

Региональный банковский вестник

June 7, 2004

1. В банке "Нижний Новгород" состоялось общее собрание акционеров, на котором банк подвел итоги 2003 года - 13-го года деятельности банка..... **4**
2. Совет директоров ЗАО "Волго-Окский коммерческий банк" (ЗАО "ВОКБанк", Нижний Новгород, входит в группу Инвестторгбанк, Москва) утвердил решение внеочередного собрания акционеров об увеличении уставного капитала банка с 25 млн рублей до 120 млн руб..... **4**
3. А.Винокуров, предправления ЗАО "Вэб-инвест Банк", назван петербургским бизнес-сообществом самым успешным менеджером в 2003 г..... **4**
4. ЗАО "КБ "ГЛОБЭКС" объявило об одновременном открытии филиала и двух отделений на центральных магистралях Петербурга..... **5**
5. Банк "ГЛОБЭКС" открыл филиал "Петербургский"..... **5**
6. В Белгороде на ул. Коммунистической, 59 был торжественно открыт Белгородский филиал АКБ "Промсвязьбанк", который возглавил Н.Головин..... **5**
7. Акционерам Дальрыббанка на годовом собрании, назначенном на 16 июня, предложено изменить название и местонахождение банка..... **6**
8. Конкурсный управляющий ОАО "АКБ "Ярмарочный банк" Е.Скибу уведомил кредиторов о том, что с 27 мая 2004 года начинается предварительная выплата кредиторам первой очереди..... **6**
9. Промсвязьбанк застраховал риски, связанные с мошенничеством по пластиковым картам, а также риски невозврата кредитов, расчеты по которым осуществляются посредством карточек..... **7**
10. Губернатору Псковской области Е.Мехайлову был представлен руководитель областного филиала Россельхозбанка О.Мухин..... **7**
11. В Липецке на улице Первомайской, д. 1 открылся филиал Внешторгбанка..... **7**
12. Прошел слух об отставке предправления КБ "Движение" В.Дурнева..... **7**
13. Команда Северо-Западного банка Сбербанка РФ заняла 3-е место на Всероссийском Интернет-чемпионате по банковскому законодательству..... **8**
14. Три дня на стадионе подшипникового завода в Вологде кипели нешуточные спортивные страсти. На ведомственную спартакиаду Северного банка Сбербанка России собрались команды из Вологодской, Ивановской, Ярославской, Архангельской и Костромской областей..... **8**
15. Предправления РОСБАНКа А.Попов представил журналистам стратегию развития банка на 2004-2008 годы в свете его объединения с банковской группой ОВК..... **8**
16. 28 мая в городе Уфе состоялось открытие нового офиса филиала Газпромбанка..... **9**
17. О ситуации банковского рынка и планах развития банка "Сибирское общество взаимного кредита" рассказал его новый предправления А.Ведерников..... **10**
18. В этом году КБ "Агропромкредит" исполнится 10 лет..... **11**
19. Главной новостью середины мая на финансовом рынке Волгограда стало объявление о смене собственника

крупнейшего волгоградского банка - Волгопромбанка.....	12
20. 29 апреля состоялось годовое собрание участников ООО КБ "Смоленский Банк".....	13
21. Волна от крушения московского Сodbизнесбанка обходит Петербург стороной.....	15
22. ОАО "Промышленно-строительный банк" (ПСБ) и ОАО "Санкт-Петербургское ипотечное агентство" подписали соглашение о сотрудничестве. Их совместные программы будут построены на основе рыночных принципов.....	16
23. В рамках программы ЕБРР "Консультационные услуги по торговому финансированию" проходит второй визит в ОАО АКБ "Югбанк" консультантов ЕБРР.....	16
24. 19 мая 2004 года завершилось годовое собрание участников "Сибсоцбанка" ООО.....	17
25. В конце прошлого года была зарегистрирована Восточно-Европейская Финансовая Корпорация (ВЕФК), объединившая четыре банка-партнера. В последнее время банковский холдинг проявляет себя на рынке очень активно.....	17
26. Казахстанский банк "ТуранАлем", входящий в число 12 крупнейших в СНГ по размеру активов и имеющий в составе акционеров ЕБРР, Райффайзен Централ Банк, Инвестиционную компанию Правительства Германии - DEG, голландскую корпорацию FMO, Международную Финансовую Корпорацию (IFC), активизирует свою работу в России.....	18
27. 14 мая Воронеж с однодневным визитом посетили глава представительства "Банк Интеза СпА" (Италия), председатель совета директоров ЗАО "Банк Интеза" А.Фаллико и генеральный секретарь Итало-Российской торговой палаты Н.Коссу.....	19
28. Банк "Санкт-Петербург" планирует до конца этого года установить 30 банкоматов на станциях метрополитена.....	19
29. Банк "Приволжское ОВК" приступил к выпуску потребительских кредитных карт.....	19
30. Альфа-Банк активно осуществляет во Владивостоке программу развития инфраструктуры обслуживания пластиковых карт.....	20
31. Владельцы пластиковых карт Международного Московского банка могут оплатить услуги операторов мобильной связи ("МТС", "МегаФон", "БиЛайн").....	20
32. Импэксбанк значительно расширил географию предоставления услуги по переводу денежных переводов частных лиц "Быстрая почта" в российских рублях благодаря подключению к ней новых банков-участников - ООО "Камкомбанк" (Набережные Челны, Татария) и АКБ "Алмазэргиэнбанк" (Якутия).....	20
33. Петербургский филиал ОАО "АКБ "Союз" (до марта - "ИНГОССТРАХ-СОЮЗ") намерен активно развивать кредитование физических лиц.....	21
34. Автоградбанк в числе первых в Татарстане внедряет западную схему приобретения жилья - начал продажу закладных бумаг, обеспеченных недвижимостью.....	21
35. С мая 2004 года "Юниаструм Банк" предлагает новую уникальную программу на основе пластиковых карт "VISA U-OLYMPIC".....	21
36. Объем банковского кредитования экономики Башкортостана пусть немного, но вырос.....	22
37. Рост ставок на межбанковском рынке и изменение ситуации на фондовом рынке привели к росту ставок по коротким депозитам. Кроме того, ряд банков Санкт-Петербурга повышает ставки по среднесрочным рублевым вкладам как для физических, так и для юридических лиц на 1-2% годовых.....	23
38. Менталитет приморцев еще не достиг того уровня, когда человек идет в магазин с пластиковой картой.....	24
39. Пластиковые карты по-прежнему используют преимущественно в банкоматной сети для снятия наличных. Эквайринг в Петербурге продвигают несколько банков, в том числе за счет выпуска кредитных карт. Новые технологии в пластиковом бизнесе активно предлагают филиалы московских и иностранных банков.....	25

40. Ростовский областной Минсельхозпрод сообщил о резком росте кредитных вложений банков в донской агропромышленный комплекс.....	26
41. Сегодняшние технологии позволяют первым лицам предприятия иметь полную информацию по динамике движения денежных средств в режиме реального времени.....	27
42. В УВД Краснодара состоялась пресс-конференция, на которой стали известны новые подробности похищения президента ЗАО "Инвестиционный банк Кубани" 46-летнего М.Тукидидиса.....	28
43. В начале 2004 года Белгородскую область буквально завалили фальшивками: насчитывается уже около сотни случаев сбыта поддельных денег (за весь прошлый год - 120).....	29
44. ОАО "Ак Барс" Банк информирует об окончании формирования синдиката по размещению облигаций ОАО "Таттелеком", которое намечено на 20 мая 2004 года, сообщает пресс-служба банка.....	29
45. Разместив 18 мая на ММВБ облигационный заем в размере 605 млн руб., Краснодарский край впервые вышел на российский фондовый рынок со своими государственными ценными бумагами.....	29
46. В нижегородском министерстве промышленности состоялся конкурс по льготному кредитованию предприятий легкой промышленности.....	30

БАНКИ И БИРЖИ

В банке "Нижний Новгород" состоялось общее собрание акционеров, на котором банк подвел итоги 2003 года - 13-го года деятельности банка

В отчетном году уставный капитал банка был увеличен в 2,7 раза, до 120 млн рублей, что привело к росту собственных средств (капитала) банка до 210 млн руб. (5,8 млн евро). Т.о., банк досрочно выполнил требования ЦБ до 2007 года довести капитал действующих кредитных организаций до 5 млн евро. Банком получена лицензия на право работы с драгоценными металлами. Банк расширил филиальную сеть, открыв первый дополнительный офис за пределами Нижнего Новгорода - в городе Бор. В результате эффективной работы банка в 2003 году получена максимальная за все годы работы банка балансовая прибыль - 31 млн 368 тыс. руб.

Всю полученную прибыль решено было капитализировать, то есть направить на увеличение капитала

банка. Проведенная капитализация увеличит стоимость пакета акций каждого акционера на 30%. Также было принято решение о проспекте эмиссии 12-го выпуска на 79 млн руб. Т.о., уставный капитал банка к середине 2004 года составит 200 млн руб.

□

Совет директоров ЗАО "Волго-Окский коммерческий банк" (ЗАО "ВОКБанк", Нижний Новгород, входит в группу Инвестторгбанк, Москва) утвердил решение внеочередного собрания акционеров об увеличении уставного капитала банка с 25 млн рублей до 120 млн руб.

Решение об увеличении уставного капитала путем размещения доэмиссии акций было принято на внеочередном собрании акционеров 23 апреля 2004 года. Как сообщили в отделе по работе с ценными бумагами ЗАО "ВОКБанк", банк выпустит и разместит по закрытой подписке среди своих акционеров 9,5 млн обыкновенных именных бездокументарных акций, номиналом 10 руб. каждая, на общую сумму 95 млн руб. Соответствующие документы направлены на регистрацию в ГУ ЦБ РФ по Нижегородской области.

Уставный капитал ЗАО "ВОКБанк" составляет 25 млн руб. и разделяется на 2 499500 обыкновенных и

500 привилегированных акций номиналом 10 руб. По итогам 2003 года валюта баланса банка составляла 238,32 млн руб., чистые активы - 208,536 тыс. руб., собственный капитал - 92,766 млн руб.

□

А.Винокуров, предправления ЗАО "Вэб-инвест Банк", назван петербургским бизнес-сообществом самым успешным менеджером в 2003 г.

Он отметил: "Сложными и неожиданными оказались первые успехи на рынке. Стало трудно и сложно реагировать на то, что появился спрос на людей, которые участвовали в этом успехе. А спрос был значительным. Понятно, что люди - это главное, и, когда они стали получать предложения из других мест через рекрутинговые компании, например, из московских банков, было непонятно, как реагировать на это.

Трудно понять, как правильно себя вести по отношению к людям, как оценить, кого можно отпустить, а кого и как удержать, а кого не стоит. Это для меня был неожиданный спектр работы, правда, и до сих пор это трудно, просто я уже знаю правильные решения и готов к этому".



ЗАО "КБ "ГЛОБЭКС" объявило об одновременном открытии филиала и двух отделений на центральных магистралях Петербурга

До конца года количество дополнительных офисов будет доведено до пяти, а еще через год - до 15. Затраты банка на приход в Петербург - \$2,5 млн. Окупить их банк рассчитывает в течение 2 лет. "Мы глубоко продумали и выстрадали свое решение появиться в вашем городе, - заявил президент банка А.Мотылев, - а то, что город давно поделен и новым банкам в нем нет места, - это миф".

"У нас уже есть проекты в городе, в частности, строительство торгового центра стоимостью \$15 млн и жилищного комплекса, - сообщил управляющий петербургским филиалом банка И.Морозовский, - но мы предпочитаем раскрывать наши проекты не на стадии технического согласования, а заявлять о них уже по факту".

- 98,9% акций банка "Глобэкс" принадлежат физическому лицу - А.Мотылеву.

- "Глобэкс" совместно с восемью ООО владеет 100% акций ОАО "АВТОВАЗБАНК". Все эти компании также принадлежат А.Мотылеву. Т.о., под его контролем находится банковский капитал в размере 11,6 млрд руб.



Банк "ГЛОБЭКС" открыл филиал "Петербургский"

Расположенный в современном офисе на Петроградской набережной, 18, филиал предлагает полный комплекс банковских услуг, включая расчетно-кассовое обслуживание, конверсионные операции, международные расчеты, оформление и консультирование экспортно-импортных сделок, операции с ценными бумагами, кредитные операции и операции с дорожными чеками и пластиковыми картами, сейфинг и инкассацию. К услугам частных лиц полный комплекс услуг по размещению и переводу денежных средств.

Как заявил президент банка А.Мотылев, открытие петербургского филиала - исключительно важный момент в развитии банка, тщательная подготовка к которому велась в течение полутора лет. Управляющий филиалом "Петербургский" И.Морозовский подчеркнул, что решение о полноценном вхождении в банковское сообщество Петербурга было очень глубоко и серьезно продумано. "Северо-Запад - это промышленно развитый район, транспортная артерия, близость зарубежных партнеров. Учитывая возможности и опыт банка в части экспортно-импортных операций, это приоритетный для нас регион", - сказал он.

Открытие филиала стало первым шагом реализации программы стратегического развития, предусматривающей создание филиалов банка в Волгограде, Екатеринбурге, Нижнем Новгороде, Перми и Челябинске с перспективой охвата к 2006 году всех российских городов-миллионников.

Помимо собственно банковских операций предполагается осуществление в Петербурге и Ленинградской области ряда крупных инвестиционных проектов в сфере коммерческой недвижимости и сельского хозяйства. Уже рассматриваются проекты строительства торгового центра и жилого комплекса.

В течение 2004 года в Петербурге будут открыты 5 отделений банка, за 1,5-2 года предполагается довести число отделений в Северо-Западном регионе до 15.



В Белгороде на ул. Коммунистической, 59 был торжественно открыт Белгородский филиал АКБ "Промсвязьбанк", который возглавил Н.Головин

На церемонии выступил начальник департамента экономического развития - зампреда правительства

области В.Зотов. Он отметил, что открытие еще одного филиала московского банка - не просто финансо-

вый инструмент в области, но и еще и крупная инвестиционная кампания. Белгородцы рады тому, что банк занимается не только предоставлением услуг по кредитованию наших предприятий, но и очень серьезно влияет на инвестиционную деятельность и экономику области. В частности, он поддержал инвестиционные проекты по развитию птицеводческих и свиноводческой отраслей, что увеличит производство мяса птицы и свинины. Планируется и финансирование малого бизнеса.

Председатель совета директоров "Промсвязьбанка" А.Ананьев сказал, что с открытием филиала появилась возможность еще активней участвовать в развитии экономики Белгородчины, вкладывая значительные инвестиции в реализацию различных проектов. А "Промсвязьбанк" - один из крупнейших в России, входит в число двадцати, обладающих в стране наиболее высокими рейтингами.

Новые помещения филиала банка, как теперь водится, после молитвы освятил архиепископ Белгород-

ский и Старооскольский Иоанн, пожелав процветания и здоровья всем сотрудникам, успехов филиалу и Белгородчине.

Филиал банка работает по полному набору банковских услуг, предоставляемых юридическим и физическим лицам. За короткий срок он наладил хорошие партнерские отношения с крупными предприятиями агропромышленного комплекса, перерабатывающей промышленности, связи.

Надо полагать, что дальнейшее приращение Белгородчины банками послужит на пользу области и ее жителям, как и дальнейшему подъему экономики.

□

Акционерам Дальрыббанка на годовом собрании, назначенном на 16 июня, предложено изменить название и местонахождение банка

Тем самым подтверждается информация о том, что нынешние владельцы приобретали Дальрыббанк не для восстановления его былого авторитета, а исключительно из-за генеральной лицензии ЦБ, получить которую "с нуля" нынче весьма проблематично.

В середине 90-х Дальрыббанк стабильно входил в сотню крупнейших банков России, с переменным успехом соперничая в Приморье с Дальневосточным банком. Как следствие, интерес к нему проявила даже столь знаковая для нас фигура, как Э.Фокс, купивший в свое время для своих клиентов 19,8% акций банка. Правда, одно из самых громких приобретений англичанина с русскими корнями вскоре превратилось в одну из самых больших неудач. Дальрыббанк фактически кончился после известных событий в 1998 г., а к середине 1999 г. величина собственных средств банка достигла "абсолютного нуля", то есть стала отрицательной.

В декабре 1999 г. Дальрыббанк перешел под управление АРКО, которое вложило 150 млн руб. в уставный

капитал и предоставило ему кредиты на 220 млн руб. После реструктуризации банк был выставлен на продажу и в начале 2003 г. приобретен за 150 млн руб. "дочкой" страховой группы "НАСТА" - ООО "НАСТА-Центр".

Стоит отметить, что покупатель взял на себя обеспечение обязательств Дальрыббанка по ранее выданным АРКО кредитам и обязательство в течение 6 месяцев увеличить уставный капитал до размера, достаточного для выполнения обязательных нормативов ЦБ. Как видим, условия не слишком обременительные, если учесть что "в наследство" москвичам достались генеральная лицензия и филиал в Москве.

□

Конкурсный управляющий ОАО "АКБ "Ярмарочный банк" Е.Скибу уведомил кредиторов о том, что с 27 мая 2004 года начинается предварительная выплата кредиторам первой очереди

В этот же день состоится собрание кредиторов. 30 ноября 2003 года ЦБ РФ отозвал у АКБ "Ярмарочный банк" лицензию на осуществление банковских операций после того, как банк не исполнил обязательств по возврату \$600 тыс. федеральному банку Кипра. С 31 декабря 2003 года в банке введена временная администрация. 2 марта 2004 года Арбитражный суд Нижегородской области ввел на ОАО "АКБ "Ярмарочный банк"

конкурсное производство сроком на 12 месяцев.

□

Промсвязьбанк застраховал риски, связанные с мошенничеством по пластиковым картам, а также риски невозврата кредитов, расчеты по которым осуществляются посредством карточек

Договор страхования подписан с компанией РОСНО на сумму \$100 тыс. Подразумевается компенсация владельцу в случае снятия денег с утерянной или украденной карты, либо в случаях мошенничества.

Страховка распространяется на карты категории Classic, Business, Gold платежной системы VISA.



Губернатору Псковской области Е.Мехайлову был представлен руководитель областного филиала Россельхозбанка О.Мухин

Об этом сообщили в Государственном управлении сельского хозяйства области.

"Создание Россельхозбанка в Псковской области объясняется необходимостью обслуживания сельхозтоваропроизводителей и предприятий, занимающихся переработкой сельхозпродукции, - подчеркнул О.Мухин, - В Псковской области специализированного банка нет уже с 1998 года. И никто из псковских банков работой с аграрной отраслью вплотную не занимается. А через Россельхозбанк будут реализовываться различные целевые программы - как местные, так и федеральные - по подъему сельского хозяйства".

О.Мухин по образованию юрист, к тому же имеет богатый опыт работы в банковской сфере. Трудовой

путь на этом поприще он начал с Россельхозбанка в 1992 году. После этого занимался проверкой кредитных учреждений в управлении инспектирования кредитных организаций ГУ ЦБ РФ по Псковской области. И последним местом его работы был Псковский филиал Балтийского банка, где он работал начальником управления развития.



В Липецке на улице Первомайской, д. 1 открылся филиал Внешторгбанка

Наряду с обслуживанием крупных корпоративных клиентов банка в регионе он намерен активно работать с предприятиями малого и среднего бизнеса, в том числе по программам потребительского и ипотечного кредитования.

Внешторгбанк является крупнейшим коммерческим банком страны по размеру уставного капитала. 99,9% его акций владеет правительство РФ.



Прошел слух об отставке предправления КБ "Движение" В.Дурнева

Говорили о том, что якобы правление банка выразило недоверие своему председателю и этот шаг отчасти будто бы продиктован затянувшейся скандальной историей с котельной на Водяной.

Как пояснил В.Дурнев, на самом деле никакого скандала нет. Ему предложили другое место работы, и он согласился. Одна из причин - чрезмерная зарегули-

рованность работы банков. "Когда 14 лет назад я пришел в банк - свободы было достаточно много, - поделился своим мнением Дурнев. - Теперь деятельность банков регулируется большим числом законодательных и нормативных актов".

В общем, совет банка удовлетворил его заявление. Однако полностью разрывать связи с этой кредитной

организацией Дурнев не намерен, поскольку вошел в новый состав совета в качестве заместителя председателя. Где и на какой должности он начнет новый виток своей карьеры, В.Дурнев пока говорить отказался. По крайней мере, до июля, когда он намерен приступить к делам.



Команда Северо-Западного банка Сбербанка РФ заняла 3-е место на Всероссийском Интернет-чемпионате по банковскому законодательству

Состязания проводятся с 2001 года. В последнем участвовали представители 31 банка из 13 регионов России.



По правилам финансового брэйн-ринга необходимо было ответить на 100 вопросов. Представители Северо-Западного банка Сбербанка РФ дали правильный ответ на 68.

Три дня на стадионе подшипникового завода в Вологде кипели нешуточные спортивные страсти. На ведомственную спартакиаду Северного банка Сбербанка России собрались команды из Вологодской, Ивановской, Ярославской, Архангельской и Костромской областей

Такая спартакиада стала уже третьей по счету, и все три раза она проводилась в Вологде.

Объясняя это, зампредправления Северного банка Сбербанка РФ В.Сухенко пояснил: "Вологда всегда очень здорово организует спортивные праздники, и это достойно всяческого подражания". К тому же город находится в самом центре территории, обслуживаемой Северным банком.

В торжественном параде-построении приняли участие около 200 спортсменов. Право поднять флаг спартакиады получили капитаны всех пяти команд. Высту-

пая на церемонии открытия, управляющий Вологодским филиалом Сбербанка России А.Чистяков пожелал всем участникам бодрости духа, честного соперничества и высоких результатов.



Предправления РОСБАНКа А.Попов представил журналистам стратегию развития банка на 2004-2008 годы в свете его объединения с банковской группой ОВК

Согласно стратегии, в июле этого года начнется тестирование объединенной системы, а в октябре - эксплуатация. Все юридические формальности должны быть оформлены до июля 2005 года. Тогда же банки группы ОВК будут преобразованы в филиалы и пройдут ребрендинг, меняя свое название на РОСБАНК.

После объединения РОСБАНКа финансовая группа будет состоять из четырех основных блоков, включающих банковский бизнес, инвестиционно-банковские услуги, процессинговую компанию и компанию "Инкахран". Инвестиционно-банковский бизнес будет включать, помимо инвестиционной компании, существующую Управляющую компанию РОСБАНКа. На настоящий мо-

мент компания зарегистрировала два паевых инвестиционных фонда, паи которых с июля 2004 г. начнут продаваться через розничную сеть банка. Процессинговая компания будет включать две компании 1ЮЗ и "СТБ-кард". При этом "Инкахран", 1ЮЗ и СТБ сохранят свои названия. А.Попов отметил, что каждый из четырех блоков имеет возможность самостоятельной капитализации и может представлять интерес для инвесторов.

Региональная сеть РОСБАНКа к 2008 г. увеличится до 1300 точек, инвестиции в развитие региональной сети составят около \$200 млн., сообщил Председатель правления банка. В настоящее время совокупная сеть РОСБАНКа и банковской группы ОВК состоит из 512 от-

делений по всей России. Как отметил А. Попов, сейчас сеть РОСБАНКа и ОВК разнородна с географической точки зрения. В частности, много отделений находится в Сибири, на Дальнем Востоке и в Центральном округе. В то же время на Северо-Западе, на Урале, в Подмосковье и на юге России присутствие РОСБАНКа недостаточно, и преимущественно в этих регионах будет происходить рост филиальной сети. По словам А. Попова, при развитии сети банк будет уходить от модели универсальных отделений и будет создавать точки, специали-

зирующиеся на операциях с физическими лицами.

Рыночная капитализация РОСБАНКа к 2008 г. должна составить 2-3 млрд долл.

□

28 мая в городе Уфе состоялось открытие нового офиса филиала Газпромбанка

Цель его открытия - повышение удобства обслуживания клиентов банка и расширение клиентской базы филиала. Новый офис филиала по улице Менделеева, 138 обеспечит дополнительно такие виды услуг, как автокредитование, потребительское и ипотечное кредитование физических лиц, предоставление клиентам индивидуальных сейфовых ячеек.

Акционерный банк газовой промышленности "Газпромбанк" - уполномоченный банк РАО "Газпром" - был создан в 1990 году. За прошедшие годы он стал универсальным банком международного уровня и вошел в пятерку крупнейших российских банков по всем основным показателям, занимая по ряду из них более высокие позиции. В 2001 году по величине капитала банк занял третье место в списке крупнейших банков Центральной и Восточной Европы. Престижный британский журнал "The Banker" признал Газпромбанк в 2001 году банком года в России. Газпромбанк первым из российских банков вышел на европейский рынок капитала, разместив там еврооблигации. В 2003 году установил новый Benchmark (производительность комплекта ценных бумаг, определяемая в целях сравнения)

для финансовых институтов России по размещению пятилетних еврооблигаций. Он является соучредителем двух зарубежных банков - General Banking and Trust С (Венгрия) и Белгазпромбанк (Беларусь). Однако основное направление деятельности банка - регионы России, связанные с развитием газовой промышленности. Филиальная сеть банка - более 200 банковских офисов - охватывает свыше 45 областей и республик страны и состоит из 32 филиалов и десяти дочерних банков, входящих в созданную в 1999 году межрегиональную банковскую группу газовой промышленности. Одним из самых молодых, но наиболее успешно действующих региональных подразделений Газпромбанка является его уфимский филиал. Он начал работать в апреле 1999 года и быстро завоевал авторитет на финансовом рынке Башкортостана. Динамичное развитие Уфимского филиала в значительной степени стало возможным благодаря работе и профессионализму коллектива и его руководителя А. Архипова.

На сегодняшний день клиентами Уфимского филиала Газпромбанка являются все предприятия газовой отрасли республики: ООО "Баштрансгаз", ООО "Башкир-газ", ОАО "Газ-сервис". Счета в Уфимском филиале Газпромбанка имеют крупнейшие предприятия республики: ОАО "УМПО", ОАО "Башкирэнерго", ОАО "Салават-нефтеоргсинтез", ЗАО "Каустик", ЗАО "Каучук", НПО

"Геофизика", ФГУП "Гидравлика", ОАО "Белорецкий металлургический комбинат" и многие другие. Однако не стоит думать, что АБ "Газпромбанк" работает лишь с промышленными гигантами. Ставка делается и на средний и мелкий бизнес. В числе клиентов предприятия торговли, сферы услуг, индивидуальные предприниматели. Одним из важных направлений деятельности является предоставление банковских услуг любым перспективным предприятиям Башкортостана. Также уфимский филиал обслуживает и около 70 тысяч частных вкладчиков. Особое внимание уделяется развитию системы безналичных расчетов на базе пластиковых карт. К концу 2003 года филиал Газпромбанка выпустил около 34 тысяч карт международных платежных систем VISA и Master Card/EuroCard. Установил свыше 40 банкоматов и терминалов в Уфе, Стерлитамаке, Салавате, Кумертау, а также в поселках Кармаскалы, Шаран, Москово Дюртюлинского района.

Помимо традиционного валютного и рублевого кредитования Газпромбанк предоставил своим клиентам возможность воспользоваться целевыми кредитами в рамках кредитных линий зарубежных банков, оказывает услуги по выдаче банковских гарантий, открытию и обслуживанию аккредитивов, лизинговые схемы. Корпорациям, реализующим инвестиционные проекты, банк оказывает услуги по проектному финансированию.

Газпромбанк придает первостепенное значение улучшению условий обслуживания клиентов, постоянно расширяет спектр предоставляемых услуг, борется за снижение издержек при осуществлении банковских операций.

Капитал АБ "Газпромбанк", входящего в тройку крупнейших банков России и имеющего высший уровень надежности, на 1.07.04 г. составил 30,4 млрд рублей, валюта баланса - 224,8 млрд руб., по итогам 2003 года банк получил балансовую прибыль в размере 5,6 млрд руб. Валюта баланса Уфимского филиала банка на 1 февраля 2004 года составила более 2,8 млрд руб., кредитный портфель - 2,4 млрд, прибыль с начала года - более 47 млн руб. (на 1.05.04).

□

О ситуации банковского рынка и планах развития банка "Сибирское общество взаимного кредита" рассказал его новый предправления А.Ведерников

Произошли кадровые изменения в руководстве крупнейшим сибирским банком и переход А.Ведерникова из "БайкалРОСБАНКа" на должность предправления Сибирского О.В.К.

Он отметил: "Главная причина - заявленная консолидация РОСБАНКа и банков группы О.В.К. Центр этой консолидации - РОСБАНК, поэтому ничего удивительно нет в том, что пришел человек с росбанковским опытом управления: "БайкалРОСБАНК" входит в эту группу уже в течение 8 лет. Совместная работа в составе банковской группы диктует свои подходы и в выполнении задачи, которая сегодня стоит на повестке дня - значительном увеличении сети Сибирского О.В.К.

У Сибирского О.В.К. есть филиалы в 12 республиках, краях и областях Сибири, 130 дополнительных офисов, 140 банкоматов и более 1000 посттерминалов в торговых и сервисных точках. Но для выполнения нашей миссии максимального приближения к населению этого мало. Имеющаяся сегодня сеть из 500 филиалов и доп.офисов (включая группу О.В.К.) РОСБАНК считает недостаточной: поставлена задача создать оптимальную сеть в 1200 банковских офисов по всей стране. Стержневая идея стратегии развития - превращение РОСБАНКа из крупнооптового корпоративного банка в универсальный финансовый институт. Поэтому банковская группа концентрирует свою деятельность на четырех направлениях: традиционный для РОСБАНКа корпоративный коммерческий бизнес, инвестиционно-банковский бизнес, бизнес с состоятельными частными лицами и ритейл, ставший, по сути, новым направлением работы банка в связи с вхождением в группу розничных банков О.В.К. Банк Сибирское О.В.К. будет расширять свое присутствие на розничном банковском рынке Сибири.

Сейчас всех занимает главный вопрос на перспективу: какие банки войдут в систему страхования вкладов, которая получит гарантии государства? Наш банк также стремится к этой цели: мы существенно улучшаем качество активов, стараемся нарастить доходность, чтобы соответствовать необходимым критериям вхождения в эту систему. Введение гарантий государства по вкладам населения значительно снизит риски вкладчиков, следовательно, ставки по вкладам также снизятся, как это принято во всем мире. Но мы с вами видим, что даже низкие ставки не уменьшают очереди населения в надежных банках, что еще раз подтверждает: люди, особенно в такое смутное время, как нынешнее, явно предпочитают надежность доходности. Банк Сибирское О.В.К. доказал: мы можем обслуживать клиентов более удобно и качественно, и если мы расширим свою сеть и войдем в систему страхования вкладов, то сможем конкурировать на рынке частных сбережений даже с таким банком, как Сбербанк.

Банки будут уравнианы в отношении к государству,

включится система государственных гарантий страхования вкладов, и успех частного банка с сетью масштаба Сибирского федерального округа будет зависеть только от его умения работать на розничном рынке и стать удобным и нужным потребителю. Однако, помимо будущих государственных, мы уже сегодня можем дать вкладчикам более серьезные "внутренние" гарантии. Сибирское О.В.К. - уже не просто успешно развивающийся региональный банк: группа "РОСБАНК-О.В.К." для вкладчиков более надежный финансовый партнер, учитывая объединенные активы банков и то, что лидер группы РОСБАНКа входит в первую десятку российских банков. Надежность банка подтверждается не только стабильной работой, но и активным развитием: за 2003 год валюта баланса РОСБАНКа увеличилась почти на 70%, вдвое вырос корпоративный кредитный портфель, приобретенный банком в 2003 году, объем золота составил 34,2 тонны, серебра - 73,3 тонны, банк вышел на международные рынки капитала.

Сибирское О.В.К. существенно расширит программы выдачи потребительских кредитов: бытовая техника, образовательные, туристические и иные услуги, покупка автомобиля и в перспективе, после доработки законодательства, ипотечное кредитование на строительство жилья. Однако важно и то, что кредитование станет обычным делом не только в сибирских столицах, но и в сельской глубинке. Наша задача - выравнять городские и сельские дополнительные офисы по уровню банковских технологий, да и в городах сделать банковское обслуживание просто удобным - по времени, месту и процедуре обслуживания. Сегодня мировые банковские технологии как воздух необходимы Сибири, вступающей в новый этап своего экономического и социального развития в связи с предполагаемым укрупнением субъектов Федерации, возобновлением старых производственных связей и развитием новых международных проектов. И Банк Сибирское О.В.К. видит серьезные перспективы своего участия в этом процессе, в основе которого - улучшение качества жизни жителей Сибирского региона".

На днях в Красноярске состоялась пресс-конференция нового предправления банка Сибирское О.В.К. А.Ведерникова, возглавлявшего ранее иркутский "БайкалРОСБАНК". Рассказывая о перспективах развития банка, он, в частности, отметил: поэтапное движение к будущему объединению банков О.В.К. с РОСБАНКом предполагает уже сегодня интенсивную работу по масштабному расширению филиальной сети объединенной банковской группы, которая в настоящее время составляет около 500 филиалов и отделений. К июлю 2005 года планируется дополнительно открыть еще около 700 банковских офисов по всей стране.

С 15 марта 2004 года банк Сибирское О.В.К. проводит акцию для своих пожилых клиентов "Сделай

вклад - получи подарок". Все, кто делает вклад "Пенсионер" до конца июня, получают дисконтную карту на покупку медикаментов со скидкой в аптеках, заключивших с банком договор. Средний размер скидки - 5%. В течение месяца более 100 аптек в Сибири подключились к акции. За этот месяц уже три тысячи сибиряков воспользовались предоставленной банком возможностью и приумножить накопления, и приобрести медика-

менты со скидкой.



В этом году КБ "Агропромкредит" исполнится 10 лет

Отмечая первый юбилей, коллектив КБ "Агропромкредит" с удовлетворением оглядывается на пройденный путь и отмечает реальные достижения в своей работе. Сегодня КБ "Агропромкредит" - крупный универсальный банк, который входит в число ста крупнейших и в десятку самых надежных банков России. Региональная сеть банка (10 филиалов и около 19 отделений) ныне охватывает основные регионы России - от Санкт-Петербурга до Владивостока. Стратегическая программа развития банка до 2010 года предусматривает открытие еще более 50 филиалов и около 250 отделений. Высокопрофессиональная команда единомышленников вывела КБ "Агропромкредит" на лидирующие позиции в банковском секторе российской экономики.

О реальных достижениях КБ "Агропромкредит" свидетельствуют его высокие рейтинги. По размеру чистых активов банк находится на 52-м месте среди других российских банков, входит в число десяти банков с наибольшим коэффициентом устойчивости. По степени надежности, как свидетельствует статистика 2002 года, он занимал шестое место среди крупнейших банков страны.

Основные клиенты КБ "Агропромкредит" - крупные промышленные предприятия электроэнергетики, нефтегазовой и угольной промышленности, жилищно-коммунального хозяйства, финансовые и страховые компании, негосударственные пенсионные фонды и физические лица. Среди компаний, пользующихся услугами банка, - РАО "ЕЭС России", ОАО "Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы", ОАО "Тюменьэнерго", ОАО "Мосэнерго", ОАО "Нефто-сервис", ООО "Одинцовская кондитерская фабрика", ОАО "РОСНО", ОАО "Оренбургэнерго", администрации целого ряда областей и городов и многие другие.

Стоит отметить, что банк работает как с крупными компаниями и корпорациями, так и с фирмами среднего и малого бизнеса. Причем руководствуется теорией "зоны ближайшего развития". Это означает, что не только банк растет вместе со своими клиентами, но и клиенты должны расти вместе с банком. В своей деятельности банк придерживается принципа - давать только такие обещания и принимать на себя только такие обязательства, которые в состоянии выполнить. Со своими партнерами и клиентами банк строит взаимовыгодные честные и доверительные отношения. Информационная открытость и предсказуемость всех действий - вот база, на которой основывается деятельность "Агропромкреди-

та".

Если говорить о приоритетных направлениях работы банка, то прежде всего следует назвать активную кредитную политику, расчетно-кассовое обслуживание, развитие розничного бизнеса. В рамках развития розничного бизнеса "Агропромкредит" вместе со своими филиалами реализует два крупных проекта: выплату заработной платы на пластиковые карты и кредитование физических лиц по четырем программам, автокредитование, ипотека и разрешенный овердрафт по пластиковым картам.

Стратегическая задача КБ "Агропромкредит" - создание банка российского масштаба с развитой филиальной сетью. Сегодняшняя ситуация в финансовой сфере характеризуется значительным снижением доходности банковского бизнеса. В первую очередь это касается кредитных операций - процентные ставки по ним падают быстрыми темпами. Поэтому условия ведения бизнеса заставляют банки при наличии достаточных ресурсов идти в регионы и продвигать современные банковские услуги, технологии через сеть своих филиалов и отделений. Присутствие в регионе позволяет лучше видеть незаполненные рыночные ниши и на какие банковские услуги есть неудовлетворенный спрос. Задача филиалов - заполнить этот пробел.

В рамках реализации первого этапа стратегии развития банка "Агропромкредит", как банка регионального российского масштаба, 1 февраля 2001 года открылся филиал в Оренбурге. Это структурное подразделение коммерческого банка "Агропромкредит", тесно связанное с головным учреждением единой технологической системой, ресурсной базой. Филиал работает в рамках единой стратегии и разработанной миссии.

Исторически сложилось так, что в период становления финансово-кредитной системы страны большинство российских банков создавались именно в столице. Между тем не секрет, что Россия славится своими регионами, где расположена значительная часть промышленного комплекса - энергетика, металлургия, добывающие отрасли. Оренбургская область в этом смысле интересный регион, и "Агропромкредит" пришел сюда для того, чтобы пополнить его ресурсами. В числе приоритетных задач - обслуживание по полной программе промышленных предприятий, малого бизнеса, частных предпринимателей и населения. На сегодня Оренбургский филиал довел кредитный портфель до 400 млн руб., устойчиво лидируя в потребительском кредитова-

нии населения.

В октябре этого года управляющей филиалом назначена В.Стрельчук, которая трудится в банковской сфере уже более двадцати лет. За ее плечами - работа в системе государственного банка, опыт руководителя отделения нескольких коммерческих банков. "В "Агропромкредите" подкупают стратегические планы, определяемые всего лишь одним исчерпывающим лаконичным словом - "лидерство", - подчеркнула В.Стрельчук. - Так что интересной работы, причем на ближайшую перспективу, непочатый край".

Отношения между филиалом и головным банком - прямые, технологии - единые, ресурсы - мощные. Высокий профессионализм сотрудников на местах позволил завоевать авторитет, доверие со стороны бизнеса власти и жителей области. В результате - открытие дополнительных офисов в Орске, Бузулуке, Бугуруслане и в поселке Энергетик, а также значительный рост показателей по основным направлениям банковского бизнеса. Активы филиала составляют около 1,5 млрд руб., при этом кредитов населению выдано на сумму более 190 млн руб. Объем привлеченных средств уже достиг 181 млн руб., в том числе вклады физических лиц - 107,7 млн руб. Клиенты банка - это более 250 предприятий, организаций и частных предпринимателей, более 15000 физических лиц, 14600 - владельцы пластиковых карт от КБ "Агропромкредит".

Оренбургский филиал "Агропромкредита" достаточно высоко оценивает инвестиционный потенциал области. Существенный рост промышленного производства в этом году (почти на 18%) внушает оптимизм.

Причем реакция населения не заставила себя долго ждать. Объем взятых оренбуржцами в банке кредитов увеличился почти в четыре раза. Это означает, что доходы растут и люди уверены в завтрашнем дне.

Понятно, что рост промышленного производства требует увеличения инвестиций, и филиал готов расширять объемы кредитования реального сектора экономики Оренбургской области. Но все же более перспективным направлением для себя банк считает розничный бизнес, увеличение объемов услуг для населения. Это и пластиковые карты, и потребительское кредитование и автокредитование, расчеты за коммунальные услуги, разнообразные вклады, денежные переводы и т.д.

КБ "Агропромкредит" стремится предоставить своим клиентам полный комплекс банковских услуг на самом высоком уровне, отслеживая и внедряя последние достижения в области передовых технологий. Большое значение придается маркетинговым исследованиям, которые служат отправной точкой для построения эффективной стратегии банка.

Впереди у КБ "Агропромкредит" и у его филиалов множество задач и проектов. Путь, выбранный банком, не из легких. Но он готов идти по нему так, чтобы клиенты всегда могли гордиться своим банком.



Главной новостью середины мая на финансовом рынке Волгограда стало объявление о смене собственника крупнейшего волгоградского банка - Волгопромбанка

Группа компаний под руководством О.Михеева приобрела 79,5% акций "Волгопромбанка". Собранные ими ранее пакеты продали банк "МЕНАТЕП СПб" и группа "Волго-Дон-хлеб". Правда, ряд обстоятельств этой сделки скорее порождает новые вопросы, чем отвечает на старые.

Около года назад банк "МЕНАТЕП СПб" в лице своего филиала начал активную скупку у работников банка акций Волгопромбанка. Параллельно интерес к банку проявили структуры, близкие к холдингу "Волго-Дон-хлеб", которым удалось консолидировать в своих руках крупные пакеты акций Волгопромбанка. К осени прошлого года более 50% уставного капитала банка контролировалось "МЕНАТЕПом" и чуть более 25% собралось в руках хлебного холдинга. В результате бесспорный руководитель Волгопромбанка А.Макаров потерял свой пост. Уже в этом году банк выкупил акции у "Волго-Дон-хлеб" - как оказалось для того, чтобы перепродать их другому собственнику. Сумму сделки стороны не раскрывают, но, по нашим расчетам, она должна составлять порядка 5-7 млн долл., что приблизительно эквивалентно средствам, затраченным на первоначаль-

ную консолидацию акций банка "МЕНАТЕПом" и "Волго-Дон-хлебом".

Мотивы, которыми руководствовался "МЕНАТЕП", затеявая скупку "Волгопромбанка", вполне понятны. Несмотря на консервативное поведение, банк по-прежнему занимает лидирующие позиции на рынке банковских услуг региона, имеет сильный локальный брэнд и, что немаловажно, развитую филиальную сеть как в Волгограде, так и в области. Симбиоз современных банковских технологий, здоровой агрессии менеджеров "МЕНАТЕПа", ресурсов одного из крупнейших банков страны и значительной лояльной банковской клиентуры, прочных связей с местными предприятиями и властями Волгопромбанка мог дать существенный взрывной положительный эффект для связки "МЕНАТЕП" - Волгопромбанк.

Однако в этот сценарий вмешалась большая политика. Проблемы группы "МЕНАТЕП", появившиеся на федеральном уровне как результат гонений на "ЮКОС" и группу его крупнейших акционеров, заставили серьезно пересмотреть подходы к бизнесу московско-питерского банка. С конца прошлого года банк вынужден

был серьезно снизить свою кредитную экспансию и поставил задачу выхода из долгосрочных инвестиционных проектов. Именно установка из головного офиса заставила руководителей волгоградского филиала "МЕНАТЕПа" искать покупателей на свой пакет волгоградского банка. Этим объясняется и относительно невысокая цена реализации акций Волгопромбанка, которая, по нашим данным, едва покрыла затраты на его приобретение. Т.о., причины продажи акций Волгопромбанка со стороны москвичей понятны.

Что же касается нового собственника, то здесь все достаточно туманно. Во-первых, сам О.Михеев на пресс-конференции подтвердил наличие в собственности "Диаманта" лишь 4,5% акций Волгопромбанка, хотя не отрицает, что близкие к нему компании контролируют все 79,5% акций банка. Во-вторых, насколько нам известно, группа "Диамант" периодически прибегает к заемному финансированию, что говорит о периодических кассовых разрывах в деятельности компаний холдинга. Учитывая ряд крупных долгосрочных проектов, в которые уже вложены средства "Диаманта" (среди них торговый центр "Царицынский пассаж", гостиница "Октябрьская", туристическая база, офисные площади в "Деловом центре" и др.), не очень верится, что группа располагала свободными несколькими миллионами долларов. Особенно принимая во внимание долгосрочный характер данной инвестиции и относительно невысокую рентабельность вложений в банковские активы, если, конечно, не рассматривать в качестве отдачи возможность получения кредитов на нерыночных условиях. Поэтому представляется, что либо "МЕНАТЕП" продал акции банка с рассрочкой платежа для "Диаманта", либо О.Михеев не является единственным реальным приобретателем Волгопромбанка. Возможным соинвестором вполне могут выступать бизнес-структуры, близкие к бывшему мэру Волгограда Ю.Чехову, с которым у Михеева хорошие отношения.

В любом случае рискнем предположить, что нынешние собственники пришли в Волгопромбанк не надолго. Потенциал данного учреждения гораздо выше, чем уровень карманного банка при средней по размерам строительно-торгово-девелоперской бизнес-группе. Таким образом, оптимизма по поводу ближайших перспектив банка мы не испытываем. Целесообразность для Михеева и его партнеров отвлечения из оборота нескольких десятков миллионов рублей для того, чтобы иметь возможность получать их обратно под проценты, пусть и ниже среднерыночных, тоже сомнительна. Тем более, банковский бизнес достаточно специфичен в силу жесткого контроля со стороны Центрального банка и просто встроить банковское учреждение в схемы автоматического финансирования проектов его собственников не так легко. Поэтому, скорее всего, данный пакет будет перепродан крупному общенациональному банку,

заинтересованному в выходе в наш регион, причем это может быть структура, как уже имеющая филиал в нашем городе, так и не имеющая такового, т.е. первоначальная идея "МЕНАТЕПа" будет вновь востребована.

Из других значимых новостей можно отметить размещение облигаций Волгоградской области на Московской межбанковской валютной бирже. С прошлого года администрация области выпускает свои облигации не только для продажи уполномоченным дилерам в Волгограде, но и для реализации на бирже. Причем основная часть облигаций размещается именно на биржевой площадке. В этом году, как и в прошлом, организацией биржевой продажи занималась питерская компания ЗАО "ИК "АВК". На этом аналогии с прошлым годом исчерпываются. Видимо, учтя низкую ликвидность облигационного выпуска 2003 года, ЗАО "ИК "АВК" решило размещать бумаги Волгоградской области не на Санкт-Петербургской бирже, а на самой большой торговой площадке страны - на ММВБ. Соответственно, размер займа увеличен с прошлогодних 400 млн до 600 млн руб.

Срок облигации также увеличили до 5 лет. Для привлечения инвесторов впервые среди региональных облигаций использована схема амортизации долга. Это означает, что помимо полугодовых купонных процентов эмитент обязуется через три года выплатить 25% от номинальной стоимости облигации, через полгода еще столько же, а за полгода до даты погашения облигации администрация области сократит основной долг еще на 15%. Представляется очень удачной такая конструкция облигационного займа, поскольку риски инвесторов снижаются и фактически половину вложенных средств они смогут получить уже на третий год обращения облигации. С точки зрения бюджета такая схема также оправдана, поскольку не требует разовой выплаты большой суммы, а распределяет нагрузку более равномерно по годам.

Тем не менее Волгоградская область оказалась заложником неблагоприятной конъюнктуры, сохраняющейся на фондовом рынке в целом и в его облигационном сегменте в частности. В этой связи сразу весь выпуск облигаций разместить не удалось. Цена отсечения была установлена на уровне чуть выше 97% от номинальной стоимости облигации, что соответствует 14% годовых к погашению. При нормализации ситуации на рынке данные облигации имеют неплохой потенциал роста.

□

29 апреля состоялось годовое собрание участников ООО КБ "Смоленский Банк"

В деловой доверительной атмосфере прошло обсу-

ждение итогов работы в 2003 году. Прокомментировал

их, а также рассказал о перспективах развития банка управляющий Московским филиалом П.Шитов и предправления ООО КБ "Смоленский Банк" А.Данилов.

Управляющий Московским филиалом ООО КБ "Смоленский Банк" П.Шитов отметил: "Год мы завершили успешно. По всем показателям виден существенный рост. Это позволило "Смоленскому Банку" занять прочные позиции в банковском бизнесе и войти в число 20 самых надежных крупнейших банков страны (данные №9 журнала "Профиль" на 1 января 2004 г.). Итоги первого квартала 2004 года, которые мы недавно подвели, говорят о том, что банк продолжает динамично развиваться: результаты работы за этот квартал уже превысили результаты всего предыдущего года. Мы считаем, что стабильный банк должен быть еще и крупным, поэтому прилагаем силы для того, чтобы банк укрупнить. Вся прибыль направляется только на развитие. Это также приводит к тому, что банк растет. В этом году мы открыли несколько операционных касс и дополнительный офис в Дорогобуже. За ним последуют новые дополнительные офисы в Сафонове, Вязьме и других районных центрах Смоленской области. Их открытие является следствием нашей политики по расширению и обеспечению банковскими услугами всего населения. Наш банк активно кредитует смоленскую экономику. Думаем, что как минимум в полтора раза мы увеличим вложения к концу этого года, и темпы роста сбавлять не собираемся. Наличие Московского филиала банка позволяет нам быть в эпицентре всех событий на финансовом рынке. Это дает определенные преимущества. Так, к примеру, наш банк входит в десятку крупнейших операторов Московской межбанковской валютной биржи. Большое внимание сейчас мы уделяем пластиковым кредитным картам. В Москве реализуется проект по выдаче кредитов через такие карты клиентам, зашедшим на наш сайт в Интернете. Мы рассматриваем их заявки, после чего сообщаем о том, что принято решение об отпуске кредита. Таким образом у нас уже выдано несколько сотен карточек. Думаю, с осени такой же проект будет запущен в Смоленске. Конечно, вначале кредит выдается небольшой. Но по мере того, как мы убеждаемся, что клиент соблюдает все правила, сумма его непрерывно увеличивается и через год может вырасти в четыре раза. Через год работы по кредитной пластиковой карточке в Москве клиент имеет право воспользоваться льготным кредитом на покупку автомобиля. В дальнейшем возможно и ипотечное кредитование. Считаю, что именно банковский кредит в ближайшем будущем станет для населения основным и самым удобным путем приобретения товаров повседневного спроса. Ведь беспроцентные кредиты, которые предлагают некоторые магазины, на самом деле оборачиваются гораздо большей ставкой. Антимонопольное ведомство ведет расследование таких случаев в Москве. Вероятно, скоро это дойдет и до Смоленска".

Предправления ООО КБ "Смоленский Банк" А.Данилов отметил: "Несмотря на непростую экономическую ситуацию в стране и жесточайшую конкуренцию в банковском бизнесе, я бы охарактеризовал прошедший год как самый динамичный и плодотворный в раз-

витии банка. По величине уставного капитала, активам наш банк является самым крупным в области из самостоятельных банков. Увеличение уставного капитала позволило работать в минувшем году с большим запасом прочности, расширить ресурсную базу без снижения уровня ликвидности и увеличить объем активных операций, обеспечивая тем самым широкий спектр услуг в рублях и иностранной валюте для юридических и физических лиц. "Смоленский Банк" упрочил репутацию кредитного учреждения, обладающего достаточно высокой устойчивостью и платежеспособностью. Банк вел активное кредитование реального производства, осуществлял международные расчеты через свою корреспондентскую сеть, покупал и продавал валюту, активно работал на рынке ценных бумаг. Несмотря на сложившийся рынок банковских услуг, "Смоленский Банк" построил свою стратегию на интенсивности развития в Смоленском регионе и приближении банковских услуг к потребителю - населению, предприятиям и организациям города. Кроме дополнительного офиса в Дорогобуже, такой же офис был открыт в Смоленске в торговом центре "Искра", начала работать операционная касса в ОАО "Универсам "Центральный". Уже в этом году открылась еще одна операционная касса - в помещении Регистрационной палаты. Но главное достижение прошедшего года - это рост числа клиентов и увеличение привлеченных клиентских средств, что подтверждает доверие к банку как к стабильному и надежному партнеру. Сегодня основной задачей остается всестороннее удовлетворение запросов наших клиентов. Вместе мы выросли, укрепили свои позиции, стали сильнее, о чем свидетельствуют достигнутые показатели. Так, платежный оборот банка увеличился в полтора раза, валюта баланса - в 1,2 раза, в 1,8 раза выросли вклады физических лиц и сегодня составляют 158,9 млн руб., в три раза увеличились объемы кредитования юридических и физических лиц. 2003 год "Смоленский Банк" закончил с прибылью в 8463 тыс. руб., что в два раза больше прибыли предыдущего года.

Банк активно работает на рынке ценных бумаг, является членом фондовой и валютных секций ММВБ. Приоритетным направлением инвестиций являются корпоративные ценные бумаги. В прошлом году в этот сектор было направлено 17861,6 млн руб. Снижение рисков по операциям с ценными бумагами осуществляется путем диверсификации портфелей инвестиций и заключения хеджирующих сделок.

Банк предоставляет юридическим и физическим лицам широкий спектр услуг в иностранной валюте. С этой целью открыты корсчета в ряде российских и зарубежных банков Украины, Таджикистана, Беларуси, Литвы, Молдавии, Сербии, Германии, США и др. В прошлом году банк активно вел операции на внутреннем рынке. Так, Московский филиал выдал кредиты юридическим лицам в валюте на 14,4 млн долл. В конце 2003 года в банке совершали обменно-валютные операции в 30 обменных пунктах, 28 из них были открыты в Москве. В течение года банк активно привлекал во вклады наличную иностранную валюту от населения. На конец года было открыто в долларах и евро 400 счетов до востре-

бования и 166 срочных. Московский филиал банка активно работал с пластиковыми картами "Виза", "Мастер-Карт", "Евро-Карт". Банком выпущено около трех тысяч пластиковых карт. Специалисты банка постоянно оказывали консультационные услуги и практическую помощь клиентам на стадии разработки и реализации контрактов, решали сложные вопросы в области валютного контроля.

За два последних года число активно работающих клиентов банка удвоилось, сегодня их 3090.

Доверие клиентов - наш главный капитал, поэтому работники банка профессионально разбираются во всех аспектах взаимоотношений клиента и банка, владеют информацией о секторах рынка и экономики, в которых работают клиенты, а также по всему спектру банковских услуг. Отдельная задача работников банка - формирование долгосрочных партнерских отношений на основе взаимовыгодного сотрудничества, то есть перевод отношений "клиент - банк" в плоскость партнерских отношений. В 2003 году продолжалось плодотворное сотрудничество с основными крупными клиентами -ОАО "НК "Роснефть-Смоленск-нефтепродукт", ЗАО фирма "Смоленскстройзаказчик", ДОЗ АОТ "Запэнергострой", ЗАО "Дорогобужхимстрой", ООО "СМК "Роса", ОАО "Смолмясо", ФГУП "Российская самолетно-строительная корпорация "МИГ" и др. Клиентская политика основана

в банке на сочетании банковских технологий и индивидуального подхода к потребностям клиента. Для этого совершенствуется технология обслуживания. Постоянно растет число партнеров банка, участвующих в различных долгосрочных проектах.

Глобальная задача - смена организационно-правовой формы банка - от общества с ограниченной ответственностью к акционерному обществу. Также мы должны поддерживать оптимальную ликвидность банка и величину доходных активов за счет укрепления ресурсной базы, внедрения привлекательных для клиентов видов хранения средств. В числе наших задач - поддержка реального сектора экономики, расширение круга операций с ценными бумагами, расширение сети отделений банка для увеличения объема клиентского обслуживания, развитие внешнеэкономической деятельности и деловых контактов с зарубежными банками, увеличение числа корреспондентских счетов в банках России и т.д.

□

Волна от крушения московского Содбизнесбанка обходит Петербург стороной

ООО КБ "Содбизнесбанк" должно заплатить 11,6 млн руб. по четвертому купону своих облигаций.

В то, что это произойдет, держатели ценных бумаг банка уже не верят. Однако рынок облигаций, скорее всего, слабо отреагирует на дефолт по купону Содбизнесбанка.

Дебютный выпуск 3-летних облигаций на сумму 500 млн руб. банк выпустил 27 мая 2003 г. Бумаги имеют 12 ежеквартальных купонов с единой ставкой 15% годовых. Содбизнесбанк трижды добросовестно произвел купонные выплаты, потратив на это 56,1 млн руб. По первой оферте 26 ноября 2003 г. банк выкупил у инвесторов 188145 облигаций по цене 100% от номинала на сумму 188,145 млн руб.

Еще в начале мая облигации Содбизнесбанка торговались на Московской межбанковской валютной бирже по цене на несколько процентов выше номинала.

Содбизнесбанк лишился банковской лицензии 13 мая 2004 г. По данным информационных агентств, на момент отзыва лицензии капитал банка составлял примерно 2,2 млрд руб., валюта баланса - около 6 млрд руб. Однако рассчитывать на эти деньги держателям облигаций стоит лишь частично.

Как пояснила аналитик ОАО "Банк "ЗЕНИТ" А.Шамина, по российскому законодательству владельцы облигаций при банкротстве банка будут отнесены к кредиторам пятой очереди, то есть будут получать деньги от продажи активов одними из последних.

Между тем у Содбизнесбанка десятки тысяч креди-

торов первой очереди, к коим относятся вкладчики. По данным ЦБ, объем вкладов населения в Содбизнесбанке по состоянию на 1 апреля составлял 2,225 млрд руб. Первый заместитель председателя Банка России А.Козлов на прошлой неделе заявил на заседании банковского комитета Госдумы, что выплаты вкладчикам Содбизнесбанка будут начаты не позднее чем через 70 дней. Правда, пока представители временной администрации Содбизнесбанка, сформированной ЦБ, не могут приступить к своим обязанностям и даже проникнуть в помещения банка из-за противодействия бывшего руководства банка. Тем временем активы Содбизнесбанка стремительно тают. По данным А.Козлова, внутренние расходы банка составляют порядка 25 млн руб. в неделю, не говоря уже о том, что руководство банка, занимая его помещения и удерживая документы, имеет возможность скрыть от будущих ликвидаторов банка значительную часть активов.

По мнению А.Шаминой, рынок облигаций практически не почувствует дефолта по облигациям Содбизнесбанка, поскольку эти бумаги были малоликвидны, а круг их инвесторов невелик. Вероятно, после дефолта некоторые инвесторы станут тщательнее анализировать риски заемщиков из числа некрупных банков. В результате доходность облигаций банков, не входящих в 20 крупнейших, может несколько вырасти по отношению к другим бумагам. Остальные сегменты долгового рынка, убеждена А.Шамина, вовсе не почувствуют дефолта по бумагам Содбизнесбанка, поскольку ситуация, в кото-

рой он оказался, - специфическая. Повторения подобной ситуации с другими эмитентами вряд ли стоит ожидать.

Рынок частных вкладов также остается равнодушным по отношению к скандалу с Содбизнесбанком. Как поведал президент Ассоциации банков Северо-Запада В.Джикович, петербургские банки не жалуются на отток вкладов в связи с конфликтом вокруг Содбизнесбанка, поскольку вкладчики воспринимают эту ситуацию как частный случай. В.Джикович предположил, что петербургское банковское сообщество станет обсуждать проблему Содбизнесбанка, если она каким-то образом кос-

нется остальных банков. Например, если законодатели соберутся внести существенные изменения в Закон "О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций".

□

ОАО "Промышленно-строительный банк" (ПСБ) и ОАО "Санкт-Петербургское ипотечное агентство" подписали соглашение о сотрудничестве. Их совместные программы будут построены на основе рыночных принципов

Ведь агентство призвано увеличить уровень доступности ипотечных кредитов для горожан. Его цель - появление на рынке Петербурга конкурентоспособного и доступного для широких слоев населения кредитного продукта за счет возможного снижения процентных ставок и либерализации требований к потенциальным заемщикам.

Ипотечное агентство предлагает банкам две программы. Первая - "рефинансирование кредиторов". В основе программы лежит концепция привлечения долгосрочных и дешевых кредитных ресурсов на петербургский рынок ипотечного кредитования. Для этого Санкт-Петербургское ипотечное агентство будет сотрудничать с аналогичной федеральной структурой - ОАО "Агентство по ипотечному жилищному кредитованию". В соответствии с этой программой банк за счет собственных средств выдает ипотечные кредиты, удостоверенные залогом. После чего он продает кредиты (закладные) ипотечному агентству. Подлежащие рефинансированию кредиты будут обладать следующими параметрами: срок кредита - до 28 лет, валюта - рубли, процентная ставка - 15% годовых.

Вторая программа - "гарантирование кредитов" - подразумевает эффективное перераспределение рисков кредиторов. Предполагается, что агентство примет на

себя обязательства по выкупу у банков кредитов, по которым обнаружались признаки неплатежеспособности заемщиков. В соответствии с этой программой банк за счет собственных средств выдает ипотечные кредиты, удостоверенные залогом. После этого агентство берет на себя обязательство выкупить у банка залоговую в случае наступления дефолта по кредиту.

В рамках соглашения между агентством и ПСБ планируется создать некоммерческое партнерство "Городской ипотечный консультационный центр", задачей которого будет консультировать жителей Петербурга по вопросам ипотечного кредитования, а также популяризация этого вида финансовых услуг.

ПСБ стал первым банком в Петербурге, заключившим такое соглашение. В настоящее время аналогичные договоренности достигнуты между Санкт-Петербургским ипотечным агентством и Национальным резервным банком (НРБ).

□

В рамках программы ЕБРР "Консультационные услуги по торговому финансированию" проходит второй визит в ОАО АКБ "Югбанк" консультантов ЕБРР

Югбанк, выбранный Европейским банком реконструкции и развития в числе пяти наиболее перспективных региональных банков для участия в Программе содействия развитию торговли, начал совместную работу с ЕБРР по проекту совершенствования системы внешне-торговых операций с марта 2004 г. Проект открывает новые возможности для клиентов Югбанка, занимающихся импортно-экспортными сделками: он позволяет использовать документальные формы расчетов для полу-

чения более дешевого, по сравнению с обычным кредитованием, финансирования международной торговли. Югбанк берет на себя денежные обязательства своих клиентов по импортным внешнеторговым сделкам, тем самым гарантируя платеж его контракту. Данное обязательство в дальнейшем может быть перепродано продавцом другому банку либо просто использоваться в качестве обеспечения, по товарному кредиту. При этом важно, что такие схемы расчетов позволяют привлекать

денежные средства по западным процентным ставкам - значительно более низким, чем ставки российского рынка. Использование подобных денежных инструментов - стандартная торговая практика, принятая за рубежом. Теперь, благодаря специализированным программам ЕБРР, эти механизмы стали доступны и клиентам крупных российских финансовых организаций, в числе которых находятся и ОАО АКБ "Югбанк".

Сотрудники ING Institutional and Governmental Advisory Services B.V. - крупнейшей европейской компании, предоставляющей консультационные услуги, провели первый визит в Югбанк в марте 2004 г. Совместно с топ-менеджментом банка был составлен план работ по Программе содействия развитию торговли. В рамках второго визита, который проводится с 11 по 14 мая

2004 г., консультанты ЕБРР вместе с руководством ОАО АКБ "Югбанк" рассмотрят выполнение плана намеченных мероприятий по программе. Кроме того, среди целей консультантов - ряд встреч с клиентами Югбанка, занимающимися внешнеэкономической деятельностью, и помощь в разработке новых форм расчетов по внешнеторговым сделкам и в создании соответствующих кредитных схем.

□

19 мая 2004 года завершилось годовое собрание участников "Сибсоцбанка" ООО

На собрании подведены итоги финансовой деятельности банка за 2003 год, утверждены годовой отчет, а также бухгалтерская отчетность, включающая отчет о прибылях и убытках.

В своем выступлении предправления банка А.Корчагин отметил, что на протяжении одиннадцати лет банк развивается планомерно и динамично, лидирует среди кредитных организаций Алтая по темпам роста основных показателей и величине капитала. За 2003 год активы банка увеличились более чем в 1,5 раза, их объем на 1 января составил 878 млн руб., размер собственных средств достиг 266,7 млн руб., или 7,2 млн евро, прирост за год - 83,7 млн руб. Ежемесячный суммарный оборот по счетам клиентов превысил 4 млрд руб. Основной финансовый итог года - балансовая прибыль банка 8,7 млн руб.

Банк продолжил работу по развитию региональной сети на территории края. За год открыты дополнительные офисы в Барнауле, с. Завьялово и с. Михайловское.

Банк значительно повысил свою активность на рынке розничных услуг -увеличил объем вкладов гра-

ждан более чем на 100 млн руб., населению были предложены две новые программы - ипотечное кредитование и экспресс-кредитование на потребительские цели.

Также на общем собрании были представлены перспективы дальнейшего развития банка.

Решением годового общего собрания избран совет банка, состоящий из 6 человек. В него вошли замглавы администрации края Л.Баклицкий, С.Тен, общественные советники главы администрации края Ю.Анцупов, В.Остроухов, управляющий Государственным учреждением Отделения Пенсионного фонда РФ по Алтайскому краю Б.Трофимов, председатель правления "Сибсоцбанка" А.Корчагин. Председателем совета банка избран Ю.Анцупов.

□

В конце прошлого года была зарегистрирована Восточно-Европейская Финансовая Корпорация (ВЕФК), объединившая четыре банка-партнера. В последнее время банковский холдинг проявляет себя на рынке очень активно

Восточно-Европейская Финансовая Корпорация своим созданием и последующим развитием во многом обязана МДМ-Банку. В прошлом году банк продал корпорации Инкасбанк и "Выборг-банк". В марте 2004 года холдинг приобрел у МДМ-Банка ОАО "Уральский трастовый банк" (Удмуртия).

В конце апреля Восточно-Европейская Финансовая Корпорация объявила о покупке компании "Топ-проект", владеющей 80% акций процессингового центра ЗАО "Петрокарт". Цель сделки - расширение масштабов деятельности путем взаимодействия со структурами,

близкими по характеру деятельности холдингу. ЗАО "Петрокарт" принадлежало ранее "МДМ-Банку Санкт-Петербург".

Продажа процессингового центра не означает сворачивание пластикового бизнеса МДМ-Банка в Петербурге. Обработка транзакций, персонализация, ведение информационных баз данных и другие операции, связанные с обслуживанием пластиковых карт, будут осуществляться через процессинг головного банка.

Новый владелец ЗАО "Петрокарт" не скрывает своих планов по развитию пластикового бизнеса. До сего

дня наиболее активным участником рынка был Инкасбанк. На начало 2004 года он имел 9 банкоматов и один терминал. По картам Visa доля банка в общих объемах составила 1,3%.

В планах Восточно-Европейской Финансовой Корпорации - увеличить число банкоматов. Холдинг собирается работать с платежными системами напрямую, а не через другие банки. Но для этого ему придется стать полноправным членом Visa и Europay.

Включение в пластиковый бизнес мощного банковского холдинга может привести к переделу рынка, где

первые места традиционно занимали Промышленно-строительный банк (СПб), Северо-Западный банк Сбербанка РФ и Балтийский банк.



Казахстанский банк "ТуранАлем", входящий в число 12 крупнейших в СНГ по размеру активов и имеющий в составе акционеров ЕБРР, Райффайзен Централ Банк, Инвестиционную компанию Правительства Германии - DEG, голландскую корпорацию FMO, Международную Финансовую Корпорацию (IFC), активизирует свою работу в России

В апреле он объявил о предоставлении российским банкам и предприятиям долгосрочных кредитов сроком до десяти лет, а на днях - о предстоящем открытии своего представительства в Екатеринбурге.

Предправления банка Е.Татишев отметил: "Банковская система Екатеринбурга достаточно развита. Эксперты считают, что клиенты давно поделены между местными банками и филиалами крупнейших московских. Мы прекрасно представляем все особенности вашей банковской системы, которая считается самой сильной в России после московской и питерской. Понятно, что нельзя приходить на новый рынок без своей стратегии и без преимуществ. У нас есть несколько преимуществ, которые могут работать на экономику города. В первую очередь это ноу-хау по работе с промышленностью и банками в серии привлечения займов, репутация качественного заемщика на международных рынках, финансирование экспортных кредитов. "ТуранАлем" для российских клиентов - понятный коммерческий банк, соответствующий международным стандартам. В то же время в работе с российскими компаниями мы гибче, чем любой зарубежный банк, мы лучше понимаем особенности российской экономики.

Банк "ТуранАлем" развивает корреспондентские связи как с крупнейшими российскими банками, так и с региональными, в том числе и из Екатеринбурга. Мы активно используем кредитные линии на 40 российских банков общим объемом более 150 млн долл. Нередко при этом совместно с российскими и другими зарубежными финансовыми институтами кредитует клиентов и сами банки. В 2003 и 2004 годах крупные кредиты такого рода выдавались банку "Уралсиб", а партнером по синдикату выступил консорциум зарубежных банков. "ТуранАлем" принял субучастие в кредите МДМ-банка, выданном банку "Русский Стандарт", в котором доля нашего участия составила 3 млн долл. США. Объем финансовых ресурсов, уже выделенных банком для российских предприятий, насчитывает сотни миллионов долларов.

Мы рассматриваем СНГ как единое экономическое пространство. Экономике наших стран сближаются, растут связи между промышленными предприятиями. Наша цель - быть банком не казахстанским, а международным, предлагать свои услуги и продукты на всем постсоветском пространстве. Кроме того, Россия традиционно занимает ведущее место среди наших торгово-экономических партнеров, на ее долю приходится около 40% внешнеторгового оборота Казахстана. А "ТуранАлем" имеет прочные позиции в обслуживании фирм, занимающихся внешнеторговой деятельностью. Банком задействованы все финансовые продукты для использования в данной сфере.

Нами выбрано около 15 регионов. По различным экономическим критериям: по рейтингу, объему и составу производимой продукции, экономической привлекательности. Мы сознательно не идем, скажем, на Дальний Восток. Наша цель - охватить центр страны и регионы, граничащие с Казахстаном.

У екатеринбургских банков и предприятий есть возможность приобретать длинные кредитные ресурсы - на 5, 7, 10 лет. Общий объем уже реализованных проектов в России у банка в области кредитования и торгового финансирования превысил 200 млн долл. У подавляющего большинства российских банков таких возможностей для работы с промышленностью и торговлей пока нет. Кроме того, у "ТуранАлема" имеются налаженные связи с западными агентствами, осуществляющими под государственным патронатом программы содействия развитию внешней торговли, страховое обеспечение сделок. Более ста крупных зарубежных банков предоставляют нам лимиты на финансирование торговли и межбанковские операции. Поэтому мы предлагаем вашим импортерам и экспортерам выгодные условия для оформления внешнеторговых сделок, их документально и гарантийного обеспечения. Очень важно, что мы не собираемся конкурировать с местными банками и не планируем в ближайшее время открывать в Екатеринбурге филиал или дочерний банк. Речь идет прежде

всего о наших возможностях по привлечению в экономику города и области долгосрочных ресурсов.

"ТуранАлем" не собирается конкурировать с банками Москвы или Екатеринбурга. Сами региональные банки сегодня заинтересованы в привлечении новых средств для кредитования клиентов на длительный срок. Российские банки работают с нами потому, что мы не стремимся забирать себе клиентов и не готовы входить в бизнес заемщиков, так как не выступаем в качестве финансово-промышленной группы. Наконец, до-

полнительные средства позволят вашим банкам нарастить свой кредитный портфель без превышения лимитов.



14 мая Воронеж с однодневным визитом посетили глава представительства "Банк Интеза СпА" (Италия), председатель совета директоров ЗАО "Банк Интеза" А.Фаллико и генеральный секретарь Итало-Российской торговой палаты Н.Коссу

В состав делегации вошли также председатель правления ЗАО "Банк Интеза" С.Овсейчик и генеральный директор Итало-Российской Торговой палаты Л.Квятковский.

В настоящее время "Банк Интеза СпА" входит в тройку крупнейших банков мира и насчитывает около 4 тыс. филиалов в Италии и за ее пределами, которые обслуживают 10,5 млн клиентов. Один из таких филиалов был создан в 2003 году в Москве. И, таким образом, ЗАО "Банк Интеза" стал первым в России действующим отделением итальянского банка. Первостепенная задача филиала - обслуживание итальянских фирм, которые работают на территории России, и их российских партнеров, а также реализация инвестиционных проектов. Достаточно сказать, что этот банк вкладывал инвестиции в строительство таких крупных объектов, как "Авто-ВАЗ" и газопровод "Россия - Турция".

В Воронеже итальянские гости провели переговоры с губернатором В.Кулаковым, его заместителем по инвестиционной политике Б.Китаевым, устроили презен-

тацию деятельности банка, на которой присутствовали представители администрации, промышленных и предпринимательских кругов области. Глава представительства "Банк Интеза СпА" А.Фаллико после встречи с главой администрации области отметил, что В.Кулаков предложил взаимовыгодное сотрудничество в нескольких перспективных проектах, заинтересовавших итальянскую сторону. Речь идет в первую очередь о финансировании проектов в сфере газификации, авиационной, радиоэлектронной промышленности. Для проработки реальных вариантов сотрудничества будет создана рабочая группа.



БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Банк "Санкт-Петербург" планирует до конца этого года установить 30 банкоматов на станциях метрополитена

Первый банкомат на станции метро "Московские ворота" уже работает.

В продуктовый ряд банка входит полный спектр пластиковых карт, в том числе карточки "единая" и "карточка учащегося", выпускаемые совместно с метрополитеном.



Банк "Приволжское ОВК" приступил к выпуску потребительских кредитных карт

Кредитная карта ОВК - это пластиковая карта STB/Cirrus/Maestro, оформив которую, вы можете в любой момент получить необходимую сумму через банкомат либо кассу банка без заполнения каких-либо документов.

Кредитная карта ОВК предоставляет возможность расплачиваться за покупки в торговых и сервисных предприятиях, принимающих пластиковые карты к оплате, не только в Нижнем Новгороде, но и на всей территории России, а также в зарубежных поездках. Оплачивать проценты по кредиту клиенту придется лишь в том случае, если по счету были совершены расходные операции. При этом необходимо в течение месяца погасить всего 10% от максимальной суммы кредита, определенной при выдаче карты, плюс сумму процен-

тов, начисленных по ставке 24% годовых, причем проценты начисляются только на сумму задолженности.

Оформить кредитную карту ОВК можно в любом отделении банка, а с 1 июня также в тех магазинах, которые сотрудничают с банком по программам потребительского кредитования и на территории которых находятся сотрудники банка - это более 20 магазинов Нижнего Новгорода и Нижегородской области.



Альфа-Банк активно осуществляет во Владивостоке программу развития инфраструктуры обслуживания пластиковых карт

За последнее время банком были установлены несколько новых банкоматов.

В эксплуатацию запущен новый банкомат по адресу ул. Октябрьская, 27 (район Покровского парка). Он действует в рамках зарплатного проекта, реализованного в самом крупном учебном заведении Зауралья - ДВГУ. Следующий банкомат, адресованный студенчеству, будет установлен в корпусе МГУ (ул. Верхнепортовая, 50а).

Кроме этого в мае запущен банкомат в Торговом доме "Максим" (ост. Постышева), на днях будет запущен банкомат в Торговом доме "Зеленый Остров" (ул.Калинина, 275).

Дальневосточный филиал Альфа-Банка планирует дальнейшее расширение существующей сети банкома-

тов с целью совершенствования сервисного обслуживания клиентов, число которых постоянно растет. К середине апреля филиалом выпущено свыше 11 500 международных пластиковых карт. К услугам владельцев пластиковых карт Альфа-Банка 8 банкоматов, установленных в различных районах Владивостока, в городах Артем и Находка.



Владельцы пластиковых карт Международного Московского банка могут оплатить услуги операторов мобильной связи ("МТС", "МегаФон", "БиЛайн")

Счет телефона пополняется мгновенно. По словам руководителя карточного центра ММБ А.Вишнякова, набор сервисных банкоматных услуг будет расширяться.

Банк располагает 60 банкоматами в Москве, Московской области и в Петербурге. Выпущено 45 тысяч карт. По данным VISA Int., доля ММБ в общих оборотах составляет 5%. При этом удельный оборот в расчете на одну карту многократно превышает средний показатель

по России.



Импэксбанк значительно расширил географию предоставления услуги по переводу денежных переводов частных лиц "Быстрая почта" в российских рублях благодаря подключению к ней новых банков-участников - ООО "Камкомбанк" (Набережные Челны, Татария) и АКБ "Алмазэргиэнбанк" (Якутия)

Благодаря филиальной сети этих банков количество точек, осуществляющих переводы по России, пополнилось восемью пунктами в городах Татарии и тремя пунктами в городах Якутии. В настоящее время клиенты могут осуществить денежные переводы "Быстрая почта" по России в 116 пунктах во всех крупных территориальных центрах страны.



Петербургский филиал ОАО "АКБ "Союз" (до марта - "ИНГОССТРАХ-СОЮЗ") намерен активно развивать кредитование физических лиц

Об этом было объявлено вчера на презентации нового центрального офиса в Петербурге. В ближайшее время будут активно развиваться автокредитование и ипотечное кредитование, в том числе на первичном рынке жилья.

По мнению конкурентов, без достаточного количества филиалов выход на рынок ритейла невозможен. Рынок не ограничивается филиальной сетью: необходимо большое количество банкоматов и большие реклам-

ные затраты.



Автоградбанк в числе первых в Татарстане внедряет западную схему приобретения жилья - начал продажу закладных бумаг, обеспеченных недвижимостью

Первая партия закладных была продана ОАО "Ипотечное агентство Республики Татарстан", официальному оператору Федерального агентства по ипотечному жилищному кредитованию. Сумма первой сделки - небольшая, несколько миллионов рублей. Как говорят в банке, это только начало. До конца года Автоградбанк планирует довести общую сумму как минимум до 100 млн руб. (реальный спрос выше в разы). Самое интересное - то, что все эти деньги будут выданы челнинцам под покупку готового жилья на длительные сроки (до 15 лет) и под приемлемые проценты (под 15% годовых).

По утверждению зампреда Автоградбанка

Л.Аксеновой, закладные - это максимально надежные и высоколиквидные бумаги, которыми наверняка заинтересуются пенсионные фонды и другие инвестиционные компании.



С мая 2004 года "Юниаструм Банк" предлагает новую уникальную программу на основе пластиковых карт "VISA U-OLYMPIC"

К услугам граждан нашего города карта представлена Филиалом "Юниаструм Банк" в городе Туле. Программа предполагает выпуск и обслуживание пластиковых карт платежной системы VISA Int. с оригинальным олимпийским дизайном класса GOLD с кредитным лимитом до 5000 долл. США и CLASSIC с кредитным лимитом до 1000 долл. США. Процент за использование кредитом по карте "VISA U-OLYMPIC" составляет всего 16% годовых вне зависимости от категории карт. В течение трех предшествующих и трех следующих за Олимпиадой месяцев производится ежемесячный розыгрыш при-

зов: поездки на теплоходе на Олимпиаду (2 человека) плюс билеты на открытие и закрытие Олимпиады и различные ценные памятные подарки.



Объем банковского кредитования экономики Башкортостана пусть немного, но вырос

Подобно тому, как растущему организму для нормального развития требуются витамины, отечественная экономика, дабы набраться сил для рывка вперед, отчаянно нуждается сегодня в инвестициях. А от кого же в первую очередь естественно ожидать живительных вливаний, как не от банковских учреждений, коих на территории республики насчитывается ровно два десятка. Тем более что по ряду показателей своего развития банковская система Башкортостана ныне занимает одно из ведущих мест в стране. Как уже сообщалось средствами массовой информации, в 2003 году впервые после дефолта 17 августа кредитные организации республики смогли не только восстановить обороты, но и заметно превзойти основные докризисные параметры. Так, общий объем банковского капитала превысил уровень 1998 года в 1,5 раза, вклады населения - в 2,3 раза, ну а кредитные вложения в экономику республики - в 3,4 раза. Много это или мало?

Обратимся для начала к Посланию Президента Республики Башкортостан М.Рахимова на 2004 год "Время требует новых решений". "Экономический прорыв невозможен без радикального роста инвестиций, - говорится в нем. - Росту инвестиционной активности способствовало принятие Федеральной целевой программы "Социально-экономическое развитие Республики Башкортостан до 2006 года". В ее рамках в 2003 году было привлечено 14 млрд 808 млн руб. капитальных вложений, в том числе из федерального бюджета - 1 млрд 222 млн руб., бюджета республики - 4 млрд 313 млн руб., средств предприятий - 7 млрд 17 млн руб., кредитов коммерческих банков - 79 млн руб. Несмотря на значительный объем финансирования, потенциал этой программы остается не до конца реализованным. Башкортостан стабильно вкладывает средства в модернизацию производства и развитие социальной сферы. Показатели инвестирования в республике все последние годы были выше среднероссийских. Но для кардинальных структурных преобразований этих средств пока недостаточно".

Эту довольно-таки скромную цифру - 79 млн банковских инвестиционных кредитов вместо предусмотренной программой суммы в 14,6 млрд руб. - председатель Нацбанка РБ Р.Марданов в интервью региональной прессе объяснил высокой рискованностью кредитования предприятий из-за низкой их рентабельности или убыточности, а также отсутствием у них ликвидного имущества, достаточного для возврата кредитных средств, и недостаточной проработанностью самих инвестиционных проектов. Нужен действенный механизм упреждения кредитных рисков, заметил он, в связи с чем Национальный банк проработал и направил в Правительство республики ряд предложений. В частности, необходимо сделать более эффективным финансовое оздоровление самих предприятий, провести ревизию

инвестиционных проектов, повысить качество их проработки. Есть необходимость в создании своего агентства по реструктуризации предприятий и формированию республиканского залогового фонда. "Оценка кредитного риска должна рассматриваться во взаимосвязи с фундаментальной устойчивостью реального сектора, поскольку при ином подходе при ухудшении экономической ситуации устойчивость банков может быть расшатана". По мнению экспертов, ряд предприятий к тому же "замещает" долгосрочные банковские инвестиции собственными средствами за счет получения краткосрочных банковских кредитов на оборотные нужды.

И вновь - строки Послания Президента республики. "Важнейшими задачами банковской системы Башкортостана остаются активное содействие развитию реального сектора экономики, повышение конкурентоспособности, а также эффективности инвестиционной и кредитной деятельности". Проще говоря, речь идет о том, чтобы мобилизовать все имеющиеся в республике сбережения и превратить их в инвестиции, по возможности долгосрочные. Как же на данный момент обстоят дела с банковским кредитованием экономики Башкортостана? Этот вопрос был адресован заведующему информационно-издательским сектором Нацбанка РБ Ш.Аmineву.

- На 1 мая остатки кредитных вложений банков РБ в экономику составляли 62,1 млрд руб., что в 1,6 раза превышает показатель прошлого года, - ответил Ш.Аmineв. - Из них 34 млрд вложены в предприятия республики.

Растет доля долгосрочных вложений. Так, из общей суммы инвестиций треть составляют долгосрочные кредиты свыше одного года, в то время как на 1 мая прошлого года их доля не превышала 18%. Что касается объемов выдачи кредитов, то за 4 месяца 2004 года, республиканские заемщики за январь-апрель получили почти 37,2 млрд руб., причем только в апреле - 12,2 млрд руб. Доля вновь выданных долгосрочных кредитов достигла 10%.

Т.о., подытожил Аминов, показатель обеспеченности региона банковскими кредитами (то есть отношение остатков кредитных вложений к валовому региональному продукту в среднегодовом исчислении) вырос с 10-ти до 12%.

Четверть республиканского рынка кредитования юридических лиц занимает сегодня Сбербанк. Оставаясь признанным лидером в привлечении средств населения, Сбербанк активно содействует развитию экономики республики, играя роль своего рода связующего звена между частным вкладчиком и промышленными предприятиями. В 2003 году юридическим лицам было выдано свыше 17 млрд руб.; кредитный портфель по корпоративным клиентам за последние два года вырос вдвое и составляет ныне около 7 млрд руб. Уже сегодня 4% в кредитном портфеле занимают "длинные" креди-

ты, связанные с реализацией весьма серьезных проектов. В частности, на телефонизацию труднодоступных районов Уфы направлен кредит ОАО "Башинформсвязь". Осуществлено финансирование инвестиционного проекта по техническому перевооружению ЗАО "Каустик". Кредит, выданный Учалинскому горнообогатительно-му комбинату, предназначен для разработки нового месторождения, что позволит поддержать объемы производства на прежнем уровне.

Совсем недавно Башкирское отделение №8598 Сбербанка России приняло участие в финансировании еще одного инвестиционного проекта - реконструкции цементного производства ОАО "Сода". В рамках проекта было приобретено немецкое оборудование, которое даст возможность перейти с морально устаревшего "мокрого" на "сухой" способ производства цемента, что, в свою очередь, значительно сократит себестоимость и

увеличит объемы производимой продукции.

При организации финансирования была применена аккредитивная форма расчетов с отсрочкой платежа, предоставленной Сбербанку иностранным (финансирующим) банком. В результате расходы ОАО "Сода" на уплату процентов по кредитным ресурсам существенно сократились. Это живой пример того, как сбережения граждан сработали на экономику республики.



Рост ставок на межбанковском рынке и изменение ситуации на фондовом рынке привели к росту ставок по коротким депозитам. Кроме того, ряд банков Санкт-Петербурга повышает ставки по среднесрочным рублевым вкладам как для физических, так и для юридических лиц на 1-2% годовых

Гендиректор ЗАО "Региональный дилинговый центр" П.Федоров комментирует ситуацию: "С 12 апреля началось снижение индекса РТС. И если в первую неделю участники рынка восприняли это как технический откат, то уже к 19-20 апреля стало ясно - произошел перелом рынка. Одновременно, практически в один день, объемы остатков на корсчетах кредитных организаций в ЦБ сократились на 30 млрд руб., перейдя на новый среднедневной показатель 150-170 млрд руб. Сегодня для многих очевидно, что причина этих событий кроется в выводе иностранными инвесторами активов с российского (преимущественно фондового) рынка".

"Естественно, что в этих условиях недостаточной рублевой ликвидности начали расти ставки МБК. В большей степени это коснулось кредитов overnight, ставки по которым достигали 20-25% годовых, превышая средние значения предыдущего периода в 10-20 раз. В меньшей степени рост коснулся МБК срочностью 14-30 дней, по этим ресурсам ставки повышались не более чем в 1,5-2 раза, достигая 12-15% годовых. При этом стоит отметить, что активность банков (и прежде всего региональных) не только не снизилась, но, напротив, существенно возросла.

Количество заявок на привлечение-размещение ресурсов, поступающих на площадку РДЦ, возросло почти в 2 раза по сравнению с обычными показателями. На наш взгляд, это связано как с увеличением объема задач по управлению текущей ликвидностью банков (решаемых преимущественно 1-2-дневными деньгами), так и с сезонным ростом активности клиентов банков".

Ряд банков очень динамично отреагировал на происходящие изменения. Банки, ориентируясь по рынку, вводят гибкие ставки по коротким депозитам и повыша-

ют ставки по коротким и средним вкладам. "В нашем банке ставки по депозитам юридических лиц определяются на ежедневной основе в зависимости от изменения рыночной ситуации, - говорит Ю.Князева, начальник депозитного отдела ОАО "Банк "МЕНАТЕП Санкт-Петербург". Ежедневно казначейством устанавливаются ставки привлечения ресурсов, особенно сильно подвержены изменениям ставки на срок до 1 месяца".

Директор инвестиционной дирекции ОАО "МДМ-Банк Санкт-Петербург" А.Есаян добавляет: "Банк планирует пересмотреть ставки по рублевым депозитам для физических и юридических лиц, причем в ближайшее время. Проценты по вкладам от полугода будут увеличены на 1-2% годовых. На сегодняшний момент по годовому вкладу ставка достигает 11,2% годовых. Планируемое повышение зеркально отразит изменившуюся ситуацию на межбанковском и фондовом рынках. Ставки по валютным депозитам предполагается оставить на прежнем уровне".

Т.о., у крупных вкладчиков есть возможность заработать на коротких депозитах. Вместе с тем специалисты отмечают, что при формировании процентной политики банка в долгосрочной перспективе задействовано много существенных факторов. Директор дирекции по управлению активами и пассивами ЗАО "Балтийский Банк" А.Жукова поясняет: "Процентная политика банка формируется исходя из нескольких факторов: желаемых темпов прироста вкладов, влияния действующих ставок на доходность, поведения конкурентов. Одним из факторов, естественно, является текущая ситуация на рынке. Результат анализа текущей ситуации позволяет сделать предварительный вывод, что ставки привлечения существенно меняться не будут".

Участники рынка не считают, что высокие ставки

на межбанке сохранятся надолго. П.Федоров дает прогноз: "Деньги ушли с рынка. Ставки МБК выросли. Если деньги вернуться на рынок, то следует ожидать и снижения ставок МБК. Когда же это произойдет? По мнению большинства аналитиков, российский фондовый рынок находится на своем доньшке. Если наметившееся на этой неделе движение цен вверх будет подтверждено (а это ожидают многие участники рынка), то можно говорить о начале возврата иностранных инвесторов. Кроме того, первая волна роста нефтяных котировок произошла в марте этого года. Вторая волна началась в середине апреля. За первые 4 месяца этого года рост добы-

чи нефти в России составил около 20%. Считается, что нефтяные деньги от момента заключения контракта до поступления на счета идут 2-3 месяца. То есть перспектива понятна".

□

Менталитет приморцев еще не достиг того уровня, когда человек идет в магазин с пластиковой картой

Покупок более чем на полмиллиарда рублей совершили приморцы в прошлом году при помощи пластиковых карт. А обновили и того больше - почти 9 млрд руб. Причем объем любых операций с пластиковыми картами, равно как и число самих карт, от квартала к кварталу увеличивается на десятки тысяч.

Согласно центробанковской статистике, основные держатели карт в Приморском крае - физические лица. Так, если в I квартале 2004 г. население обладало 239316 карт, то юрлица открыли только 497 карт. Если учесть, что в основном порядка 90% выпускаемых банками карт приходится на зарплатные проекты, становится понятно, в Приморье наблюдается бум зарплатных проектов.

Как отмечают банкиры, зарплатные проекты по карточкам начали появляться в 2001-2002 гг. Тогда приходилось много объяснять, что это такое и "с чем это едят". По мнению начальника отдела банковских карт Дальневосточного банка Сбербанка А.Ерошенко, причинами такого положения дел были, с одной стороны, неразвитая инфраструктура и, с другой стороны, психологический фактор: "Приморские банки запоздали с развитием этого рынка. Менталитет приморцев еще не достиг того уровня, когда человек идет в магазин с пластиковой картой. Отсюда было медленное продвижение зарплатных проектов".

Тем не менее совместные усилия банкиров в плане развития зарплатных проектов вскоре дали плоды, и в 2003 г. число предприятий, осознавших преимущества такой формы выдачи заработной платы, резко возросло.

Так, в Приморском ОСБ количество зарплатных проектов в 2003 г. по сравнению с 2002 г. увеличилось в 1,5 раза, в филиале Альфа-Банка - в два раза. В 2003 г. на обслуживание по зарплатным проектам в Дальневосточный банк было привлечено около 60 организаций. Востокбизнесбанк, выпустивший первую пластиковую карту летом 2002 г., в конце 2003 г. уже обслуживал более 34 тыс. владельцев карточек. Банк "Приморье" за год почти вдвое увеличил число зарплатных проектов: на начало 2003 г. их было 7, на начало 2004 г. - уже 13, в рамках которых было выпущено более 13

тыс. карт.

Тем не менее банки еще не скоро отработают то, что вся зарплата в крае выплачивается через пластик. "Руководители организаций проявляют все больший интерес к зарплатным проектам, хотя работники организаций, как и раньше, считают, что им лучше получать заработную плату в кассе и что банки их обманывают", - объясняет старший экономист отдела розничного бизнеса владивостокского филиала Банка Москвы В.Власов.

На наш взгляд, если и есть какие-то недостатки в выплате и получении заработной платы через пластиковые карты, то выигрышных моментов все-таки больше. "Для предприятия выпуск зарплатных карт для своих сотрудников позволит уменьшить кассовые операции бухгалтерии, ликвидировать очереди за зарплатой, избавиться от процедуры депонирования невостребованных сотрудниками денег, а также обеспечит сохранность наличных при транспортировке и хранении", - объясняет замначальника управления розничного бизнеса филиала Альфа-Банка Е.Лукашов.

"Работники предприятий получают возможность расплачиваться за товары и услуги во многих и получать наличные в любой стране мира, многие банкоматы работают круглосуточно, что дает возможность снять необходимую сумму денег в любое время суток, у них нет необходимости декларировать провозимую через границу сумму денег. Кроме этого, утрата карточки не означает потерю денег, так как карты надежно защищены от несанкционированного использования", - добавляет начальник управления розничных банковских операций и карточных технологий банка "Приморье" А.Зеленский.

Принимая решение о переходе на зарплатный проект, руководители предприятий обращают внимание на совокупность следующих условий: тарифы и возможность комбинации различных комиссий, развитость сети банкоматов и пунктов выдачи наличных, скорость зачисления средств на картсчета сотрудников, вид карт, успешный опыт сотрудничества с банком, то есть, скорее всего, организация обратится в банк, в котором обслуживается по другим операциям. Впрочем, послед-

ний момент не является безусловным. Если организация обслуживается в одном банке, а наиболее интересный зарплатный проект предлагает другой банк, то никаких сложностей это не вызывает.

"Открытие расчетного счета в нашем банке необязательно. Предприятие делает перевод из банка, где у него открыт расчетный счет, на банк, в котором открыты картсчета сотрудников предприятия", - говорит начальник отдела по работе с корпоративными клиентами Востокбизнесбанка С.Моторыкина. Это правило действует во всех опрошенных "ЗР" банках.

Что касается тарифов, то почти все банки готовы индивидуально их обсуждать. Открытие и ведение картсчетов работников в отдельных банках стоит 80-200 руб., но в большинстве случаев эта услуга бесплатна. Комиссия за зачисление средств на картсчет почти везде равна 0,5% от суммы.

Как правило, приморские банки выпускают под зарплатные проекты карты международных систем - Cirrus Maestro и Visa Electron. "Карты этой категории наиболее безопасны как для банка, так и для сотрудника предприятия, который зачастую не имеет опыта "общения" с картами. Из названия карты "Электрон" следует, что она обслуживается в электронных устройствах - банкомат, пос-терминал торговой точки, - при этом всегда осуществляется проверка остатка на карте или статуса карты (заблокирована, украдена и тому подоб-

ное)", - рассказал начальник управления розничных услуг Дальневосточного банка Р.Береза.

ПримСоцБанк и филиал Далькомбанка выпускают в рамках зарплатных проектов российские карты "Золотая корона". Специалисты этих банков называют такие преимущества "Золотой короны", как ее чиповая технология (в отличие от магнитных международных карт), долговременность (10 лет), возможность оплачивать через банкоматы коммунальные услуги и много других.

Развивая зарплатные проекты количественно, банки делают все, чтобы они росли качественно. Например, клиенты филиала Далькомбанка могут рассчитывать на кредит в виде овердрафта в размере половины среднемесячной заработной платы под 18% годовых. В Востокбизнесбанке можно получать наличные и рассчитываться в торговых и сервисных точках в пределах 90% от среднемесячной заработной платы. Понимая перспективность такой услуги, большинство банков Приморья в самом ближайшем времени также будут "одолживать" клиентам до зарплаты.

□

Пластиковые карты по-прежнему используют преимущественно в банкоматной сети для снятия наличных. Эквайринг в Петербурге продвигают несколько банков, в том числе за счет выпуска кредитных карт. Новые технологии в пластиковом бизнесе активно предлагают филиалы московских и иностранных банков

Длительное время в Петербурге наиболее распространенными были карты международной платежной системы EuroPay. За последние 2 года по объемам эмиссий Visa стала приближаться к EuroPay. В 2003 году разница в объемах составила 12% (в 2002-м - 34%). По картам EuroPay 66% рынка удерживает Северо-Западный банк Сбербанка РФ, а по Visa 40% рынка занимает Промышленно-строительный банк Санкт-Петербурга (ПСБ СПб).

Банк "Санкт-Петербург" в этом году стал членом Ассоциации российских банков EuroPay. Теперь он будет не только обслуживать, но и эмитировать весь продуктовый ряд карт этой платежной системы. А в совет директоров Ассоциации российских банков членов Visa недавно приняты ПСБ (СПб) и "МЕНАТЕП СПб". В 2003 году "МЕНАТЕП СПб" выпустил 309 тыс. карт, большая часть которых имеет логотип Visa.

На начало 2004 года в банкоматах, принадлежащих петербургским банкам, получено наличных на сумму 37 млрд руб., а в торгово-сервисной сети совершено покупок на сумму 2 млрд руб. Причем в IV квартале 2003-го, по сравнению с III кварталом, объем покупок, совершенных безналичным путем, сократился.

Терминалами и импринтерами оборудованы в

основном элитные магазины. Для людей с небольшими доходами эта услуга малодоступна. Кроме того, банки нередко расторгают договоры с магазинами: установленное там оборудование для обработки платежных карт простаивает.

Первое место по эквайрингу уже давно занимает ПСБ (СПб). В 2003 году он провел в торгово-сервисной сети операций на сумму 600 млн руб. На 2-м месте - Северо-Западный банк Сбербанка РФ, на 3-м - банк "Санкт-Петербург". Последний активно наращивает инфраструктуру приема карт: в 2003-м сеть терминалов банка расширилась в 1,5 раза, импринтеров - вчетверо.

Банкоматы становятся многофункциональными киосками. Помимо снятия наличных через них можно оформить депозит, рассчитаться за кредит. Многие банки принимают платежи операторам мобильной связи. На счета сразу трех операторов ("МегаФон", "МТС" и "Би Лайн") можно внести деньги в банкоматах Балтийского банка, филиала Международного Московского банка.

Банк "Санкт-Петербург" в 2003 году освоил оплату услуг "МегаФона", а в 2004-м - "МТС". В апреле ввел новую услугу по платежам сотовому оператору "МегаФон" филиал банка "Возрождение". Во всех банкоматах ПСБ (СПб) можно рассчитаться за услуги "Дельта Теле-

ком".

Вклады через банкоматы принимает петербургский филиал ГУТА-БАНКа. На клавиатуре можно выбрать соответствующее меню и самостоятельно оформить срочный вклад (до полугода) на пластиковую карту.

Ряд банков объявил о расширении перечня организаций, услуги которых клиент сможет оплатить через банкомат. "Оплата мобильной связи - первый шаг. Следующим станет оплата коммунальных услуг", - заявил старший вице-президент Балтийского банка Игорь Григорьев. Расширение банковского сервиса в этом году обещает филиал Московского Международного банка.

Правы были те эксперты, которые утверждали, что быстро развивающееся в России экспресс-кредитование ускорит массовое внедрение кредитных карт. Карточки с разрешенным овердрафтом в городе можно приобрести в филиалах "Русского стандарта", Москомприватбанка, "Дельта Банка".

Недавно филиал "Первого О.В.К." объявил об эмиссии 1000 кредитных карт Master Card Electronic. По ним можно получить наличные, но потом обязательно совер-

шить покупку. В мае банк "Первое О.В.К." продлил срок кредита до 3 лет, а ставку снизил до 24% годовых.

Банки устанавливают комиссию за сьем кредитных средств даже в своих банкоматах. В разветвленной сети банкоматов комиссия составляет около 3%. В банках с менее развитой сетью комиссия выше. В "Дельта Банке" при снятии наличных удерживают 5%, в "Русском стандарте" - 7,9%.

В некоторых банках отказываются выдавать очередной кредит, предлагая оформить пластиковую карту. А это не всех устраивает: банк взимает комиссию, проценты по кредиту, приходится производить другие обязательные платежи.

□

Ростовский областной Минсельхозпрод сообщил о резком росте кредитных вложений банков в донской агропромышленный комплекс

По количеству хозяйств, получивших ссуды в комбайнах, нынешней весной в Ростовской области установлен абсолютный рекорд - 607. Прежде их число никогда не превышало пятисот. Интерес к селу ростовские банкиры объясняют тем, что у большинства бывших колхозов появились настоящие хозяева.

Поданным Минсельхозпрода, объем банковских кредитов, выданных донскому АПК с начала текущего года, перевалил за 2 млрд руб. В сравнении с аналогичным прошлогодним периодом рост составил свыше 53%.

- Нынешнее увеличение кредитных вложений в аграрный сектор, в том числе и по нашему банку, я бы объяснила в первую очередь тем, что в сельское хозяйство пришли настоящие хозяева, - говорит председатель правления Южного Торгового Банка М.Тараева. - Когда в сельхозпредприятиях было много пайщиков, они мало чем отличались от старых колхозов, все тянули в разные стороны, процветало воровство. Сейчас ситуация кардинально поменялась, улучшилась. Донские хозяйства группируются вокруг мощных инвесторов, причем не только профильных вроде "Юга Руси" или "Астона". В перспективный аграрный сектор сегодня инвестируются средства из многих других отраслей.

В донском АПК замечены масштабные инвестиции строителей, металлургов (торговцев металлопродукцией), газовиков, нефтяников, "Башнефть-Юг", например, на севере Ростовской области сформировала довольно крупный аграрный холдинг.

- По-моему, как раз сейчас завершился длившийся лет пять-шесть процесс реструктуризации собственности в сельском хозяйстве Ростовской области, - считает первый заместитель предправления Ростпромстройбанка И.Нестеров. - Из аграрной отрасли в большинстве

своем ушли те, кто в силу разных причин не тянул этот, безусловно, перспективный бизнес. Для нас, например, сейчас самая надежная категория аграрных заемщиков - это те хозяйства и сельхозпредприятия, за которыми стоят, допустим, нефтяные или строительные компании. Эти инвесторы прикладывают серьезные усилия по развитию собственного сельскохозяйственного бизнеса, а кроме того, на практике выступают гарантами возвратности выданных селянам ссуд. Впрочем, и сами колхозники за последние 3-4 года в финансовом смысле встали на ноги. Даже небольшие фермерские хозяйства обросли парком современной ликвидной техники, молочными и маслоцехами, которые могут служить залоговым имуществом под выдаваемые кредиты. По слабым хозяйствам работает система муниципальных гарантий возвратности ссуд, но даже там серьезных проблем с погашением кредитов в последние годы не возникает, по крайней мере судя по практике работы нашего банка: на моей памяти муниципальные бюджеты за выданные селянам гарантии по банковским кредитам ни разу не платили, крестьяне гасили ссуды самостоятельно.

По данным Минсельхозпрода, сельхозпредприятия области в прошлом году заработали более 2,5 млрд руб. чистой прибыли. "В условиях, когда растет количество донских хозяйств, работающих без убытков, мы, вполне естественно, увеличиваем и объемы кредитования аграрного сектора", - заявляет замдиректора управления кредитования Юго-Западного Сбербанка И.Гореева.

Кроме того, банкиры отмечают, что донской АПК в последние годы стал более прозрачным и понятным для банков.

- Многие хозяйства сегодня стали показывать хорошую финансовую отчетность, качественный баланс,

хотя прежде это у большинства селян всегда было на последнем месте, - говорит М.Тараева. - Хозяйства уже не живут от урожая до урожая, а строят долгосрочные планы, работают на перспективу. Конечно, подняться бывшим колхозам во многом помогла и помогает программа субсидирования процентных ставок по выдаваемым сельхозпроизводителям кредитам. Субсидии селяне получают как из областного, так и из федерального бюджета, в итоге фактические кредитные ставки получаются такими, что их вполне реально отработать даже при неблагоприятном сценарии сельскохозяйственного сезона, ведь аграрный бизнес всегда сопряжен с различными, в том числе погодными, рисками. Тем не менее на Дону уже немало хозяйств, позволяющих себе придерживать урожай в ожидании более привлекательной цены.

Впрочем, наряду с прибыльными в Ростовской области по-прежнему около 17% всех хозяйств показывают убытки либо работают с нулевой рентабельностью. По версии финансистов, до некоторых из этих бывших колхозов инвесторы новой волны пока еще просто не добрались.

Самые распространенные сегодня в Ростовской

области аграрные кредиты - от 3 до 10 млн руб. При этом берутся они в основном на пополнение оборотных средств. Модернизация и техническое перевооружение донского АПК идут сейчас в основном за счет вложений инвесторов.

В круговороте сельскохозяйственного кредитования явно прослеживается сезонность, наваянная не столько спецификой аграрного производства, сколько условиями бюджетного субсидирования процентных ставок по выданным селянам кредитам: процесс идет в рамках одного бюджетного года. Поэтому ссуды берутся весной и возвращаются в ноябре-декабре, когда зачастую урожай основных донских культур (пшеницы, подсолнечника) продавать не так выгодно, как, например, в феврале или марте.



Сегодняшние технологии позволяют первым лицам предприятия иметь полную информацию по динамике движения денежных средств в режиме реального времени

Правда, руководитель малого и среднего бизнеса, как правило, в офисе находится далеко не всегда. Однако и в командировке, и на деловой встрече, и даже в дороге ему может понадобиться информация о состоянии и динамике счета предприятия, о движении финансовых потоков и т.д.

"Передовые технологии позволяют решить и эту проблему современного бизнеса", - заверяют своих клиентов в "Региобанке", предлагая им новую услугу "Региобанк-TELE-Офис". Работает новая услуга очень просто, предоставляя клиентам широкие возможности доступа к информации. Это и отражение в виде SMS-сообщений поступлений и оплат с одного или нескольких счетов клиента, возможность голосового обслуживания по телефону при помощи речевого автоинформатора, заказ нажатием телефонных клавиш выписки по электронной почте и многое другое. Становясь участником системы "Региобанк-TELE-Офис", клиент банка определяет номер мобильного телефона, на который будут автоматически направляться SMS-сообщения о состоянии выбранных счетов.

По желанию можно указать адрес электронной почты для получения выписок по первому требованию. Кроме того, желающие контролировать крупные денежные потоки могут указать определенный порог суммы, и информация обо всех сделках, эту сумму превышающих, будет автоматически доставляться ему на мобильный телефон. При этом нет никакой разницы, услугами какого оператора сотовой связи пользуется клиент. Даже с домашнего телефона можно прослушать информа-

цию по всем вашим счетам в "Региобанке": их продиктует речевой информатор после ввода пароля, он же, при необходимости, сформирует и отправит выписку на заданный e-mail. Запросить остаток по счету можно и днем и ночью, например, находясь в командировке в Москве. Для этого достаточно лишь отправить в адрес системы "Региобанк-TELE-Офис" SMS-запрос, и через считанные минуты вы будете обладать необходимой информацией.

- Наша новая услуга предназначена для мобильных руководителей, которым необходимо получать оперативную информацию о зачислении средств на счет, о совершающихся платежах, о состоянии своего банковского счета, - рассказывает вице-президент "Региобанка" В.Хабаров. - Такие данные нужны предпринимателям не ради праздного интереса, а для полного контроля над финансовыми потоками своего предприятия и для принятия важных управленческих решений, когда важна каждая минута. Как мы и ожидали, услуга оказалась очень востребованной - "TELE-Офис" только-только набирает обороты, а мы уже имеем более тысячи отправленных клиентам сообщений в течение месяца.

Ожидания эти были вполне обоснованы - по сути, идея "TELE-Офиса" была реализована банком несколько раньше, только была нацелена на физических лиц - владельцев пластиковых карт "Региобанк-Универсал", одной из наиболее популярных в Хабаровске и за его пределами платежных систем. Владельцы пластиковых карт могли, как и сейчас, в режиме реального времени, 24 часа в сутки, семь дней в неделю, получать инфор-

мацию либо в голосовом режиме, либо с помощью SMS-сообщений о зачислениях средств на свой картсчет, а также информацию о текущем остатке счета.

- Предлагая новую услугу предприятиям, мы не забываем о новинках и для физических лиц, - говорит В.Хабаров. - В частности, для владельцев пластиковых карт "Региобанк-Универсал" мы развиваем нашу банковскую сеть, причем развиваем количественно и качественно. Сегодня наши банкоматы постепенно превращаются в мини-офисы, где человек может не только снять наличные, но и совершить все виды коммунальных платежей. Причем у нас эта услуга адресная, т.е. клиент, производя оплату, получает подтверждение, что его деньги уходят именно на его лицевой счет - ведь достаточно ошибиться в наборе одной цифры, особенно человеку, в первый раз пользующемуся такой услугой, и он нечаянно заплатит "за того парня". Более того, в следующий раз при оплате коммунальных услуг в мини-офисе "Региобанка" реквизиты лицевого счета квартиросъемщика появляются автоматически.

В наших мини-офисах с помощью пластиковой карты можно заплатить за домашний телефон, пополнить лицевой счет мобильного телефона компании "ДальТелекомИнтернешнл", купить карту экспресс-оплаты сото-

вой связи МТС-Хабаровск, оплатить авиабилеты, заказанные в Дальневосточном авиационном агентстве "Спектр-Авиа-Сервис".

В рамках расширения возможностей "Региобанк Мини-Офис" мы предлагаем клиентам "индивидуальные шаблоны" - систему регулярных личных платежей, которые также можно осуществлять с помощью пластиковой карты "Региобанк-Универсал" и нашего банкомата-мини-офиса. Это, например, оплата услуг за детский садик, охрану квартиры, интернет-провайдера, погашение кредита, перечисление денег родственникам, в том числе в другие города и т.д. Такие личные шаблоны формируются по просьбе клиента в банке один раз, и в дальнейшем они становятся доступны ему круглосуточно при работе с устройствами самообслуживания "Региобанка".



ПРОИСШЕСТВИЯ

В УВД Краснодара состоялась пресс-конференция, на которой стали известны новые подробности похищения президента ЗАО "Инвестиционный банк Кубани" 46-летнего М.Тукидидиса

Как сообщил начальник отдела по борьбе с преступлениями против личности УВД Краснодар В.Портных, М.Тукидидис, кипрский бизнесмен, пропал 7 мая в промежутке между половиной десятого и десятью часами утра. Он вышел из своей квартиры" на улице Красной и направился в офис банка, находящегося несколькими кварталами далее. В момент, когда финансист пересекал дорогу, около него тормознул "мерседес" цвета синий металлик. Выскочившие из иномарки трое мужчин насильно затолкали М.Тукидидиса в салон машины и увезли в сторону улицы Красноармейской.

Служивцы хватились начальника спустя час - Тукидидис отличался редкостной пунктуальностью и всегда приходил на работу вовремя. Прокуратурой было возбуждено уголовное дело по статье 126 УК "Похищение человека".

Сейчас следствие обрабатывает три версии похищения, как связанные с профессиональной деятельностью М.Тукидидиса, так и с его личной жизнью. Известно, впрочем, что на сегодняшний день никто с требованиями выкупа ни в правоохранительные органы, ни к родственникам финансиста не обращался. У него на Кипре остались жена-американка и двое детей.

О самом М.Тукидидисе известно, что он находится в Краснодаре около года, регулярно летал к близким на

Кипр. Бизнесмен никогда не попадал в поле зрения правоохранительных органов. Он не владеет русским языком, изъясняется исключительно на английском и греческом.

Как говорят сами оперативники, у них есть зацепки, которые могут привести к успеху. Поиски пропавшего финансиста не прекращаются ни на минуту.

По словам начальника службы криминальной милиции УВД Краснодар С.Николаева, на его памяти это первый за несколько десятилетий случай похищения высокопоставленного представителя большого бизнеса в Краснодаре. Как подчеркнул С.Николаев, к расследованию преступления привлечено управление по борьбе с организованной преступностью ГУВД края, другие подразделения милиции, в том числе окружные отделы внутренних дел. "В работе по этому уголовному делу задействованы лучшие сыщики краснодарской милиции", - отметил С.Николаев.



В начале 2004 года Белгородскую область буквально завалили фальшивками: насчитывается уже около сотни случаев сбыта поддельных денег (за весь прошлый год - 120)

Но ситуация взята под контроль, к началу апреля задержано семь групп фальшивомонетчиков. Изъятые доллары США выполнены достаточно профессионально.

Преступники "работали", изучая объявления. Они звонили продающим дорогостоящую технику и товары, приезжали к ним и расплачивались фальшивками. А подделку можно распознать только в лабораторных условиях или при наличии специальных приборов. Каждая купюра искусно склеена, соблюдена рельефность, читается все: микротекст, водяные знаки.

Фальшивомонетчики допустили лишь две ошибки, о которых мы, разумеется, умолчим. А сотрудники УВД

области просят обратиться в милицию тех граждан, кто в начале этого года стал владельцем сомнительных купюр. Для справки: номер подделки серии АВ начинался с цифр 785 и заканчивался буквой А.



РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

ОАО "Ак Барс" Банк информирует об окончании формирования синдиката по размещению облигаций ОАО "Таттелеком", которое намечено на 20 мая 2004 года, сообщает пресс-служба банка

Объем эмиссии - 600 млн руб. Ставка первого купона определяется на аукционе ММВБ, 2,3,4 купоны - равны 1 купону, ставки 5-12 купонов - устанавливает Совет директоров. Периодичность выплат купонов: ежеквартально. Срок обращения облигаций: 1081 день.

Состав синдиката: организатор и андеррайтер выпуска - ОАО "Ак Барс" банк, соорганизатор - Банк "СОЮЗ", соандеррайтеры - Гута Банк; "Промышленно-строи-

тельный банк" (Санкт-Петербург), ИК "РУСС-ИНВЕСТ"



Разместив 18 мая на ММВБ облигационный заем в размере 605 млн руб., Краснодарский край впервые вышел на российский фондовый рынок со своими государственными ценными бумагами

Эмитентом займа выступил Краевой департамент по финансовому и фондовому рынку. Руководитель Департамента Э.Кузнецов назвал итоги размещения кубанских облигаций на ММВБ более чем успешными.

Он отметил: "Благодаря большой подготовительной работе и, в частности, проведению в московском отеле "Шератон Палас" презентации облигационного выпуска, которую вел первый вице-губернатор А.Ремезков, спрос на ценные бумаги, выпущенные краем, превысил предложение. В результате разместить их удалось под 11% годовых, хотя в прогнозах некоторые аналитики называли цифру 12. Выплаты по купонам минимизированы,

а значит, снижена нагрузка на краевой бюджет. Главный же выигрыш в том, что благодаря выпуску собственных ценных бумаг край почти на треть снижает стоимость финансовых ресурсов, привлекаемых в его экономику, конкретно - на реализацию инвестиционных проектов в агропромышленном комплексе.

Среди обладателей краевых облигаций - десяток "китов" российского финансового бизнеса. В том числе Сбербанк, Веб-инвестбанк, "Ак Барс", банк "Союз", который выступал генеральным агентом выпуска краевого облигационного займа. Из кубанских банков - Крайинвестбанк.

Размещение на ММВБ 605 тыс. краевых облигаций номинальной стоимостью 1000 руб. каждая объявлялось только как первый транш. До конца года мы планируем разместить облигации еще на 520 млн руб. Выпуском ценных бумаг Краснодарский край начинает свою кредитную историю, которая позволит привлекать финансовые ресурсы, в первую очередь "длинные", на более выгодных для нас условиях. Результаты первого облигационного займа свидетельствуют о высоком рейтинге администрации края, демонстрирующей потенциальным

инвесторам прозрачность кубанского бюджета. Высокую инвестиционную привлекательность края и низкий кредитный риск они уже оценили.



КРЕДИТЫ И ИНВЕСТИЦИИ

В нижегородском министерстве промышленности состоялся конкурс по льготному кредитованию предприятий легкой промышленности

Право на осуществление льготного кредитования предприятий Нижегородской области получили коммерческие банки: ОАО "Волго-Вятский банк Сбербанка РФ", ЗАО "Нижегородпромстройбанк", ОАО "УралСиб" и ОАО "Банк "Нижний Новгород".

Право на получение льготного кредита в рамках реализации "Программы развития легкой промышленности Нижегородской области на период 2002-2005 гг." получили 19 предприятий Нижегородской области: ОАО "Арзамасская войлочная фабрика", ОАО "Рабочая одежда" (г. Лукоянов), ООО "СТЭЛП", ЗАО "Оканит", ОАО "Спасский промкомбинат", ЗАО "Княгининская швейная фабрика", ПК "ЗАО "Ока", ЗАО "Луч НН", ЗАО "Весна", ООО "МАОГ", ЗАО "Русь", ОАО "Богородский швейно-галантерейный комбинат", ЗАО "Хромтан", ЗАО "Кожзавод имени Юргенса", ЗАО "Нитэкс - спецодежда", ООО "Компания "Спецзащита", ОАО "Борская войлочная фабрика", ООО "Ритм", ООО "КЕМО".

Общая сумма кредита для этих предприятий составляет 165 млн руб., сумма возмещения из бюджета области - 15,5 млн руб. (по условиям конкурса 50% ставки ЦБ РФ возмещается предприятию из средств бюджета области).



Москва, 115191, а/я 90, Холодильный пер., д. 3, корпус 1,
wpsinfo@wps.ru
тел (495) 955-2708/2950, факс (495) 955-2927
Copyright © 1997-2016 WPS