдинга Zorlu

В "Татнефти" говорят, что теперь ничто не мешает завершению сделки, но о сроках оплаты акций Turgas умалчивают.

Турецкий концерн Turgas включает в себя четыре НПЗ и нефтехимический комплекс. 65,8% акций концерна принадлежит турецкому правительству, 34,2% обращается на фондовом рынке. Холдинг обеспечивает около 85% турецкой нефтепереработки. В 2003 г. он переработал 23,3 млн т нефти. По итогам 2003 г. выручка Turgas составила \$13,8 млрд, чистая прибыль - \$295,8 млн. "Татнефть" в 2003 г. поставила Turgas 2,8 млн т нефти.

В феврале Высший совет по приватизации Турции подвел итоги тендера по продаже 65,8% акций Turgas. Победителем стал консорциум немецкой компании Efremov Kautschuk, аффилированной с "Татнефтью", и турецкого концерна Zorlu. Они предложили за госпакет акций \$1,302 млрд. Однако 24 мая профсоюзная организация Petroleum Workers Union, представляющая интересы рабочих нефтяной отрасли, подала в административный суд Анкары иск с просьбой запретить приватизацию Turgas, так как она повлечет за собой сокращение рабочих мест. В качестве обеспечения по иску суд в тот же день наложил запрет на продажу акций. "Татнефть" после этого заявила, что не будет оплачивать акции до тех пор, пока запрет не будет снят.

Но приватизационный комитет Турции, организовавший сделку по продаже Turgas, обратился в апелляционную инстанцию суда с просьбой об отмене обеспечительной меры. Вчера, как сообщает Reuters, это ходатайство было удовлетворено. Так что теперь ничто не мешает завершить сделку по приобретению акций Turgas российско-турецким консорциумом.

"Мы готовы выполнить свои обязательства", - сказал один из топ-менеджеров "Татнефти", однако не уточнил сроки оплаты акций Turgas. Известно лишь, что российская компания уже взяла на эти цели кредит у банков CSFB и BNP Paribas на общую сумму \$375 млн. По сообщению "Прайм-ТАСС", заем был предоставлен в качестве бридж-финансирования под размещение будущего облигационного займа "Татнефти". Всего же "Татнефть" должна заплатить за Turgas более \$650 млн, такую же сумму должен внести Zorlu. Представители Zorlu вчера были недоступны. Между тем по условиям тендера российско-турецкий консорциум должен был оплатить акции Turgas до 28 мая.

Аналитик "Тройки Диалог" В.Нестеров решение турецкого суда называет ожидаемым. Он говорит, что максимум, на что был способен суд, это задержать сделку на пару недель. По мнению эксперта, этот проект российской компании неоднозначен. "Финансово не очень сильная "Татнефть" взваливает на себя тяжелое

финансовое бремя, - говорит он. - К тому же инвесторы беспокоятся за другие проекты, в частности за дальнейшую судьбу строительства Нижнекамского НПЗ". Положительным моментом сделки Нестеров считает укрепление вертикальной интеграции "Татнефти". По его мнению, эта сделка может во многом определить судьбу "Татнефти".

М.Радына из группы компаний "АВК" новость о снятии запрета на приватизацию считает в целом позитивной. Но и она отмечает "темные стороны этой сделки". "В частности, непонятна аффилированность "Татнефти"

Арбитражный суд Москвы вчера объявил перерыв до 2 июня в предварительных слушаниях по иску "ЮКОСа" к МНС

Министр финансов РФ А.Кудрин заявил вчера, что дело об уходе от уплаты налогов "ЮКОСа" будет решено исключительно в судебном порядке, а не путем переговоров Правительства РФ с руководителями компании, на возможность которых они намекают в последнее время.

Министр отметил, что богатства российских миллиардеров образовались на начальном этапе приватизации в стране, когда крупные предприятия скупались на тендерах и аукционах за небольшие деньги. При этом Кудрин подчеркнул, что, говоря о происхождении миллиардов у некоторых российских граждан, он не имеет

с Efremov Kautchuk, низка рентабельность нефтепереработки, неизвестно, есть ли у компании в полном объеме средства на оплату акций", - отмечает эксперт.

□

в виду те случаи, когда эти капиталы получались за счет откровенного воровства: "За это необходимо наказывать, и сейчас это будет происходить, несмотря на то, что прошло уже несколько лет. Каждый вор ответит за свои преступления".

□

Управление Федеральной антимонопольной службы по Ставропольскому краю возбудило дело в отношении 9 крупнейших компаний, согласованно поднявших цены на бензин на своих автозаправках

В последнюю неделю апреля на всех заправках Ставропольского края одновременно повысились цены на самые ходовые марки бензина: Аи-92 с 11,4 руб. подорожал до 12,5 руб., Аи-95 - с 12,5 руб. до 13,5 руб.

Полномочный представитель президента в ЮФО В.Яковлев потребовал детально разобраться в ее причинах.

Ставропольские антимонопольщики, которые еженедельно проводят ценовой мониторинг на территории края, возбудили дело в отношении 9 крупнейших компаний за согласованные действия по повышению цен на бензин. Всего продаж бензина в крае занимается около ста компаний.

Свой "золотой бензин" представители компаний оправдывают подорожанием электроэнергии, ростом оптовых цен на нефтепродукты... Между тем сотрудники ФАС отмечают: на автозаправках соседних территорий цена на топливо этих же компаний осталась значительно более низкой. "Подкачала" и ссылка на оптовиков: они повысили цены на 4,5% процента, а цены на бензин возросли на 9.

- Налицо факт согласованности действий компаний, - заявил руководитель управления В.Рохмистров. -

На рассмотрении дела, которое состоится 3 июня, компании должны представить нам документальные обоснования своих действий.

Ситуация сговора бензиновых монополистов уже имела место на Ставрополье три года назад. В марте 2001 года в местной печати появилось "Открытое письмо" представителей нефтяных компаний к губернатору А.Черногорову о том, что с 1 апреля почти вдвое повышаются цены на бензин в связи с ростом стоимости сырья, электроэнергии, вмененным налогом и т. п. Антимонопольщики тогда не стали дожидаться 1 апреля, а тотчас возбудили дело по факту нарушения закона. Компаниям было вынесено предписание с требованием оставить цены на бензин прежними.

А.Голомолзин, замруководителя Федеральной антимонопольной службы, отметил: "Территориальное управление антимонопольной службы имеет серьезную базу, доказывающую, что есть признаки согласованных действий на рынке бензина. Дальше должно состояться заседание комиссии по рассмотрению фактов нарушения антимонопольного законодательства. Если комиссия квалифицирует эти нарушения как согласованные действия, то с этого момента их можно назвать сговором.

То, что происходит в Ставрополе, - явление отнюдь не исключительное. Наибольшее количество нарушений в этой сфере было зафиксировано во время бензинового кризиса 1999-2000 годов. Тогда были выявлены десятки нарушений. Навскидку можно назвать Санкт-Петербург, Новгород, Тамбов, Красноярск. В Красноярске было рекордное число участников сговора - 25 хозяйствующих субъектов. Во всех названных случаях были не только выданы предписания, но и приняты решения о перечислении необоснованно полученной прибыли в федеральный бюджет. Все эти дела были обжалованы в судах, а суды, в свою очередь, подтвердили обоснованность решений антимонопольных комиссий.

Что касается Ставрополя, то три года назад там ряд хозяйствующих субъектов по предписанию Территориального управления снизил свои цены. Теперь оказывается, что половина из нынешнего списка компаний были фигурантами и по прошлому делу. Если комиссия подтвердит факт согласованных действий, то к юридическим лицам, которые повторно нарушили законодательство, думаю, будем применять уже более жесткие меры. Возможно даже уголовное наказание. Замечу, что

уголовные дела возбуждаются уже не против юридических лиц, а против физических, то есть против руководителей или собственников этих организаций. Пока в бензиновой отрасли уголовные дела не возбуждались, но в других отраслях прецеденты уже были. Кроме того, будем продумывать еще целый ряд мер антимонопольного реагирования. В частности, некоторые сделки, связанные с приобретением имущественных прав, сопровождались определенными условиями антимонопольных органов, направленными на обеспечение конкуренции. Посмотрим, как участники рынка выполняют эти условия. Если не выполняют или не в полном объеме, будем принимать решения по этим сделкам, вплоть до возврата их в первоначальное состояние".

□

"Ъ" составил рейтинг компаний и частных лиц, которым были предъявлены самые крупные налоговые претензии. Из него видно, что больше всего недовольства вызывают те, кто занимается нефтью и табаком

26 мая арбитражный суд Москвы установил мировой рекорд, удовлетворив иск бывшего МНС к НК ЮКОС. Претензии к компании, являющейся одним из крупнейших налогоплательщиков России, выражаются в сумме чуть менее 100 млрд руб. (более \$3,4 млрд).

Второе место в рейтинге занимают табачные компании, действующие на территории Канады. В 1991 году в Канаде были повышены налоги на табачные изделия, в результате чего цена сигарет в этой стране стала заметно выше, чем в США. По мнению канадских властей, табачные компании с целью ухода от налогов разработали схему, в соответствии с которой сигареты вывозились в штаты, после чего нелегально возвращались в Канаду. В результате канадская казна в 90-е годы лишилась миллиардов долларов (по подсчетам местных борцов с курением, не менее пяти). Первая попытка вернуть хотя бы часть этих денег была предпринята в 1999 году. Иск на \$1 млрд был подан в Нью-Йорке, но местный суд отказался его рассматривать (такая же судьба ждала аналогичные иски со стороны многих стран мира, также предъявлявших претензии к транснациональным табачным компаниям). В прошлом году, однако, под давлением общественности возник новый иск, уже на \$1,5 млрд и в канадском суде.

Филиппинский олигарх Л.Тан руководит деловой империей, действующей в самых разных отраслях бизнеса, но третье место в нашем рейтинге заняла его табачная компания Fortune Tobacco. Предполагаемое уклонение от налогов (путем создания фиктивных маркетинговых подразделений) относится к 1990-1992 годам. Суды разной инстанции рассматривали это дело с

1994 по 1999 год, и в результате с Тана были сняты все обвинения, хотя налоговые органы страны продолжают заявлять, что намерены возобновить дело.

На восьмом месте рейтинга - еще один торговец табаком, компания ИТС, крупнейший налогоплательщик Индии, контролирующей 70% табачного рынка страны с миллиардным населением. Разбирательства между налоговыми органами страны и фирмой длились долго. Предполагаемые нарушения (сговор с розничными торговцами с целью занижения статистики продаж и ухода от налогов) относились к периоду 1983-1987 годов. Решение суда было вынесено в 1996 году, а двумя годами позже была частично удовлетворена апелляция ИТС, после чего размер налоговых претензий был снижен примерно на четверть.

На четвертом месте рейтинга - одна из крупнейших нефтяных компаний мира - Chevron (в 2001 году она слилась с Техасо и стала называться ChevronТехасо, но предполагаемые налоговые нарушения относятся к более раннему времени). В 1994 году компания сумела договориться с налоговыми органами США о прекращении дела об уклонении от уплаты налогов (путем покупки нефти по искусственно завышенным ценам у собственной "дочки"). Внесудебная договоренность стоила фирме \$675 млн. Однако позже выяснились дополнительные детали. Например, налоговики в последний момент почему-то взяли на треть меньше денег, чем следовало. Финансовый резерв Chevron на урегулирование конфликта составлял \$1 млрд. А по подсчетам независимых исследователей, опубликованным в газете The New York Times в 2002 году, за 1970-2000 годы Chevron

недоплатила в казну \$3,25 млрд. Цифра эта поразительно близка к той, что хотят взыскать с НК ЮКОС. Другое дело, что в случае с Chevron миллиардная цифра выражает лишь личную точку зрения независимых исследователей.

Нефтяным бизнесом занимался и проживающий в Швейцарии (не выдающей другим странам обвиняемых в уклонении от уплаты налогов) американский мультимиллиардер с говорящей фамилией - М.Рич. Принадлежащие ему компании Rich & Co. и Clarendon Ltd. урегулировали конфликт с налоговыми органами США еще в 1984 году ценой \$200 млн, однако сам Рич находился в общеамериканском розыске аж до начала 2001 года (его помиловал Б.Клинтон в последние дни своего президентства).

Можно считать, что определенное отношение к нефтяному бизнесу имеют и занимающие девятую

строчку в рейтинге И.Эрлих, А.Мисуловин и другие представители так называемой русской мафии штата Нью-Джерси. Они провернули знаменитую аферу по перепродаже дизельного топлива, которое закупалось якобы для отопления домов (что позволяло не платить налоги).

Кроме торговцев нефтью и сигаретами в списке крупных уклонистов от уплаты налогов есть также представители компьютерной индустрии, индустрии авиаперевозок и банковского дела.

□

В Ингушетии при попытке установки самодельного взрывного устройства на участке нефтепровода Карабулак-Вознесеновка при произвольном взрыве погибли два человека

По данным правоохранительных органов, погибшие хотели установить бомбу непосредственно под трубой.

В результате взрыва труба получила незначительные повреждения.

Согласно документам, найденным при погибших, они являлись жителями Грозного. В стоявшем рядом с местом происшествия автомобиле было найдено еще одно мощное взрывное устройство.

□